

2024

#01

Grävlingen

KUNDMAGASINET FRÅN DELVATOR

LÄS MER

Delvator i Stockholm

Två nya säljare

Vårens visningar

Fler samarbeten

SLF gör jobbet
i stadsprojektet

Elmaskin väl
godkänd i
skarpt läge



Bell – nytt varumärke
hos Delvator

Delvator



LEDAREN

Delvator storsatsar!

Delvator är från årsskiftet stolt leverantör av Bells kvalitativa dumprar. Vi har lanserat varumärket i år och maskinerna har premiärvisats på våra öppna hus under våren. Bell kommer att visas för större publik på Svenska Maskinmässan och därefter kommer det köras demo. Välkommen att kontakta din säljare för mer information.

Delvator är i en expansiv fas vilket vår nya anläggning i Rosersberg i Stockholm är en del av. Med ny fräsch verkstad, stort showroom och centrallager för Sverige utökar vi vår produktionskapacitet och förbättrar reservdelsförsörjningen. Vi har också utvecklat vårt samarbete med Lemos Entreprenadservice vilket skapar nya möjligheter och förstärker vår service i regionen. Vi har därtill anställt ny personal under året både till lager och försäljning.

Delvator satsar på att vara en attraktiv arbetsgivare. Medarbetare som mår bra skapar värde för dig som kund. Vår affärsidé är att vara en värdeskapande länk mellan tillverkare och kund, där vi attraherar med produkter av högsta klass och engagerade medarbetare som bidrar till ett tryggt ägande.

I denna tidning kan du bland annat läsa flera fina kundreportage, om aktiviteter, ny personal, invigning av nya lokaler och inte minst vår lansering av Bells dumprar. Ta också en titt på vår nya snygga uppdaterade sajt www.delvator.se. Här finns nyheter, produkter, kontaktpersoner och annat intressant. Missa inte länkarna till alla sociala medier där du kan ta del av fina inlägg.

Glad sommar, hoppas att vi ses på Svenska Maskinmässan!

Jonas Coltén,
VD Delvator

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv.

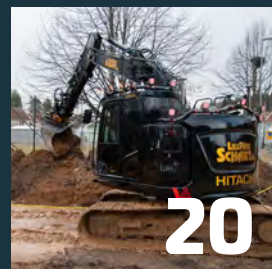
Ansvärig utgivare: Jonas Coltén, 0413-692 00.

För adressändring: info@delvator.se Upplaga: 8 600.

Grävlingen produceras av Roy.agency

innehåll 01

- 3 **Nyheter**
Mycket på gång från norr till söder
- 4 **Grönt ljus för eldrivna maskiner**
Goda resultat från pilotprojekt i Stockholm
- 7 **"Det är skönt att slippa pressen"**
Förstärkt samarbete med Lemos
- 14 **SLF gör jobbet i stort projekt**
Mångsidigheten stor hos ZX350LC-7 SLF
- 16 **KM Schakt köper hjulgrävare**
Servicen och leveranstiden avgjorde valet
- 18 **Storjobbet krävde större maskin**
För Micke är driftsäkerhet avgörande
- 20 **Lill-Pär lämnar inget åt slumpen**
Kvalitetstänket gynnar kunderna
- 22 **Delvator Rosersberg**
Nya anläggningen redo för utmaningar



Prenumerera! Grävlingen är kundernas egna tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Fyll i formuläret på vår hemsida och klicka på "skicka", så kommer tidningen i brevlådan.

Följ oss:    



Maskinernas dag i Eslöv

Det rådde hög stämning i mitten av april när Delvator anordnade Maskinernas dag för andra året i rad, tillsammans med ytterligare branschkollegor i Eslöv. Det var Sverigepremiär för Delvators nya varumärke Bell som representerades på plats av den ramstyrda dumpern B25E.

Från Hitachi var bandgrävaren ZX95US-7 årets nyhet. Det visades ett brett utbud av

Hitachi band- och hjulgrävare och på testområdet gick fyra olika maskinmodeller på högarvarv både fredag och lördag. I visningshallen där inne bjöds besökarna på mat och dryck. De hade tillfälle att prata både Hitachi och Bell med personalen i Eslöv samt alla de inbjudna leverantörerna som fanns på plats och bidrog till två mycket framgångsrika dagar hos Delvator i Eslöv. ■

MASKINERNAS DAG
14-15
april



Delvator är med och utvecklar nästa generations maskiner

Delvator har ett unikt och långsiktigt samarbete med Hitachi för att utveckla kommande generationer av maskiner. Som en del av det partnerskapet fick Delvator i Eslöv besök av en japansk delegation i våras. Jonas Coltén, Delvators VD, framhåller att samverkan med Hitachi bygger på ömsesidig respekt för Sveriges tekniska innovationer och lösningsorienterade arbetssätt.

– Vi är långt framme när det gäller maskinteknik och vi är stolta över att de kommer till oss för råd och inspiration. Samarbetet är mer än bara för den nordiska marknaden; Hitachi tittar på våra lösningar för att tillämpa dem i kommande maskinmodeller globalt. ■



Öppet hus hos Berggrens i Örebro 20–21 mars. Anders hälsar välkommen vid röda mattan som leder till årets huvudnummer, nämligen ZX95. Som vanligt hade Berggrens ett proffsigt upplägg med välkomnande entré och fint uppställda maskiner. Under dagarna bjöds det på gulaschsoppa, hög stämning och en mix av spännande maskiner. ■



HITACHI ZE135-7

Grönt ljus för eldrivna maskiner

Pilotprojektet med eldrivna grävmaskiner i Stockholm visar lovande resultat. Bäckströms och Delvators samarbete bekräftar att tekniken inte bara möter, utan ofta överträffar, förväntningarna i kyligt klimat. Det bådar gott för framtida implementeringar av grön teknik i byggbranschen.

TEXT: KARIN WANDRELL FOTO: GLENN BLACKBURN



Jerry Magnusson, VD för Bäckströms, blev tillfrågad av Magnus Halvarsson, försäljningschef på Delvator om de var intresserade av att delta i ett projekt som gick ut på att testa eldrivna maskiner från Hitachi under de kalla vintermånaderna.



Jerry Magnusson.

– Det passade oss otroligt bra för vi befinner oss mitt i processen att ställa om hela vår verksamhet till det nya hållbara. Vi tackade ja på en gång av tre anledningar. Den första är att vi får nya miljöregler med ett nytt område, miljözon 3, där förbränningsmotorer inte kommer att vara tillåtna. Den andra är rent affärsmässig. Vi försöker helt enkelt förekomma våra kunders krav. Den tredje anledningen är att vi som koncern håller på att

arbeta fram en hållbarhetsrapportering vilket det här är en del av.

