

2025

#01

Grävlingen

KUNDMAGASINET FRÅN DELVATOR

LÄS MER

Inne på femte Hitachin
Ny säljare i Skåne
Bell-dumprar i Boden
Flexibelt med "hjulare"

Delvator
på Bauma

Vi kör
Hitachi
i skolan

95:an – med styrning
i toppklass

Delvator



LEDAREN

Från Bauma till Boden – Delvator växlar upp

Att få kliva in i Bauma-myllret i München är alltid inspirerande. Stora och små maskiner, ny teknik och idéer i världsklass – men framför allt är det möten som gör skillnad. På plats märker man att Hitachi och Bell står stadigt i den globala konkurrensen. Deras lösningar väcker intresse – inte bara för den senaste tekniken, utan för hur de kombinerar kvalitet med kundanpassade lösningar och service.

Det är också exakt det vi tar fasta på i vår största satsning på länge: en ny toppmodern anläggning i Luleå. Med den möter vi framtidens behov och stärker vår närvaro i norra Sverige. Nu kan vi erbjuda entreprenadmaskiner från Hitachi och Bell – med lokal service, snabb tillgänglighet, reservdelar och ännu bättre eftermarknad. Det är en investering i framtiden – och i våra norrländska kunder.

I det här numret av Grävlingen får du läsa om vardagsnära projekt, smarta lösningar och människor som gör skillnad – från industrisatsningar i Boden till skolprojekt i Sjöbo. Du möter entreprenörer, maskinister och vårt fantastiska team på Delvator, som varje dag ser till att vi levererar maskiner av allra högsta klass.

Tack för att du är en del av vår resa!

Jonas Coltén,
VD Delvator

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv.
Ansvarig utgivare: Jonas Coltén, 0413-692 00.
För adressändring: info@delvator.se Upplaga: 8 600.
Grävlingen produceras av Roy.agency

innehåll 01

3	Nyheter Delvator öppnar ny anläggning i Luleå
4	Resultatet i fokus Hitachi ZX155W-7 är rätt maskin för jobbet
6	Femte gången gillt För Robert är det Hitachi som gäller
8	Christian designade skopa – nu är hans ZX95US-7 perfekt
10	Delvator på Bauma Kolla in senaste nytt från Hitachi och Bell
13	”En resurs för kunderna” Johan Nylander är ny säljare på Delvator
14	Tung körning – lätt beslut Dumprarna från Bell visar vägen i norr
16	”Hitachi – så enkelt är det” En ”hjulare” från Hitachi är Henriks val.
18	”Man lär sig hela tiden” Möt tre elever från Malenagymnasiet i Sjöbo som har fastnat för Hitachi.



Prenumerera! Grävlingen är kundernas egna tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Fyll i formuläret på vår hemsida och klicka på ”skicka”, så kommer tidningen i brevlådan.

Följ oss:



Delvator öppnar nyanläggning i Luleå

Delvator etablerar sig i Norrbotten med en nybyggd serviceanläggning nära flygplatsen Kallax i Luleå. Det är det första steget i en långsiktig satsning i norra Sverige. Från den nya anläggningen kommer Delvator erbjuda hela Hitachis sortiment av entreprenadmaskiner, inklusive gräv-maskiner, hjullastare och gruvutrustning – särskilt relevant för regionens berg- och gruvindustri.

Även Bell Equipments ramstyrda dumprar – från 20 till 60 ton – kommer att ingå i erbjudandet. Fokus ligger på att erbjuda snabb och kvalificerad service, med bland annat en fullutrustad verkstad, tvätthall och eget reservdelslager.



Den nya anläggningen blir Delvators fjärde i Sverige och kompletterar de befintliga i Eslöv, Stockholm och Härnösand. Planerad öppning är i slutet av 2025.

Delvator etablerar sig i Norrbotten. Den nya anläggningen blir Delvators fjärde i Sverige.

Delvators serviceavtal – En trygghet för dig som kund

Delvators serviceerbjudande är framtaget med största fokus på att hålla en hög driftsäkerhet på din maskin. Genom förebyggande underhåll med rätt reservdelar och i rätt tid, minskar dina kostnader för reparationer och driftstopp. Du frigör samtidigt egentid genom att slippa utföra service på egen hand. Sen gör det ju gott för andrahandsvärdet också.

– En maskin ska inte servas för att den körts ett visst antal timmar, utan för att den ska gå många timmar till, säger Anders Ericsson, säljare på Delvator i Örebro län.

Service sker var 500:e timme och omfattar allt enligt Hitachis service-schema. Verkstäderna har koll på när det är dags och hör av sig i god tid. Du behöver bara meddela när det passar att serva.

Avtalet går att lägga in direkt i maskinaffären och passar både stora och små maskinägare. Med Delvators riksnät av verkstäder får du dessutom hjälp nära, oavsett var i landet du jobbar. För många kunder blir serviceavtalet en del av affärskalkylen. Andreas Axelsson, vd på Anders Schakt i Örebro, berättar:

– Det underlättar enormt när vi räknar på drift och ekonomi. Vi vet exakt vad varje maskin kostar per timme, säger han.

Varför teckna serviceavtal?

- Förlängd garanti
- Bättre totalpris
- Bättre andrahandsvärde
- Vi kontaktar dig när service ska planeras

Resultatet i fokus - med rätt maskin för jobbet

För Mattias Jönsson på Kenneth Larsson Entreprenad handlar varje arbetsdag om att leverera ett resultat han kan vara stolt över. Med sin Hitachi ZX155W-7 navigerar han vant i en surrande stadsmiljö och bidrar till bygget av ett tillfälligt center för utsatta – ett jobb där både maskinens smidighet och den egna noggrannheten sätts på prov.

TEXT OCH FOTO: MARTIN AHLSTRÖM

På Agneslundsvägen i centrala Malmö kör Mattias sin hjulgrävare från Hitachi med ett lugnt leende på läpparna. Ljudet av maskinens däck mot en färsk grusbädd blandas med stadens brus när han rullar iväg för att tippa ännu ett lass massor. Byggarbetsplatsen ser ut som många andra – men här görs det plats för något som kan komma att betyda mycket för många.