På arbetsplatsen i Slakthusområdet i Stockholm använde de sig av en Hitachi ZE135, en grävmaskin på 14-ton som drivs med batteri. Den har en nominell effekt på 74 kW och ett batteri med kapaciteten 298 kWh, vilket räcker för upp till sex timmars drift beroende på användning, och har lika höga prestandanivåer som den konventionella modellen ZX135US. Förutom noll utsläpp från avgaser, levererar ZE135 lägre ljudnivåer, förbättrad effektivitet samtidigt som den kräver mindre underhåll samt har färre driftstopp jämfört med konventionella modeller.

– Hos oss går maskinen i cirka 3,5



Anton Silvenninen.

timme. När maskinisten går på lunch använder vi oss av snabbladdaren vilket tar cirka 45 minuter. Sedan fortsätter arbetet till dagens slut. Då får maskinen stå och ladda över natten, säger Anton Silvenninen, project support, Bäckströms.

FORTSÄTTER PÅ NÄSTA SIDA ➔

Hitachi ZE 135-7

Batterikapacitet: 200 kWh

Maskinvikt: 14 550 kg

Motoreffekt: 74 kW

Skopvolym: 650 l

Räckvidd: 8 380 mm

Batterispänning: 800 V

Förväntad drifttid: 3 tim 30 min
(med endast batteri)

Laddning: 2 tim 15 min

Snabbbladdning: 1 tim 15 min

Fördelen med att ha ett batteripaket som gör att vi kan ladda maskinerna på arbetsplatsen är att vi blir mycket mer mobila. Vi är heller inte lika beroende av en inkopplingsport utan kan arbeta över hela Stockholm.



Sebastian Molin.

Sebastian Molin har varit maskinförare i fem år och har kört Hitachi förut. Han uppskattar komforten och särskilt hydrauliken hos Hitachi ZE135.

– Det är kul att testa något nytt. Maskinen går hur bra som helst och är stark och riktigt effektiv. En stor fördel är att den är så tyst. Det gör det lättare att kunna ha en bra konversation med min medarbetare. Det är egentligen inte så stor skillnad mellan en dieselmaskin och en elmaskin. Det är bara att koppla bort kablarna och sätta igång och jobba direkt. Jag var väldigt skeptisk i början, men nu när jag har kört den ett tag och blivit van tycker jag att det är en bra maskin. Jag skulle rekommendera andra att testa den i verkligheten.

Bäckströms har även haft möjlighet att prova en eldriven 8,5 tons bandgrävmaskin från Hitachi i ett annat projekt ganska likt det i Slakthusområdet, men med betydligt mindre utrymme.

– 8,5-tonnaren var perfekt för det jobbet. En fördel är att den är tystgående vilket uppskattas enormt av omgivningen. Kunderna gillar också att det är en utsläppsfri maskin. Och den välkända hydrauliken som Hitachi står för är fantastisk, säger Anton Silvennoinen.

Bäckströms har tidigare inte arbetat så mycket med Hitachi, men genom kontakten med framför allt



Tysta och utsläppsfria maskiner passar bra i stadsmiljöer.

Delvator har de fått möjlighet att träffa representanter från både Europa och Japan.

– Vi börjar känna oss ganska trygga i att den totala verksamheten skulle kunna fungera för oss genom att samarbeta. Det ser ljusare ut än någonsin i och med att vi kommer att ställa om

En fördel är att den är tystgående vilket uppskattas enormt av omgivningen.

allt till el. Det gör att vi expanderar både nät- och produktionsmässigt. Så jag ser väldigt ljust på framtiden, säger Jerry Magnusson.

Delvators Magnus Halvarsson berättar att syftet med pilotprojektet också var att göra ett vintertest.

– Det som överraskade Bäckströms

som kund var att kapaciteten höll vad den lovade. Det gick att köra maskinen hela dagen, något man inte trodde var möjligt. Så det var skönt att få det bekräftat. I utvärderingen insåg både vi som leverantör, Hitachi som tillverkare, samt Bäckström som brukare, att det både fanns saker som stämde och sådant som vi inte hade tänkt på innan. Om man till exempel flyttar runt maskinen mycket behöver laddpunkten finnas nära och det är inte så enkelt som det kan verka när det går åt mycket ström.

– Det är intressant att Bäckströms tittar på möjligheten att ha egen batterilagring. De laddar och köper el när det är billigt för att ladda sina lastbilar och arbetsmaskiner och säljer tillbaka när de inte behöver den. Det breddar verksamheten och deras affärsidé är att både vara duktiga på logistiska lösningar, gräva, schakta och flytta material, men också att bidra till energifrågan, säger Magnus Halvarsson. ■

DELVATOR VÄXER

”Det är skönt att slippa pressen”

Thobias Eriksson driver Lemos Entreprenadservice i Bälinge. När han ville lägga mer av sin tid på fältmekanikerjobbet blev lösningen att ingå ett ännu tätare samarbete med Delvator som sedan årsskiftet nu sköter alla bokningar och all fakturering.

TEXT: KARIN WANDRELL

Thobias Eriksson tog tillsammans med sin bror Andreas över sin pappas verksamhet 2012 då Lemos Entreprenadservice i Bälinge bildades. Som ensam företagare är det mycket att tänka på med anställda, verkstad, miljö, kunder, fakturering och tidrapportering.

– Det går inte att jobba ute 50 timmar i veckan och samtidigt driva företag, säger han. Jag vill inte sitta på kontor, jag vill vara fältmekaniker.

Eftersom Lemos hade ett nära samarbete med Delvator sedan mycket länge föreslog Thobias ett upplägg där det dagliga arbetet ser exakt likadant ut. Att ha kollegor och beslutsfattande chefer att bolla med när man har funderingar eller behöver hjälp är en stor trygghet, menar han.

– Tidigare har jag varit helt ensam och fattat alla beslut på gott och ont.

Tanken nu är att lösa ut sin bror och äga företaget till hundra procent. De två tidigare anställda har fortsatt att arbeta som egna företagare för Delvator, vilket var ett önskemål från Thobias inför samarbetet.

– Det var väldigt många små saker som ledde fram till beslutet, men sammanfattningsvis var jag tvungen

att förändra något och göra det bästa för mig själv, Delvator, kunderna och mina anställda. Jag är inte servicelämnare på pappret i dag utan inhyrd fältmekaniker vilket känns skönt. Eftersom det är dyrt att stå still blir det mindre press när det finns andra i organisationen som kan hjälpa till.