Här byggs ett tillfälligt center som under de kommande tre åren ska fungera som missionshus och erbjuda stöd till människor i utsatthet. Mattias är en del av det bygget, även om han själv är mer intresserad av resultat än rubriker. För honom handlar jobbet om noggrannhet, struktur och viljan att lämna ett snyggt bygge efter sig. Oavsett vad det ska användas till.

– För mig är det viktigt att när jag

” För mig är det viktigt att när jag är färdig, då ska jag vara nöjd med det jag gjort.

är färdig, då ska jag vara nöjd med det jag gjort. Jag har faktiskt inte tänkt på att det är hemlösa som ska få hjälp, erkänner Mattias Jönsson och skrattar varmt.

Ett bygge utöver det vanliga
Projektet är en ”tillfällig nybyggnation”, som Mattias beskriver det, där moduler sätts ihop för att skapa centret. Även om det bara ska stå i tre år, är ambitionen hög.

– Vi ska ju göra rabatter, plantera

buskar, lägga täckbark och finare grus. Tanken är att det ska se ut som att det är nytt och trevligt, även om det är moduler, förklarar Mattias.

Arbetet är varierande och Mattias har varit involverad i allt från VA-arbeten och sanering till återfyllnad och finplanering. Ofta jobbar han tätt ihop med anläggaren.

– Vi har jobbat ihop i nästan ett års tid och känner varandra väl nu. Det är ett nära samarbete hela tiden, även om jag jobbar själv på bygget vissa dagar. Beviset på att det funkar bra är att jag får följa med till nästa bygge också, säger Mattias.

Centralt i arbetet är hjulgrävaren Hitachi ZX155W-7, en maskin Mattias är uppenbart nöjd med sedan han fick den i maj förra året.

– En supermaskin! Jag har ingenting negativt att säga, det är bara detaljer. Den bara känns rätt, säger

han entusiastiskt.

Han lyfter fram komforten och hydrauliken:

– Hytten är trivsamt och hydrauliken är följsam och skön. Den kämpar på tills kraften finns där, utan att skrika. Responsen är direkt.

En detalj han uppskattar särskilt är den justerbara ratten som ger fri sikt framåt, samt klimatanläggningen som håller honom sval under varma sommar dagar. Att maskinen dessutom är rask och snabbt kommer upp i hastighet har varit en stor fördel i stadstrafiken.

– Ny maskin, ny stadsmiljö som jag aldrig kört i innan... det var en utmaning, medger Mattias. Men tack vare maskinens smidighet och att han snabbt lärde sig hitta, känner han sig nu trygg.

Skulle något mot förmodan krångla,



Mattias Jönsson.

känner Mattias sig trygg med stödet från Delvator.

– Servicen från Patrik och Edvard på Delvator i Eslöv är det bästa. Där är aldrig några problem, de är otroligt lösningsorienterade.

Den goda uppföljningen och vetskapen om att hjälpen finns nära bidrar till helhetsupplevelsen.

Glädjen i att vara nöjd

För Mattias är kombinationen av ett varierande jobb, bra kollegor och en maskin han trivs med avgörande.

Vad betyder det att ha en maskin som man är riktigt nöjd med?

– Du är aldrig trött på att åka till jobb. Det blir aldrig tråkigt. Jag har aldrig några problem med att gå upp på morgonen och sätta mig i maskinen. Det är riktigt skönt, avslutar Mattias Jönsson. ■



Aerial Angle-kamera. Vidvinkelkamera ger 270° runtsikt – trygghet i varje rörelse.



ZX155W-7 kombinerar kort svans, stark hydraulik och full rörlighet på hjul – perfekt för jobb i trånga stadsmiljöer.

Femte gången gillt – fortfarande Hitachi

Efter 23 år och fem maskiner från Hitachi sitter Robert Karlsson från BS Åkeri på exakt rätt plats – intill skogen där han sprang och orienterade som högstadieelev. Nu bygger han framtidens logistikcenter. Han vet vad han vill ha – driftsäkerhet, känsla i hydrauliken – och service från Delvator.

TEXT OCH FOTO: MATS JANSON

– Jag är uppvuxen bara några hundra meter härifrån. Vi sprang orientering i de här skogarna när jag gick i sjuan, åttan, nian. Det känns som att komma hem.

Robert Karlsson blickar ut genom hyttfönstret på det stora bygget i utkanten av Kumla. Här bygger Solar ett nytt logistikcenter, och det är Robert som har fått uppgiften att gräva för bland annat VA och bergvärme. Inte så konstigt, egentligen – han har kört grävmaskin åt BS Åkeri/Strömvalls i Örebro i 23 år, och i snart lika många år har han suttit i maskiner från Hitachi.

– Det här är min femte 210:a. Jag började i en sän, och sen har det bara fortsatt.

Fint på hydrauliken och i hytten

Robert kör en Hitachi ZX210LC-7, en maskin på cirka 24 ton med skopa på 1200 liter. Den passar honom perfekt, menar han – både kraftfull och smidig nog att ta sig fram där det är trångt.

– Den är stark, och den är medgörlig. Det går att schakta på rejält när det behövs, men den är också riktigt fin i hydrauliken. Känslig och exakt, säger han.

Det märks att det är en maskin han trivs med, både utvändigt och invändigt. Tidigare modeller har varit lite enklare invändigt, men nu är han nöjd.

– Serie 7 är riktigt bra. Hytten är större och rymligare, och reglagen sitter bättre. Det är tyst också – ibland när jag pratar i telefon tror folk att jag är hemma, säger han och skrattar.

Om arbetet, arbetsplatsen – och logistik

På logistikbygget i Kumla består arbetsdagarna mest av ledningsdragning – vatten och avlopp, men också slang till bergvärmehålen. Maskiner, transporter, olika entreprenörer – mycket ska samsas på liten yta, och det gör logistiken till en utmaning i sig.

– Det är ofta tigt på sådana här stora arbetsplatser. Alla har sina tidsscheman att följa och ibland blir det krockar. Då gäller det att ha en maskin som funkar och att själv kunna vara flexibel.

Dagen börjar tidigt. Robert är på plats vid sex, startar upp maskinen, laddar in matlådan och tar en kopp kaffe i kojan. Sen rullar dagen igång.

– Jag trivs med det. Det är fritt och omväxlande. Det kan vara lite tuffare dagar ibland, men för det mesta är det bra. Jag gillar att se när något växer

fram – att det man gjort blir snyggt. Det är en tillfredsställelse i det.

Från Sannahed till Mariestad

Robert är född och uppvuxen i Sannahed, mellan Kumla och Hallsberg. I dag bor han i Hallsberg, bara drygt en mil bort från bygget. Men det är inte alltid han har haft så nära till jobbet.

– Jag var i Mariestad innan detta. Det är femton mil enkel väg. Jag har bott borta i perioder, bland annat i Eskilstuna. Det funkar bättre nu när barnen är stora, men jag är inte den typen som gillar att ligga ute. Man vill ju hem på kvällen. Det finns alltid nåt att göra hemma.

Tre barn har han – en krossar berg i Stockholm, en är snickare och skulle egentligen ha varit med på bygget i Kumla, och den tredje är förskollärare. Alla bor i Örebrotrakten.

23 år, fem maskiner

Vad som gjort att han stannat hos Hitachi är egentligen enkelt – det är styrkan, känslan i hydrauliken och framför allt driftsäkerheten, säger han.

– De bara går. Servar man i tid så rullar det. Det är inte mycket stillestånd. Det gillar jag.

Sedan slutet av 90-talet har Strömvalls varit kund hos Delvator. Robert säger att relationen är viktig, och att den gör jobbet enklare.

– Det är en trygghet att ha samma folk att vända sig till. Jag har en riktigt bra dialog med de i Örebro. Det är ordning och reda, och det gillar jag. Rent och snyggt ska det vara, även i servicebussen.

Den relationen bekräftas av Anders Ericsson på Delvator:

– BS Åkeri är ett företag som ställer höga krav på både eftermarknad och förmarknad – och det gillar vi. Det taggar oss. ■



Robert Karlsson.



Förarhytt i toppklass
Rymlig, tyst och väl
avvibrerad – för långa
arbetsdagar utan trötthet.

Christian designade sin egen skopa till ZX95US-7

I höstas fick Christian Falk på Nybergs Entreprenad i Ulricehamn en ny bandgrävare på 9,5 ton – en Hitachi ZX95US-7. Och som självutnämnd skopnörd passade han förstas på att rita sin egen 500-liters skopa.

TEXT: KARIN WANDRELL

Med över 40 år i branschen tar Nybergs Entreprenad som ägs av Dan Nyberg, sig an allt inom mark och anläggning – från asfaltjustering till dränering och utbyggnader. Just nu är Christian Falk mitt uppe i ett dräneringsprojekt vid en villa som totalrenoveras.

– Vi fixar källaren, takvattnet och dräneringen runt huset. Sen rullar vi vidare till ett annat projekt där vi ska gräva ner ett sprinklersystem.

Sedan han fick sin nya Hitachi ZX95US-7 i höstas har Christian i skrivande stund hunnit logga 300 timmar bakom spakarna. Tidigare körde han en ZX85-6 och den största skillnaden är komforten. Förarhytten har lågt insteg, bred dörröppning och en hytt med generöst benutrymme. Pedalpla-

ceringen är också förbättrad, vilket gör att hela förarmiljön känns genomtänkt från grunden. Maskinen är också lätt att manövrera, mycket tack vare den ergonomiska konsolen, tydliga reglage och förbättrad funktionalitet i både skärm och spakar.

– Jag sitter betydligt bättre nu. Stolen och konsolen rör sig samtidigt, vilket gör stor skillnad när man jobbar länge. Dessutom är stolen enkel att justera i höjdläget – det är bara att klicka mellan tre olika lägen, säger Christian.

En detalj han snabbt reagerade på var ZX95US-7 smalare bandvagn. Christian valde att sätta på 600 pads för att maskinen skulle komma upp i



Christian Falk.

samma bredd som den gamla.

– Jag har lärt mig att underredet bör vara bredare än hytten. Då har man bättre kontroll och undviker att slå i. Med padsen känns maskinen stabilare och funkar bättre på tomter och i trånga utrymmen.

En anledning till att han valde ZX95US-7 var för att få mer kraft och volym i skopan utan att kompromissa med smidigheten.

– Hydrauliken är både snabbare och starkare jämfört med min gamla maskin. Det märks direkt – den orkar mer i sidled, lyfter tyngre och jobbar snabbare när jag till exempel lastar en lastbil. Allt går smidigare. Den är också väldigt stabil i rörelserna, utan

Hydrauliken är både snabbare och starkare jämfört med min gamla maskin.

ryck och skakningar. Den känns bara bra i hela körningen.

Och sen var det där med skopan. Christian har alltid renoverat och modifierat skopor, särskilt vintertid när det är lugnare. Nu passade han på att rita en egen skopa och han är supernöjd med resultatet.

– Den här tar 500 liter. Jag har bytt ut material och justerat vinklar för att få upp volymen utan att skopan blir för tung. Den är faktiskt 40–50 kilo lättare än om jag hade köpt en färdig 500-litersskopa. Vid planeringsjobb, till exempel när man sprider grus, är den riktigt effektiv. Jag har fyllt den helt och det är inga problem alls. Den är stabil – jag kan sträcka ut armen och jobba precis som jag vill. ■

Hitachi ZX95US-7

- Nominell motoreffekt: 50,4 kW
- Tjänstevikt: 9 500 kg
- Skopkapacitet: 350 liter
- Jämfört med den tidigare ZX85-6-modellen erbjuder ZX95US-7 10 procent bättre stabilitet och 4 procent större grävkraft



Maximal följsamhet och precision i varje rörelse.