Den största utmaningen har varit att både avsluta det gamla och starta upp det nya. Verkstan är utstudad och lagret sålt till Delvator. Thobias har också lagt mycket tid på att informera kunderna och förklara varför han har valt att låta Delvator stå för bokningar och fakturering.

– Nu hör kunderna av sig direkt till dem och det har varit mer eller mindre full fart sedan första dagen. Delvator är ett starkt, tryggt företag som jag kommer väldigt bra överens med så steget var inte så stort. Vi lär av varandra och delar med oss av våra erfarenheter.

Thobias har jobbat med Hitachi hela sitt yrkesliv och tycker att de har driftsäkra, pålitliga och tacksamma produkter.

– De förfinar ständigt och gör stora förändringar fast med små medel. Varje ny serie går väldigt bra, men



Thobias Eriksson har drivit Lemos Entreprenadservice i Bälinge tillsammans med sin bror sedan 2012. Sedan årsskiftet är firman en del av Delvator.

sedan kommer nästa serie som är ännu lite bättre. Det kan vara allt från arbetsmiljön i hytten till ljudnivån, att den svarar bättre eller är lättare att köra. Våra kunder kör mycket på känsla och harmoni. Det handlar inte om en sak utan det är just den där förbättrade känslan som är Hitachis styrka och kännetecken.

Delvator lanserar Bell: ramstyrda dumptrar för den svenska marknaden

Delvator tar nästa steg i sitt expansionsarbete genom att kliva in och representera Bell Equipments ramstyrda dumptrar i Sverige.

– Det är ett stort lyft för Delvators kunder som får ett ännu bättre utbud av entreprenadmaskiner, säger Jonas Coltén, Delvators VD.

TEXT: MATS JANSON

Delvator, som redan är en framstående samarbetspartner och generalagent för Hitachi i Sverige, fortsätter sin expansion med att nu inkludera Bell Equipments ramstyrda dumptrar i sitt sortiment. Som kärnan i Bell Equipments maskinutbud är de ramstyrda dumptrarna kända för sin pålitlighet, bränsleeffektivitet och avancerade teknologi. De bygger på en närmare 70-årig tradition av tillverkning, distribution och support av utrustning för en bred målgrupp inom materialhantering och industrier.

Bell Equipment: Ledande inom ramstyrda dumptrar

Bell Equipment, grundat i Sydafrika, har en global närvaro och är erkända för sin produktinnovation och överlägsna prestanda. Deras breda modellprogram omfattar några av de starkaste och smidigaste maskinerna på marknaden – dumptrar med

kapacitet från 20 till 60 ton. E-seriens senaste modeller är inget undantag och erbjuder robust konstruktion, stabil framkomlighet och god lastkapacitet, vilket resulterar i effektiv lastning och lossning samt bränsleeffektivitet.

Innovativ teknik och hög prestanda

E-seriens ramstyrda dumptrar är designade för att möta och övervinna de tuffaste utmaningarna som de ställs inför. De klarar av leriga och spåriga likväl som branta terränger utan problem. De är utrustade med bränslesnåla motorer som levererar ren kraft under alla förhållanden och använder den senaste emissionskontrolltekniken för att säkerställa låg miljöpåverkan.

Komfort och säkerhet i fokus

Precis som för Hitachis maskiner är förarens komfort och säkerhet av

högsta prioritet i dumptrarna från Bells E-serie. Den luddämpade hytten är rymlig och utrustad med avancerade kontroller som minskar förarens trötthet och förbättrar fokus. Med funktioner som automatiska retardationssystem och högkvalitativ fjädring, garanterar dessa maskiner både hög prestanda och komfort.

Ett nytt kapitel för Delvator och Bell

Delvator är mitt uppe i en imponerande expansionsfas. Som Sveriges främsta samarbetspartner och generalagent för Hitachi tar företaget nu stora kliv framåt med det nyligen lanserade varumärket Bell. Genom ökad närvaro och en växande maskinflotta tar Delvator sikte på framtiden med fokus på innovation och hållbara lösningar.

FORTSÄTTER PÅ NÄSTA UPPSLAG ➔



Komfort och ergonomi

Förarhytten är utformad med fokus på komfort och ergonomi. Den erbjuder utmärkt sikt, låga bullernivåer och är utrustad med moderna instrumentpaneler som gör det enkelt för föraren att övervaka maskinens status. Detta bidrar till minskad trötthet och ökad säkerhet.

Intelligent monitoringsystem

Intelligenta övervakningssystem ger realtidsdata om maskinens prestanda. Operatörer och underhållsteam kan snabbt identifiera och åtgärda potentiella problem innan de leder till allvarliga driftstopp.

Högpresterande hydraulik

Med ett avancerat hydrauliksystem som ger snabb och exakt respons, säkerställer Bell E-serien att alla lastnings- och lossningsjobb sker snabbt och effektivt. Denna precision minskar cykeltiderna och ökar produktiviteten på arbetsplatsen.

Effektiv transmission

E-seriens dumpers är utrustade med en 7-växlad automatisk transmission som säkerställer smidig och effektiv operation. Den elektroniska styrningen av transmissionen bidrar till att maximera drivkraften och förbättra bränsleeffektiviteten.

Avancerad motor- och drivteknologi

Motorerna i E-serien uppfyller de stränga utsläppskraven enligt Steg V. Genom att kombinera olika tekniker säkerställer Bell att deras maskiner inte bara levererar kraftfull prestanda utan också minimerar utsläpp och bränsleförbrukning. Detta gör dem både ekonomiska och miljövänliga.



Vi strävar efter att ha ett ständigt aktuellt och kvalitetssäkert sortiment.

Jonas Coltén, VD för Delvator, menar att man med introduktionen av Bell Equipments dumprar stärker sin position som en ledande leverantör av entreprenadmaskiner i Sverige. Han ser fram emot de möjligheter som det nya samarbetet med Bell innebär och lovar att kunderna kommer att få professionellt bemötande och den bästa möjliga servicen.

– Vi är riktigt glada över detta avtal som vi vet kommer att stärka

vår verksamhet, säger han. Vi strävar efter att ha ett ständigt aktuellt och kvalitetssäkert sortiment av olika typer av entreprenadmaskiner för bygg- och anläggningsbranschen och att kunna erbjuda våra kunder ett så brett utbud som möjligt.

Framtidens dumprar på Maskinmässan

Delvator har lanserat Bell under våren 2024 och har redan visat upp

några modeller på maskinvisningar och mässor under året. Produktprogrammet kommer att innehålla 11 modeller i E-serien. För den som är nyfiken på att se och uppleva dessa högpresterande maskiner, rekommenderas ett besök på Svenska Maskinmässan i monter N:12.

Med Delvator och Bell Equipments innovativa lösningar ser framtiden ljus ut för svenska entreprenörer inom bygg- och anläggningsbranschen. ■

Läs mer!

Mer information om alla maskinmodeller från Bell finns på Delvators webbplats: www.delvator.se/bell.



Ett lyckat öppet hus med Hitachi på Landvetter Motor & Maskin

Under två intensiva och händelserika dagar vid Björnröds industriområde, hade Landvetter Motor & Maskin och Delvator nöjet att välkomna kunder och branschfolk till öppet hus. Trots att regnet initialt dämpade stämningen, ljusnade det både bokstavligt och bildligt talat allteftersom dagarna gick.

TEXT: MATS JANSON FOTO: SUSSIE SÖRENSSON

Torsdagens start var regnig och lite lugn, men stämningen höjdes märkbart efter lunch när besökarna började strömma till. De snygga Hitachiparaplyerna var inte bara praktiska utan också ett populärt inslag, speciellt runt den nya Hitachi ZX95US-7, som gjorde Sverige-premiär. Denna maskin blev snabbt mässans dragplåster och lockade många nyfikna blickar.

Trots en olycklig oljeläcka på just "95:an", kunde problemet snabbt åtgärdas med hjälp av intelligande Landvetter Motor & Maskin, en långvarig samarbetspartner till Delvator, vilket räddade situationen och möjliggjorde fortsatt demokörning. Att ha kompetent support nära till hands är ovärderligt och något som Hitachis kunder i Västsverige kan intyga.

Den andra dagen av öppet hus

bjöd på betydligt bättre väder och en ännu större tillströmning av besökare. Aktiviteterna var i full gång med ökad demo-körning och till och med lite spontandans bröt ut när musiken drog i gång inne i hallen. Många viktiga affärsrelationer stärktes och nya kontakter knöts.

Magnus Hansson, produktchef på Delvator, delade med sig av tekniska detaljer kring den nya Hitachi ZX95US-7. Med dess kraftfulla steg 5-motor på 68 hk och 293 Nm, och en rymligare och mer bekväm hytt, imponerade den stort på de närvarande, inklusive Håkan Nilsson från Uddevalla som har lång erfarenhet av föregångaren ZX85.

Under evenemanget gick drygt 300 portioner soppa och 400 muggar kaffe åt för att hålla besökarna varma. Det var två dagar fyllda med nöjda



På kvällen togs den minsta Hitachin fram på demoområdet, den lilla "hjularen" på 0,032 ton. Den fick en åktur av Ted, 3 år, som med största sannolikhet är en framtida maskinist.

kunder, entusiastiska säljare och en välbesökt mässa som levererade både underhållning och affärsmöjligheter. Förhoppningen är att Landvetter Motor & Maskin kan återkomma med ännu fler sådana här tillfällen – och förstås, med ännu bättre väder och lika god soppa nästa gång. ■

Stora steg *framåt*

– vi presenterar ytterligare två nya säljare

Delvator har glädjen att meddela att Thomas Magnusson och Anders Björkman har anslutit sig till säljteamet som nya säljare för anläggningsmaskiner i Göteborgsområdet respektive Stockholm.

TEXT: MATS JANSON

Thomas, som har över 25 års erfarenhet av försäljning inom liknande områden, kommer att arbeta tillsammans med Peter Erlandsson och baseras vid Landvetter Motor och Maskin AB.

Jonas Coltén, VD för Delvator, uttrycker sitt förtroende för att Thomas kommer att stärka företagets kundrelationer och närvaro i regionen genom sin erfarenhet och sitt engagemang. Thomas, som även har en bakgrund från Hüllert Maskin och Wacker Neuson, ser fram emot att representera Hitachis högkvalitativa maskiner och bidra till Delvators tillväxt.

På fritiden är Thomas, bosatt i Gråbo, en entusiastisk trädgårds- och matlagningsfantast, med ett särskilt intresse för modelljärnvägar.

Anders arbetar ihop med Tomas Åhrberg på Stockholmsdistriktet där de tillsammans erbjuder stöd och expertis till kunder i deras maskinval.

Anders har en gedigen bakgrund inom olika branscher och har arbetat inom IT samt drivit eget företag inom småentreprenader, maskinanskaffning och avfallshantering. Han har också tidigare erfarenhet från företag som Cramo och Ramirent. Med sin mångsidiga erfarenhet och passion



Delvator är inne i en expansionsfas och tar stora kliv framåt. Med förstärkning i form av säljarna Thomas Magnusson och Anders Björkman i Göteborg respektive Stockholm kan Delvator möta den ökade efterfrågan och bättre betjäna kunderna.

för försäljning kommer Anders att vara en tillgång för Delvator och dess kunder.

– Det känns fantastiskt att få vara en del av Delvator och att få arbeta med försäljning av entreprenadmaskiner från så fina kvalitetsvarumärken som Hitachi och Bell. Jag ser fram emot att lära känna så många kunder som möjligt och att tillsammans med mina kollegor fortsätta att

leverera på hög nivå.

Säljchefen Magnus Halvarsson välkomnar Thomas och Anders.

– Jag är mycket glad över att få välkomna dem till vårt team, säger han. Deras breda kunskap och engagemang kommer att bidra till att stärka vår närvaro på marknaden och säkerställa att vi fortsätter att leverera högkvalitativa lösningar till våra kunder. ■

ZX350LC-7 SLF

SLF gör jobbet i stort stadsprojekt

Hitachi är känt för sina specialtillämpningar och maskinerna med "super long front" (SLF) är inget undantag. Entreprenören Steffes Schakt AB har specialiserat sig på att använda den typen av grävmaskiner för infrastrukturs-, diknings- och saneringsprojekt i mer än 30 år, som i fallet med detta stadsförnyelseprojekt i södra Stockholm.

Slakthusområdet håller på att förvandlas till en smältdegel av mat- och kulturupplevelser som kommer att stå färdigt inom de närmaste tio åren. Arbetet har redan börjat med att bygga 3 000 nya bostäder, 14 000 arbetsplatser samt restauranger, butiker och annan service.