Delvator visade bredden på Bauma

I Hitachis 4 000 kvadratmeter stora monter på Bauma 2025 rymdes allt från midigrävare med batteridrift till 120-tonnare med autonom styrning. Med 30 maskiner på plats och Delvators delegation mitt i vimlet blev det tydligt: framtiden är här, och Hitachi menar allvar.

TEXT: MATS JANSON

Bauma är världens största mäs­sa alla kategorier – en slags Olympiad för grävmaskiner, lastare och framtidsteknik under en vecka. Och just framtiden var närvarande i hög grad i Hitachis monter, där 150 medarbetare och 30 maskiner – allt från självkörande konceptmaskiner till kabeldrivna minigrävare – samsades på en yta som nästan motsvarar sex fotbollsplaner. Delvators delegation var på plats tillsammans med kunder och samarbetspartners, och bland montrarna guidade produktansvarige Magnus Hansson genom teknik i framkant.

– Gillar man inte maskiner innan man kommer hit, så gör man det efteråt, säger han med ett brett leende.

Nyhet i 35-tonsklassen

Först ut i rundvandringen: den nya ZX375USLC-7, en kort modell i 35-tonsklassen – en storlek många i Sverige har väntat på. Den visades i Tyskland i en orange/svart version med blad och knäkbom, men Delvator räknar med att standardutförande med monobom fortsatt kommer vara vanligast.

– Det är en maskin som passar

utmärkt för rivning, spontning och andra jobb där du behöver kompaktformat men inte vill kompromissa på stabilitet och hydraulik, säger Magnus Hansson.

Specialbyggt för Europa

Många maskiner i montern var märkta med ”KTEG”, vilket står för Hitachis europeiska utvecklingscenter i Tyskland – där Hitachi utvecklar maskiner efter europeiska behov, och med japanska ingenjörer på plats i Frankfurt erhålls full tillgång till alla utvecklingsunderlag i Japan. Det räcker inte att ”bara” bygga grävmaskiner det märks att Hitachi vill framåt och tillhandahålla funktionalitet efter önskemål. Bland dessa märktes till exempel en ZX490LCH-7 med knäkbom och breddningsbar undervagn, samt olika modeller av höjdrivare både med fasta och utbytbara aggregat.

Ett annat mindre exempel är ZX63US, en ny variant av mini-grävare utan svägbom, som väckte uppmärksamhet.

– Den mittmonterade knäkbommen är perfekt för de som är trötta på den glappande ”kungen” som sitter

i vägen när man gräver. Knäkbom istället för svägbom ger en bättre funktion i kombination med tiltrotator. Trots mittmonterad bom ges längre räckvidd, högre lyftkapacitet och även högre lasthöjd vilket ofta saknas på minigrävare, säger Magnus. Det gör att man når över lastbilskan­ten även med tiltrotator.

Elektrifiering på flera nivåer

Elektrifieringen fanns närvarande i flera storleksklasser. På minigrävarsidan visades bland annat ZX17U, en 1,7-tonsmaskin med utbytbara batterier, vilket gör det möjligt att ha flera laddade enheter redo för skiftarbete. För stationära jobb, som på industrigårdar eller innergårdar, finns även kabeldrivna versioner, där maskinen hålls igång med sladd. I mellanklassen fanns ZX55US-6EB, ZX85US-6EB och ZX135US-6EB i batteriversion, där särskilt 85:an redan är välbekant i Sverige genom Delvators tidigare lansering. För större projekt fanns även en 25-tons ZE225 där kunden kan välja mellan olika batteristorlekar och kombi-

FORTSÄTTER PÅ NÄSTA UPPSLAG

Jonas Coltén, Anders Ericsson, Henrik Ivansson och Sussie Sörensson från Delvators delegation. De visar stolt upp LANDCROS One, en konceptmaskin från Hitachi, designad i silverglänsande plåt med orange plattor. Maskinen är laddad med självlärande teknik och avancerade sensorer.





I Bell Equipments monter fanns bland annat “minstingen” Bell B20E på plats.

nera laddning med kabel genom undervagnen under drift. Den mest efterfrågade elektriska maskinen är dock ZE150W, en hjulgrävare som än så länge bara finns som prototyp. Med en elmotor i stället för hydraulmotor i undervagnen får man bättre verkningsgrad på driften.

– Tekniken fungerar bra. Utmaningen är laddinfrastrukturen – men vi är inte ensamma om det och det jobbas på det överallt, säger Magnus. Det är kul!

Ett annat framtidsinriktat inslag var ZE300H2 med vätgasdrift, där man valt en lösning med väteförbränningsmotor snarare än bränsleceller. Det är en spännande teknik med potential att lösa problemet med tunga batterier i större maskiner.

– Den går inte att beställa riktigt än, men den visar vart vi är på väg.

Självkörande testmaskin och framtidsvision

Autonom drift var också ett återkommande tema i montern. Två självkörande maskiner visades upp, båda konfigurerade för testmiljöer där

arbetsmoment kan automatiseras helt eller delvis. Genom att kombinera GPS, maskinstyrning, kameror och AI vill Hitachi undersöka hur både produktivitet och arbetsmiljö kan förbättras.

Som framtidsvision lyftes LANDCROS-konceptet fram, både genom idéplattformen LANDCROS Innovation Studios och genom konceptmaskinen LANDCROS One. Maskinen är designad i silverglänsande plåt med orange plattor i samarbete med ett italiensk designföretag och laddad med teknik: helintegrerat grävsystem, volymmätning via kamera, AI-styrning, sensorer, och uppkoppling mot ett moln där både maskin och operatör lär sig av varandra.

95:an med knäckbom

Bland alla konceptmaskiner och framtidsvisioner fick även välbekanta modeller plats. ZX95US-7 visades nu i en uppdaterad version med knäckbom. Bättre räckvidd, bättre tömningshöjd men i övrigt samma populära maskin som finns i Sverige

sedan tidigare.

– Den här modellen har blivit lite av en familjemedlem för oss. Och nu är den ännu bättre, säger Magnus som sammanfattar Delvators närvaro på Bauma 2025 som ett sätt att visa kunderna att Hitachi fortsätter att ligga i teknisk framkant. Från midi-grävare med knäckbom till vätgasdrivna 30-tonnare. Framtiden har många format. Och den är redan här.

Bells dumprar på plats

Även Bell Equipment var på plats och Sverige representerades i montern av Delvator. Bland maskinerna som visades fanns Bell B20E.

– En mycket intressant storlek för Sverige som bör kunna tilltala både uthyrningsföretag och större entreprenörer. Att den är byggd som en större dumper, med samma fokus på förarkomfort och bränsleförbrukning, är något som kunderna i denna storlekssklassen kommer uppskatta. Även Bell B50E visades upp i montern, en modell som introducerades på just Bauma för 21 år sedan men som är fortsatt populär. ■

”Jag vill vara en resurs för kunderna”

Johan Nylander är ny säljare på Delvator med ansvar för Skåne och södra Halland. Med lång erfarenhet av maskinförsäljning och ett starkt kundfokus ser han fram emot att bygga relationer – och hjälpa fler att upptäcka Hitachi och Bell.

TEXT: SUSSIE SÖRENSSON

Johan Nylander är 46 år, bor i Hässleholm och kommer närmast från en tjänst på Zeppelin. Med sig till Delvator har han flera års erfarenhet av branschen – och en tydlig känsla för vad kunderna uppskattar.

– Jag kände direkt att Delvator var rätt för mig. Det är ett företag med en stark bas, nöjda kunder och ett gott rykte, inte minst tack vare servicen som många kunder pratar varmt om. Dessutom är det en grym produktportfölj. Jag ser verkligen fram emot att få arbeta med dessa varumärken och förstärka vår närvaro i Skåne och södra Halland, säger han.

Han beskriver Delvator som ett företag med stark sammanhållning där kunderna känner sig hemma.

– Det känns familjärt och välkomnande. Jag gillar att det finns en tydlig sammanhållning inom företaget, där alla hjälps åt. Kunderna värdesätter inte bara maskinerna utan också den starka relationen vi bygger tillsammans.

Enligt Johan lyfter kunderna framför allt den ”grymma hydrauliken” och att maskinerna “bara tuggar på”.



Johan Nylander efterträder Anders Persson som efter många år i företaget nu går i pension.

– Det ger mig en stark motivation att hjälpa fler att upptäcka dessa fantastiska maskiner och Delvator som organisation, säger Johan.

För honom handlar jobbet inte bara om försäljning, utan om att bygga långsiktiga relationer.

– Om inte kunderna följer mig, får jag väl följa dem, skrattar han. Jag vill

vara en resurs för dem och finnas till hands när de behöver rådgivning och stöd i sina maskinval.

Säljchef Magnus Halvarsson är glad över rekryteringen:

– Johan har en gedigen bakgrund inom maskinförsäljning och ett starkt driv. Vi är övertygade om att han kommer att vara en stor tillgång för både oss och våra kunder i Skåne. ■

Tung körning – lätt beslut

I Norrbottens expansiva industrilandskap, där hållbarhet och teknologisk innovation går hand i hand, är Kjin Schakt från Storuman en av spelarna. Med sina två nya dumprar från Bell Equipment, modellerna B40E och B45E, bidrar de till utvecklingen av en enorm stålanläggning i Norrbotten.

TEXT: MATS JANSON

Den industriella uppbyggnaden som just nu pågår i norra Sverige har kallats för en grön revolution som kan komma att definiera framtidens tunga produktion. Hur det nu än är med den saken så har Norrbotten i alla fall blivit ett nav för världens mest ambitiösa satsningar på fossilfri stålproduktion, där vätgas ersätter kol och drastiskt minskar koldioxidutsläppen. I Boden tar sig detta fysisk form i en ny produktionsanläggning som ska möjliggöra storskalig stålproduktion med minimal klimatpåverkan. Anläggningen här blir den första i sitt slag och förväntas sätta en ny standard för hållbar industri. Ett så storskaligt projekt kräver omfattande mark- och anlägg-

ningsarbeten, och en av aktörerna som är på plats är Kjin Schakt från Storuman. Med två Bell-dumprar från Delvator bidrar de till arbetet med att flytta enorma mängder mas-sor och skapa den infrastruktur som krävs för att förverkliga visionen om fossilfritt stål. Men hur är det att arbeta i ett av Sveriges största industriprojekt? Hur fungerar dumprarna från Bell Equipment i den krävande miljön, och vad innebär det att vara entreprenör i en region där långa avstånd och tufft klimat är en del av vardagen? Gräv-

lingen har pratat med Isak Johansson från Kjin Schakt för att få en inblick i arbetet, maskinvalet och framtiden för entreprenadbranschen i en tid av grön omställning.

Strategiskt maskinval för krävande projekt
När Kjin Schakt stod inför valet av nya dumprar i den krävande terrängen vid stålverksbygget, föll valet på Bell-dumprarna B40E och B45E, två modeller som är kända för pålitlighet

och prestanda i tuffa miljöer. Båda modellerna är utrustade med kraftfulla motorer och avancerad transmission som ger optimal dragkraft, även under svåra förhållanden. De rymliga och ergonomiskt utformade hytterna minskar förarens trötthet under långa skift, vilket kan vara avgörande för effektiviteten på arbetsplatsen. Efter ett par månaders erfarenhet av de nya maskinerna kan Isak bara bekräfta deras rykte: – Bell-dumprarna har visat sig vara både bränsleeffektiva och pålitliga. Deras prestanda i den utmanande terrängen har överträffat våra förväntningar, och förarna uppskattar verkligen komforten i hytten, sammanfattar han. Att Kjin Schakt har beställt ytterligare två B45E till ett nytt projekt talar sitt tydliga språk!