Det är Skanska som har fått i uppdrag av Stockholms stad att utföra de förberedande arbetena i området. Projektet går ut på att sänka och jämna till marken där det för närvarande finns höjdskillnader på upp till tio meter. Arbetet förväntas vara klart sommaren 2024 och inkluderar omfattande arbete med att lägga kablar för el, fiberoptik, vatten, avlopp och ett vakuumavfallssystem.

Steffes Schakt arbetar som underleverantör till Skanska med en 250 meter lång sträcka av vattenledningar, dränering och avlopp. För det Ekeröbaserade företags del drog jobbet igång i november 2023 och inför uppdraget beställde de en Hitachi ZX350LC-7 SLF från Delvator med bland annat maskinstyrning från Leica.



Oliver
Zachryander.

Följsam och exakt
Maskinisten Oliver Zachryander gräver diken som är 5,5 meter djupa

ZX350LC-7 SLF

Nominell motoreffekt : 210 kW

Tjänstevikt : 35 200 – 37 500 kg

Skopvolym: 1,15 – 1,86 m³

och ungefär 10 meter breda.

– På det här djupet är marken mjuk och det är mycket vatteninträngning, förklarar han. För att förbereda diket för rörarbete, måste massorna grävas ut och lastas på dumprar, innan botten förstärks med ballast.

– Därefter lägger vi en vattenledning, en dräneringsledning och ett avloppsrör i samtliga sektioner och avslutar med finare material under och över rörarbetet. Ett annat team återställer sedan marken till sitt ursprungliga skick.

Under de fem år som Oliver har arbetat för Steffes Schakt har han suttit bakom spakarna i många av firmans 13 Zaxis-maskiner med

superlång front. Efter att ha kört en ZX300LC-7 i två år har han arbetat med en ZX350LC-7 SLF under de senaste 18 månaderna.

Det är Delvator som har levererat maskinerna och hjälpt Oliver att finjustera inställningarna på hans maskin.

– Efter att killarna från Delvator hade optimerat det hydrauliska trycket och flödet efter mina önskemål från standardinställningen, har jag varit mycket nöjd med hur följsam och exakt maskinen är.

Flexibel och stabil

Han värderar också mångsidigheten hos ZX350LC-7 SLF utan att behöva ha en annan standardmaskin på plats.

– Den superlånga fronten är perfekt för att effektivt förbereda diken, vilket mindre, konventionella maskiner inte kan göra. Dessutom uppvisar maskinen en flexibilitet i det här projektet eftersom den är stabil – även med en full

skopa vid lång räckvidd – och den kan också lasta dumprarna säkert och korrekt.

– Det är mindre buller i Zaxis-7 hytten och den är bekvämare och bättre utrustad än 6-serien. Jag föredrar layouten och den förbättrade tekniken, till exempel är den mer användarvänlig och du har större funktionalitet på skärmen.

Enligt Oliver är också servicen från Delvator oöverträffad:

– Om det är ett problem med maskinen är fältmekanikern Thobias Eriksson och hans skåpbil bara ett telefonsamtal bort. Det är alltid en bra responstid och han kan oftast tänka ut en lösning i sitt huvud medan han är på väg till platsen!

Behovet av att ringa Thobias är dock sällsynt och den kända tillförlitligheten hos Hitachis grävmaskiner är den mest fördelaktiga aspekten av ägarskapet för Steffes Schakt.

Oliver avslutar:

– Ur ett entreprenörsperspektiv är det väldigt få problem med Hitachis grävmaskiner – de bara går och går! ■



ZX155W-7

KM Schakt köper hjulgrävare från Hitachi

Det familjeägda byggföretaget KM Schakt har köpt sin första nya hjulgrävare från Hitachi via Delvator. Med köpet av sin nya ZX155W-7 utökar de sin nuvarande flotta till fler än tio maskiner, inklusive en begagnad Hitachi ZX210LC-3 bandgrävare.

Kjell Malmenstedt grundade

KM Schakt år 1989 och äger nu företaget tillsammans med sina två söner Frederick och Philip. Entreprenören från Björklinge tog emot sin nya ZX155W-7 i juni 2023. Ett av de första uppdragen var ett projekt för att förbereda en tillbyggnad till en befintlig skola i Vendelsöholm söder om Stockholm. Det startade

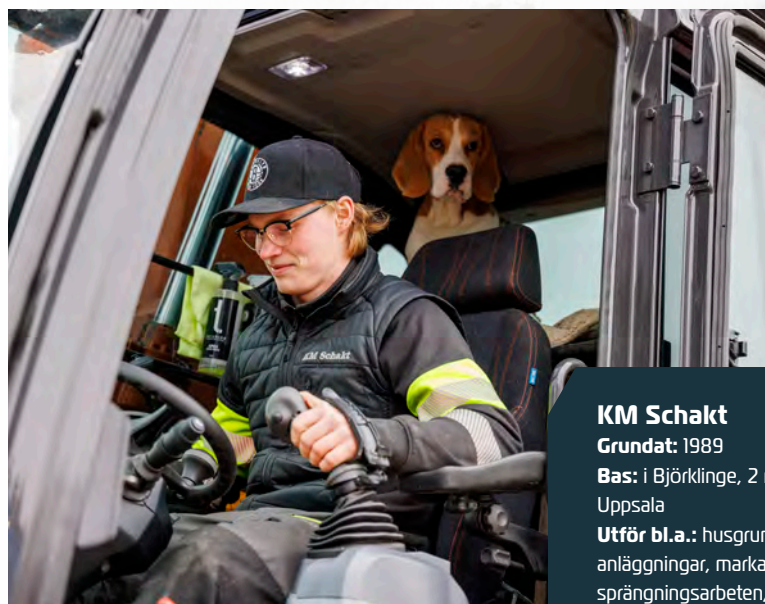
i december 2023 och beräknas vara klart i juni 2024.

– Det var några inledande problem med maskinen när den först anlände, säger Frederick. Men Delvator hjälpte oss att åtgärda dessa och vände situationen snabbt. Nu är allt fint och vi är mycket nöjda med maskinen samt det stöd, reservdelar och service vi får från vår Hitachi-återförsäljare.

Den fungerar bra och har visat sig vara ett pålitligt förvärv.

Pålitligt rykte

– Vi beslutade att köpa ZX155W-7 på grund av den korta leveranstiden och det goda rykte som dels Hitachi har för sina



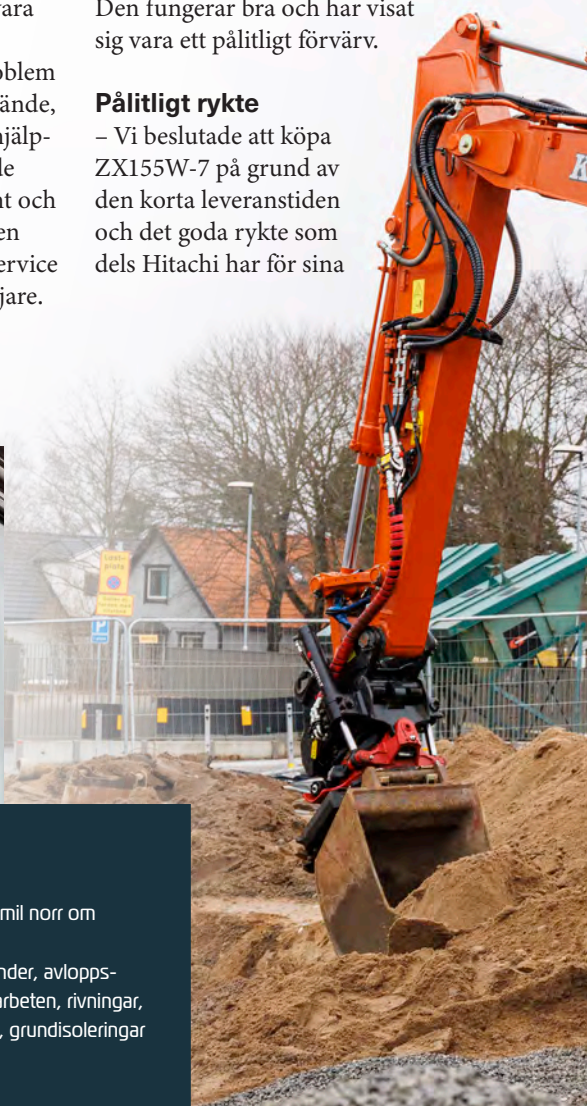
Johan Larsson med sin trogna följeslagare, beaglen Zixten.

KM Schakt

Grundat: 1989

Bas: i Björklinge, 2 mil norr om Uppsala

Utför bl.a.: husgrunder, avloppsanläggningar, markarbeten, rivningar, sprängningsarbeten, grundisoleringar och snöröjning



hydraulsystem, dels det rykte Delvator har för sin service och support. Detta har visat sig stämma och vi skulle absolut överväga att köpa ytterligare en ny ZAXIS-7-grävare.

KM Schakt är specialiserade på jordflyttning, avlopp och infrastrukturarbeten samt grundarbeten för nya hus och andra byggnader. Föraren Johan Larsson har tre års erfarenhet från företaget och har varit ensam förare av hjulgrävaren sedan den anlände.

– På den här platsen utför vi arbetet med grundläggning, vatten och avlopp, förklarar han. ZX155W-7:ans

mångsidighet gör att jag kan täcka de flesta uppgifter när det kommer till den här typen av projekt. Jag kan gräva diken, lasta och lossa vår släpvagn och de lastbilar som kommer till platsen. Dessutom flyttar jag material för de andra maskinerna att använda samt för mitt eget arbete.

Johan har en medförare i form av Zixten, en ettårig beagle. Hans trogna följeslagare har följt med honom till arbetet sedan han var åtta veckor gammal och tycker om att sitta på sin plattform bakom Johans säte i hytten.

– Hytten passar mig mycket bra, tillägger Johan. Den är lätt att komma

åt och mycket bekväm. Jag har inga problem att arbeta med maskinen under lång tid. Jag är nöjd med den lilla ratten, som ger mig utmärkt sikt kompletterat av kamerasystemet.

– Jag gillar Hitachi ZX155W-7 eftersom den är kompakt och utformad med kort svängradie så att jag kan arbeta på trånga platser. Om det är för trångt är även den långa räckvidden mycket bra så att jag kan ta mig in i trånga utrymmen ändå. Totalt sett är maskinen stabil och utför allt som krävs av den väl. ■



ZX155W-7

Nominell motoreffekt : 105 kW

Tjänstevikt : 16 200–17 600 kg

Skopvolym: 0,19–0,66 m³

ZX250LC-7

Storjobbet krävde större maskin

När Micke Hedberg fick sitt största jobb någonsin behövde han snabbt investera i en bandgrävare och två månader senare hade han sin Hitachi ZX250LC-7 – färdigbyggd och redo att börja jobba med.

- Jag har alltid kört Hitachi så det var ett självklart val, säger han.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON



Hos sin första arbetsgivare efter gymnasieutbildningen hamnade Micke Hedberg bakom spakarna i en Hitachi, sedan dess har han inte kört något annat märke.

– Framför allt är det väldigt drifts säkra maskiner. Det är den största anledningen till att jag väljer just Hitachi, säger Micke.

2016 startade han M Hedbergs schakt AB och inom kort är han på väg att anställa sin tredje medarbetare. Alla tre kommer att arbeta på ett VA-projekt i Rättvik, där det kommunala ledningsnätet ska byggas ut med en sträcka på totalt en och halv mil.

– Det är vårt största och även Dalafrakts största jobb genom tiderna. Här ska vi vara i två och ett halvt år med tre maskiner. Det var specifikt till det här projektet som jag investerade i ZX250LC-7. För mig är det första gången i en bandare, säger han.

Maskinen köpte han osedd, tack vare en lång och förtroendefull relation med Delvator. När han hade förklarat sina behov rekommenderade Delvators säljare Jimmy Arvidsson honom ZX250LC-7 och två månader senare var maskinen redan i arbete.

– Jag trivs jättebra med den. Det är lite ovan med bandgrävare, men det har gått snabbt att komma in i det. Hydrauliken är om möjligt ännu finare än på hjulgrävarna och ekonomiskt är det en bättre affär, då timpenningen är betydligt högre för bandgrävaren än mina hjulgrävare, säger Micke.

Han har varit ansluten till Dalafrakt

M Hedbergs Schakt AB

Säte: Falun

Antal anställda: 2 (snart 3)

Grundare: Micke Hedberg

Omsättning: 5,5 miljoner (2023)

Maskinpark: ZX250LC-7, ZX155W-7, ZX175W-7 samt en lastmaskin av annat märke



Micke Hedberg är ägare och grundare av M Hedberg Schakt AB. För honom är servicen en av de stora fördelarna med Delvator och Hitachi.

sedan organisationen bildades 2018 och har mestadels gjort VA-jobb runt om i Dalaregionen. Förra året gjorde Hedbergs schakt ett stort VA-jobb i Ludvika och nu blir det Rättvik för hela slanten de närmaste två åren.