Säkerhetsaspekter
Sammanlagt är arbetsområdet på 300 hektar som, förutom stålverket, även ska rymma vätgasanläggning och ställverk. De senaste veckorna har de hållit på



Isak Johansson.

med jordavrymning – I det här projektet ligger vi och schaktar mellan 100 000–150 000 kubikmeter per månad. Det är rejäla mängder. Utmaningen med att schakta jord är att det ofta är blött under vår- och försommar, och att det är tjäle under vintern. Och är det mitt i sommaren så dammar det som i en öken. Vidare kan vara stora jordblock på 5–15 kubikmeter, ibland ännu större. Men bland våra grävmaskiner däruppe har vi till exempel en 140-tonsmaskin som kan ta 14 ton i skopan. Hittills har vi kört våra två dumpers från Bell Equipment i mer än 1 000 timmar. Vi kör i 7 dagar i veckan så det blir ungefär 300 timmar i månaden.

Säkerhet, service och support
Säkerhetsaspekter som förarna har noterat under de första månaderna är bland annat den automatiska tippfunktionen som sköter om motorvarvtal, växellåda och broms. Men om maskinen står i en osäker lutning varnar maskinen eller be-

gränsar tippvinkeln för att förhindra att maskinen välter, vilket är särskilt viktigt i komplexa arbetsmiljöer där många aktörer jobbar sida vid sida. Något annat som Isak gärna framhäver är det effektiva samarbetet med Delvator. – Deras support och service har varit riktigt bra. Vid de få tillfällen som vi har behövt assistans har de agerat snabbt och professionellt, vilket har minimerat stilleståndstiden. Samarbetet borgar för att maskinerna hålls i optimalt skick, vilket förstärker avgörande för att produktiviteten ska vara i topp under projektet.

Framtiden för Kjin Schakt
Avslutningsvis reflekterar Isak över företagets roll i den pågående gröna omställningen: – Vi är stolta över att vara en del av ett sånt här projekt. Det känns meningsfullt att vårt arbete bidrar till en hållbar framtid, och i det arbetet behövs pålitliga maskiner som Bell-dumprarna är ett bra exempel på. Vi känner oss väl rustade för kommande utmaningar. ■



Bell B40E och B45E – tungviktare för tuffa uppdrag

Specifikation	Bell B40E	Bell B45E
Motor	Mercedes-Benz - 12,8 lit	Mercedes-Benz - 12,8 lit
Effekt	380 kW / 509 hk @ 1700 rpm	390 kW / 523 hk @ 1700 rp
Vridmoment	2380 Nm @ 1300 rpm	2460 Nm @ 1300 rpm
Vikt, fullastad	ca 74 000 kg	ca 76 000 kg

Utbudet från Bell sträcker sig över 11 modeller mellan 20 och 60 ton, det bredaste sortimentet av alla dumpertilverkare. Några av modellerna är unika för Bell och där omfattas B25EN (Narrow) tillåten för färd på allmän väg samt tre modeller av 2-axlade dumprar, B30E 4X4, B45E 4X4 och B60E 4X4 som erbjuder unik prestanda och nya möjligheter på arbetsplatser där konventionella dumprar, tipptruckar eller lastbilar inte är tillämpliga. Läs mer på: delvator.se/bell

”Det ska vara en Hitachi. Så enkelt är det”

Efter nästan 25 år i branschen vet Henrik Sandgren Wretman vad han vill ha. En smidig hjulgrävare. En maskin som svarar direkt. Och en verkstad som håller vad de lovar. För Henrik, som driver HS Schakt AB i Eslöv, är Hitachi inte ett val längre – det är en självklarhet.

TEXT OCH FOTO: MATS JANSON

När Henrik Sandgren Wretman

rattar sin Hitachi ZX145W-6 genom morgondiset i Lund är det för att ta sig till ännu en arbetsdag med VA-arbeten. Han har varit sin egen sedan 2007, men maskinresan började redan i början av 2000-talet – och nästan från start har den gått i orange.

– Jag började köra i en firma som bara hade Hitachi. Det var Bröderna Clarén i Nordanå. Jag hade inte kört hjulgrävare innan, men det funkade direkt. Och sen blev jag fast, säger han.

Sedan dess har det blivit tre egna maskiner – först en begagnad Fiat-Hitachi EX165, därefter en ZX140W-3, och nu en nyare modell i serie 6. Alla hjulgrävare.

– De passar jobbet jag gör. Det är mycket VA, mycket underhåll och snabba jobb. Man behöver kunna ta sig runt enkelt. Hjulmaskinen är oslagbar där.

En stad som ger variation

De flesta uppdrag sker i och omkring Lund. Just nu arbetar Henrik med att förse en ny industrietablering med vatten, avlopp och dagvatten.

– Vi drar fram till tomtgräns, sätter brunn, ser till att det är klart. Utöver det blir det mycket avstängningsventiler ute i gatorna också, och en del jourjobb när det läcker. Det är omväxlande.

Arbetet är fysiskt, men Henrik gillar blandningen. Lund som stad passar honom dessutom bättre än storstaden Malmö, där han jobbade i många år.

– Det är närmare hem, och det är lugnare. I Lund blir det lite blandat. Man kan vara inne i stan ena dagen, ute i någon liten by nästa. Jag trivs bättre här.

Smidig maskin

– och noga med detaljerna

Henrik är inte den som skriker högst, men han vet vad han vill ha. När han valde sin nuvarande maskin var det detaljerna som avgjorde. En kortare bakände, till exempel

– trettio centimeter mindre än standard, men avgörande i trånga utrymmen.

– Jag var inne på en lång maskin först. Men de där trettio centimetrarna gör mycket. Man slår inte i bak

och det gör jobbet smidigare.

Komforten är viktig, liksom sikt och upplevelse. Hytten, tycker han, har blivit betydligt bättre i den nya modellen.

– Jag trivs väldigt bra i hytten. Den är rymlig, bra speglar, bra kameror. Man lär sig snabbt var man har maskinen.

Det märks att Henrik är en förare



Henrik Sandgren Wretman.



Bara 30 cm kortare bakände bidrar, enligt Henrik, till en avgörande skillnad i smidighet.

För Henrik är hjulgrävare från Hitachi det självklara valet för att kunna jobba så flexibelt som han vill.

med yrkesstolthet. Han har god koll, är noga med maskinen och har alltid ögonen med sig. Varje morgon börjar med ett varv runt fordonet – en slags okulärbesiktning, som han säger.