– Det är en slump att det har blivit just VA. Dalafrakt har varit duktiga på att räkna hem just den typen av jobb och då har det bara blivit så för mig, konstaterar Micke.

På projektet i Rättvik är lednings schakterna djupa, runt 3,5 meter, och stundtals har framkomligheten varit begränsad. Därför har maskinens räckvidd varit viktig. Men avgörande är driftsäkerheten – stannar Mickes ZX250LC-7, då stannar i stort sett hela projektet upp. Med tajt tidsplan och ytterligare en entreprenör i projektet måste allt flyta på.

– Det har varit många utmaningar i projektet, bland annat mycket berg som vi inte är vana vid sedan tidigare. Där har det också varit viktigt med räckvidd för att lägga ut sprängmatör. Att det är väldigt blött i marken gör arbetet krångligare, säger han.

Sedan starten har Micke ägt sex Hitachi-maskiner. Han är noga med byta ut maskinerna vart fjärde år

och satsar även på utrustning som underlättar arbetet, såsom maskinstyrningssystem, fullhydrauliska redskapsfästen och extra arbetsbelysning.

– Hitachis maskiner är väl utrustade i standardutförande. Vi har allt vi behöver. Jag väljer alltid serviceavtal eftersom jag själv är helt ointresserad av att skruva. Då blir det gjort och jag slipper tänka på det. Det har alltid funkat väldigt bra, säger han.

M Hedbergs Schakt är baserat i Falun men har ett garage i Insjön. Maskinerna är som regel alltid i drift och inom ett par månader ger Micke en ung maskinförare, som precis är klar med sin gymnasieutbildning och som har gjort praktik i företaget ett par år, chansen till jobb.

– Han kommer att få köra hjulgrävaren som jag själv körde innan jag köpte 250:n, en ZX175W-7. Det slumpade sig så bra att jag hade maskinen och kommer behöva en kille till på projektet i Rättvik. Nu blir det inga fler maskininvesteringar på ett tag. Vi har det vi behöver och jobbar på för fullt med det här projektet, säger Micke Hedberg. ■



Hos Lill-Pär lämnas inget åt slumpen

Pär Höglund, Lill-Pärs Schakt i Leksand, sparar inte något när det kommer till inköp av maskiner och utrustning. Genom åren har han ägt fler än 40 Hitachi-maskiner och vet exakt hur han vill ha dem. De senaste fyra maskinerna sticker verkligen ut från mängden med svart pearl-lack, gulddetaljer och all tänkbar utrustning.

TEXT OCH FOTO: ANN-LOUISE LARSSON

1989 startade Pär Höglund Lillpärs schakt AB och jobbade från början med traktorgrävning precis som sin pappa. Ett par år senare investerade han i den första grävmaskinen, en Fiat-Hitachi levererad av Delvator.

– Hitachi har alltid utmärkt sig på hydrauliken. Det har varit en av de största anledningarna till att jag har hållit kvar vid märket genom alla år. Det andra skälet är relationen till Delvator, berättar Pär.

Idag äger han åtta maskiner från 2,6 ton upp till drygt 20 ton. Alla fullt utrustade med allt som förarna kan önska sig som arbetsbelysning, 3D-maskinstyrning, dieselvärmare och SVAB-spakar. De senaste fyra

maskinerna är dessutom "pearl"-svarta med två lager klarlack ovanpå och gulddetaljer.



Pär Höglund.

– Det är snyggt och stilrent. Jag har använt "Candy gold" som är ett lack med en otroligt djup gulddon i. Det går inte att få tag på i Sverige, utan specialbeställs från Holland, fortsätter han.

Pär vet exakt hur han vill ha det och nöjer sig inte med mindre. Tiltrotatorkroppen såg han till att få innan den gick i produktion för att kunna lacka den i rätt gulddon innan den monterades ihop.

– Jag är den enda i världen som har "gold" inristat på typplåten på tiltrotatorn, säger han stolt.

Lastmaskinen som inte har någon tiltrotator har istället fått guldlackade ljusbågar – i specialutformade modeller som Pär har varit med och tagit fram tillsammans med MittX.

– Jag har alltid varit mån att få det som jag vill ha det och flera av de grejer som jag har varit med och tagit fram har senare blivit standard, säger han.

Pärs bandgrävare ZX135US-7 har fler än 70 ljuspunkter och en av speciallösningarna är en bommonterad ljusbåge som ska lanseras senare i år av MittX.

– 135:an är den mest påkostade av maskinerna, med bland annat sensorer som gör att arbetsbelysningen tänds om någon kommer närmare än nio meter, inbyggd centralsmörjning och alla funktioner i spakarna, även telefon/komradio, arbetsbelysning, bandstyrning, vindrutetorkare. I stort sett behöver jag aldrig ta händerna från spakarna, säger han.

Totalt har alla påbyggnaderna kostat närmare en halv miljon kronor – men det är det värt menar Pär.



Lill-Pärs maskiner är alla fullt utrustade med allt från arbetsbelysning och 3D-maskinstyrning till dieselvärmare och SVAB-spakar. De senaste fyra maskinerna är dessutom "pearl"-svarta med två lager klarlack och gulddetaljer.

– Alla gånger! Jag har alltid varit pedant med maskinerna och mån om att alla ska ha bra utrustning och trivas i sina maskiner. Det gör att personalen trivs. Förra året hade vi bara 4,5 sjukdagar allt som allt på sju anställda. Det tror jag beror mycket på att jag ser till att alla har så bra utrustning som det går att få, säger han.

Trots att han är den som driver företaget, räknar på jobben och sköter faktureringen är han med och kör på heltid. Det är nämligen i grävmaskinen som han mår som bäst.

– Jag försökte släppa körningen en gång men det ledde till att jag blev sjuk av stress. Nu kör jag maskin på dagarna och sköter resten på kvällarna. Det är det som funkar bäst för mig.

Geografiskt håller sig Lill-Pärs Schakt oftast inom Siljanområdet och jobbar både med privata kunder och offentliga beställare. Just nu håller Pär och kollegorna på med att bygga gång- och cykelbana åt Leksands kommun men kör även en del åt NCC. Ett gäng kör åt privatkunder som bygger ut eller liknande.

– Vi är fullbokade hela det här året och en bit in på nästa år. Nu är vi sju anställda, varav sex maskinister och det känns som en bra nivå på företaget. Jag ser absolut ljus på framtiden.