– Det har hänt någon gång att diesel har blivit stulen. Men annars har jag klarat mig bra. Jag brukar ställa mig så man syns. Man ska inte gömma sig – då står man dåligt till.

Relationen till Delvator: personlig och pålitlig

Henrik har haft kontakt med Delvator i Eslöv i nästan två decennier. När han pratar om relationen till verkstaden kommer värmen i rösten fram. Det är ingen slump att han stannar.

– Det är som en familj där uppe. Kommer man dit och det är frukost – då får man frukost. Det är aldrig något problem. Och Patrik och Edward, fältmekanikerna, de är guld värda. Skulle det vara något, så dyker någon av dem

upp. Alltid. Sånt betyder mycket.

– Och servicen är hundraprocentig. Jag har haft problem som inte varit Hitachis fel egentligen, men det har tagits om hand direkt. Det är därför jag stannar. Man känner sig aldrig ensam med en Hitachi.

Från verkstadsdröm till maskinliv

Henrik har inte lantbrukarbakgrund, som många andra i branschen. Det var verkstadsindustrin som lockade först – han gick i Åkermans lärlingsskola och jobbade extra i mekaniska verkstäder.

– Jag var på väg att bli verktygs-makare. Men precisionen... om man missade en tusen del så fick man stå och putsa i ett halvår, kändes det som. Jag ville ha något mer direkt. Det blev maskin i stället.

Efter en komvuxutbildning och lite tur på vägen fick han jobb. Sen dess har det rullat på.

Full fart – på jobbet och hemma

När arbetsdagen är slut väntar hus, familj och vardagsliv. Tre barn, fru, en husvagn och ett 70-talshus håller honom sysselsatt. Det är dans, fotboll, aktiviteter – och mycket att göra.

– En kväll i veckan är det inget. Annars är det något varje dag. Men det är kul. Och så maskinen, förstås. Den ska hållas i ordning också.

I hytten blir det ofta poddar. Dokumentärer, radioproduktioner, krim. Gärna något där man lär sig lite på vägen. Och om det skulle finnas en Hitachi-podd? Då lyssnar Henrik gärna.

– Det finns faktiskt en. Från Holland. Magnus Hansson från Delvator har varit med där. Den var riktigt bra.

När man frågar Henrik vad han vill göra framåt, är svaret avvägt: – Jag har inget annat på gång. Så länge det här rullar på så fortsätter jag. Det är ett bra jobb. Och så länge jag får köra Hitachi är jag nöjd. ■

”Man lär sig hela tiden”

På Malenagymnasiet i Sjöbo växlar eleverna snabbt mellan teori, praktik och skarpt läge i hytten. Vi träffade tre elever i årskurs två på bygg- och anläggningsprogrammet, inriktning anläggningsfordon – Måns, Rebecka och Gustaf – som redan blivit kompisar med maskinerna, särskilt de från Hitachi.

TEXT: MATS JANSON FOTO: SUSSIE SÖRENSSON

Det är en solig våreftermiddag på Malenagymnasiet. Eleverna har precis avslutat en lektion och dammet börjar lägga sig över skolans övningsområde.

De har tränat på olika praktiska övningar, bland annat att köra sin nya hjulgrävare, ZX135W-7, med vagn och lasta på och lasta av material med maskinens skopa. Med sin ZX85US-6 tränade de på att klättra upp på

material och anlägga en stabil yta för maskinen samt förbereda för lastning av lastbil. Med ZX130LCN-6 gjorde de en GNSS-övning och grävde kabelschakt för två rör.

Gustaf, Rebecka och Måns är tre av totalt tretton elever i årskurs två som valt inriktningen maskinförare. De har valt utbildningen av olika anledningar – men förenas av sitt maskinintresse.

– Det är något med att kunna göra mycket på liten yta, säger Måns. Rebecka fyller i att det just är den praktiska delen som lockar. – Jag ville veta hur det är att köra, på riktigt. Och det är ju det vi övar på – att lära känna och hantera maskinen.

Ett yrke med möjligheter

Alla tre är tydliga med att de ser utbildningen som ett steg mot ett yrke med bredd. De pratar om variationen mellan stad och landsbygd och kanske till

och med utomlands. Men också om möjligheten att specialisera sig.

– Det finns många områden. Man kan köra i trädgårdar, göra grundarbeten, jobba med vägar. Det är kul att det är så varierat och att man får inblick i verkligheten, säger Måns.

– Det känns som ett jobb där man hela tiden kan utvecklas, säger Gustaf. Det är det jag gillar. Man lär sig hela tiden, och kan hitta sin grej.

Utbildningen leder till yrkesexamen och ger eleverna möjlighet att ta maskinförarbevis – något som efterfrågas av många arbetsgivare. Mycket av undervisningen sker också i samverkan med branschen, och praktik på arbetsplatser är en viktig del.

– Man får se lite hur det går till i verkligheten. Det är en bra kombo med skolan, säger Rebecka som just nu drömmer om att jobba med rivning.

– Det är roligt och passar mig bättre än grävjobb, säger hon med ett leende.

När vi pratar om första gången de satt i en riktig grävmaskin kommer svaren snabbt. Det var kul – men inte så enkelt som det såg ut.

– Det är många funktioner att hålla koll på samtidigt, säger Rebecka som får medhåll från Måns.

– Men det är en bra utmaning, säger han. Och man lär sig snabbt.

Hitachi – favoriten på skolan

På skolan finns flera maskiner att köra, men när samtalet kommer in på märkena är det tydligt att Hitachi ligger dem varmt om hjärtat.

– Vi har tre stycken och de är riktigt sköna att köra alla tre. Det är tyst och gott om plats i hytterna – riktigt bra komfort, säger Måns.

Rebecka nickar instämmande. – Det är bra att man kan justera sätet ordentligt, säger hon. Jag är ganska kort, men jag kan ställa in stolen med mera så att jag når reglagen perfekt.

Gustaf håller med och lyfter följsamheten som är ”mjuk”.

– Det är skön körning. Större maskiner känns oftast bättre att köra

– mer plats, bättre känsla.

När frågan kommer om vilken modell de skulle välja om de fick en i födelsedagspresent är det en Hitachi 210 som gäller för Måns. Rebecka föredrar skolans 135:a, men tillägger med ett skratt att hon skulle vilja ha den rosa. Gustaf har svårt att bestämma sig, men vill hålla sig i mellanklassen.

– Det är lagom. På de största blir det mest att flytta schaktmassor. Med en maskin i midi-klassen kan man jobba mer varierat och aktivt, säger han.

Mer än maskiner

Alla tre önskar att det fanns ännu fler maskintyper – till exempel en bulldozer – att öva på, men inser att de har ett bra urval trots att det är en liten skola.

Just nu är fokus på att bli trygg i hytten, att förstå tekniken, och att hitta sin plats i en bransch som bara växer.

– Det är bara att sätta sig och köra, säger Måns. Man lär sig hela tiden. ■



Sälj & Service

Vi på Delvator erbjuder våra kunder ett rikstäckande servicenät som ger tillgång till snabb service och support för ett tryggt maskinägande – var du än befinner dig i Sverige. Med våra noga utvalda, auktoriserade servicelämnare vet vi att kvaliteten upprätthålls på bästa sätt.

Delvator AB – Serviceorganisation

ESLÖV

Delvator AB

Patrik Nilsson
T: 0413-692 12
patrik.nilsson@delvator.se

STOCKHOLM

Delvator AB

Tommy Persson
T: 08-583 586 53
tommy.persson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Delvator AB

Örjan Sundqvist
T: 0611-55 20 35
orjan.sundqvist@delvator.se

BOLLNÄS

Fältservice i Bollnäs

Kjell Wilhelmsson
M: 070-309 69 58
kjell.faltservice@gmail.com

KIRUNA

Kiruna Fältrep AB

Clas Holm
T: 0980-683 95
kirunafaltrepab@telia.com

STAFFANSTORP

LK Maskinservice AB

Leif Krondahl
M: 070-32 52 597
lmaskin@gmail.com

BYSKE

ML Maskinservice AB

Mikael Lundmark
T: 0912-616 46
ml.maskinservice@telia.com

LANDVETTER

Landvetter Motor & Maskin AB

Stefan Hansson
T: 031-780 29 30
stefan@landvettermotor.se

SUNNE

Berggrens Maskinservice AB

Daniel Ranström
T: 0565-18 23 81
daniel.ranstrom@berggrens.se

GÄLLÖ

TJ's Hydraulservice AB

Tomas Johansson
M: 070-371 02 44
info@tj-s.se

LEKSAND

AB Heby Lantbruksservice

Roland Hellberg
T: 0247-77 12 96
roland.hellberg@hebylantbruksservice.se

UMEÅ

Nilssons Bil & Maskin i Umeå AB

Kent Nilsson
T: 090-77 97 80
kent.nbm@telia.com

HALMSTAD

Truck & Maskin

Benny Persson
T: 035-21 10 30
truckomaskin@home.se

LINKÖPING

ÅMA Maskinservice AB

Anders Långh
T: 013-13 72 78
ama.maskinservice@telia.com

ÄLMEBODA

Älmeboda Svets & Maskin AB

Thomas Andersson
T: 0477-601 55
almebodasvetsmaskinab@telia.com

JORDBRO

Tungelsta Maskin & Hydraulservice

Danne Jansson
T: 08-745 10 00
danne@tmhs.se

MALMÖ

Jonas Melin Maskinservice

Jonas Melin
M: 070-370 21 21
melin.jonas@telia.com

ÄLVSBY

Norrlands Skog & Maskin AB

Jonas Lindberg
T: 073-824 89 89
lindbergsmeke@gmail.com

JÖNKÖPING

Lännen Tractors AB

Fredrik Åström
T: 036-330 02 74
fredrik.astrom@lannentractors.se

SLITE

Frimodigs Mekaniska AB

Mikael Frimodigs
M: 070-784 07 30
mikael.frimodigs@gmail.com

ÖREBRO

Berggrens Maskinservice AB

Stefan Lindberg
T: 019-277 22 05
stefan@berggrens.se

KATRINEHOLM

Sörmlands Maskinservice

John Sheiak
T: 0150-500 00
john.sheiak@sormlandsmaskinservice.se

SKELLEFTÅ

Wikstens Maskinservice AB

Anders Wiksten
T: 0910-888 54
wikstenmaskin@gmail.com

ÖVERKALIX

Överkalix Maskinstation AB

Anders Johansson
T: 0926-777 20
anders.johansson@maskinstation.net

KIL

Fordonstjänst i Kil

Lars Göran Andersson
T: 0554-133 25

SÄLJARE

ESLÖV

Johan Nylander
M: 070-246 56 34
johan.nylander@delvator.se

VÄXJÖ

Thomas Åström
M: 070-838 09 44
thomas@stensmaskiner.se

ÄLMEBODA

Tobias Hilmerström
M: 070-844 58 40
tobias@stensmaskiner.se

GÖTEBORG

Thomas Magnusson
M: 079-143 46 10
thomas.magnusson@delvator.se

Peter Erlandsson

M: 076 - 669 74 86
peter.erlandsson@delvator.se

ÖREBRO

Anders Ericsson
T: 019-277 22 00
anders@berggrens.se

MÄLÅRDAL

Tomas Åhrberg
T: 070-515 95 50
tomas.ahrberg@delvator.se

Anders Björkman

M: 079-143 46 13
anders.bjorkman@delvator.se

SKELLEFTÅ

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

DELVATOR MASKINUTHYRNING AB

Lars Åhlander
M: 076-669 7482
hyra@delvator.se

FÖLJ OSS PÅ:   

DELVATOR AB är svensk generalagent för Hitachis samt Bells entreprenadmaskiner och har kontor, verkstad och lager i Eslöv, Härnösand och Rosersberg, Stockholm. I Eslöv och Stockholm finns utställningshall och runt om i Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät. Läs mer på www.delvator.se.

Delvator