Att det kommer bli fler maskiner från Hitachi framöver råder det inga tvivel om och planen är att alla ska bli svart och guld från och med nu. ■

Lillpärs Schakt AB

Grundat: 1989

Ägare: Pär Höglund, 56 år

Säte: Leksand

Antal anställda: 7, varav 6 maskinister

Omsättning 13,5 miljoner (2023)

Maskinpark:

Zx225USLC-7

ZX135US-7

ZX85US-6

ZX26U-6

ZW75-6

ZX155W-7

ZX150W-7

ZX135W-7



Invigning i Stockholm

Delvator har öppnat sin nya, toppmoderna anläggning i Rosersberg i norra Stockholm med välutrustad verkstad, showroom, centrallager och framförallt engagerad personal och moderna maskiner. – Vi är redo att möta kundernas behov och leverera högkvalitativ service och stöd, säger Tomas Åhrberg, säljare på plats.

TEXT: MATS JANSON

Det är invigningsfest hos Delvator i Rosersberg norr om Stockholm. Ute på den soliga gårdsplanen grillas hamburgare till gästerna som beundrar maskiner, och på den ljusa och luftiga utställningsytan inomhus

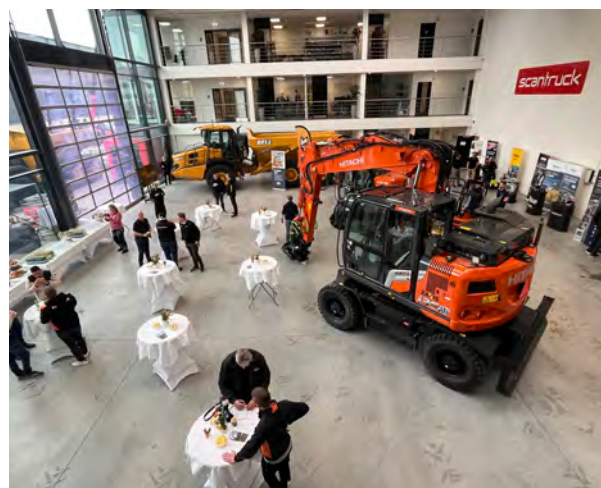
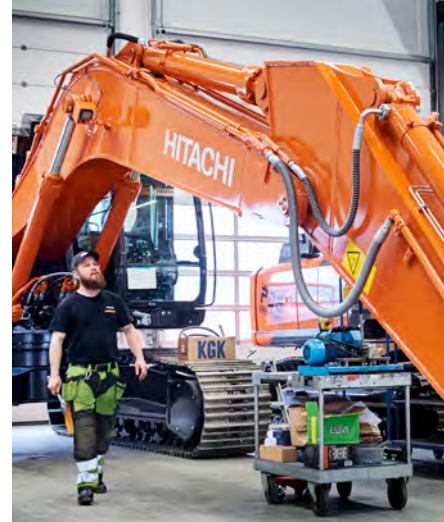
minglar dagen till ära kunder, gäster och medarbetare till de svängiga tonerna av ett jazzband. Stämningen är hög.

Verkstaden som leds av verkstadschefen Andreas Dennerman är

välldigt rymlig och har fem och en halv meter breda portar, vilket gör den idealisk för att arbeta med entreprenadmaskiner. Verkstaden är också utrustad med en 10-tons travers för enkel lyftkapacitet.



Det finns många fördelar med Delvators nya anläggning i Stockholm. Den 900 kvadratmeter stora verkstaden är en.



– Här trivs vi mycket bra, berättar Andreas och sveper med armen över den 900 kvadratmeter stora verkstaden där det främst står nya maskiner som är i full färd med att utrustas, men det finns även plats för service och renoveringar.

Thomas Johnsson, eftermarknadschef, visar nöjd upp det nya huvudlagret för reservdelar vars hjärta är den nya lagerautomaten, som effektivt rymmer cirka 200 kvadratmeter maskindelar på sju meters höjd. Det avancerade systemet identifierar snabbt och exakt vilka delar som behövs för en arbetsorder, vilket skapar en effektivare och mer strukturerad arbetsmiljö.

– Vi ligger dessutom bra till här, med närhet till alla logistikcenter, tillägger Thomas.

Malin Svensson och Åsa Lindberg

är också entusiastiska.

– Det finns en otrolig potential med hela det här stället, säger de. Arbetsmiljön är jättefin och kunderna tycker att det är trevligt att komma hit.

På invigningen av anläggningen deltog flera nöjda kunder, däribland entreprenörerna David Forsberg från Mean Machine och Steffe Eriksson från Steffes Schakt. David har nyligen investerat i den eldrivna grävmaskinen ZX85US-6EB, ett val som känns rätt efter provkörning och positiva omdömen från Norge.

– Det är ett önskemål från min uppdragsgivare Nacka Vatten och Avfall AB, som arbetar mot att bli fossilfria, förklarar han.

Steffe är en veteran inom branschen och har ett tjugotal Hitachi-maskiner.

– Jag körde tidigare andra märken, men på grund av problem med efter-

marknaden bytte jag till Hitachi för 20 år sedan. Det har varit ett vinnande koncept.

Anders Björkman, ny säljare hos Delvator, ser fram emot att visa upp maskinparken för kunderna. Tre maskiner sticker ut för honom: dumpern Bell B25E, som representerar ett nytt varumärke, ZX95US-7 som representerar ett eget segment och den elektriska ZX85US-6EB som väcker mer och mer intresse.

– Invigningsfesten känns som en fantastisk start, säger han entusiastiskt. ■



David Forsberg.



Steffe "Steffe" Eriksson.

Sälj & Service

Vi på Delvator erbjuder våra kunder ett rikstäckande servicenät som ger tillgång till snabb service och support för ett tryggt maskinägande – var du än befinner dig i Sverige. Med våra noga utvalda, auktoriserade servicelämnare vet vi att kvaliteten upprätthålls på bästa sätt.

Delvator AB – Serviceorganisation

ESLÖV

Delvator AB

Patrik Nilsson
T: 0413-692 12
patrik.nilsson@delvator.se

STOCKHOLM

Delvator AB

Tommy Persson
T: 08-583 586 53
tommy.persson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Delvator AB

Örjan Sundqvist
T: 0611-55 20 35
orjan.sundqvist@delvator.se

BOLLNÄS

Fältservice i Bollnäs

Kjell Wilhelmsson
M: 070-309 69 58
kjell.faltservice@gmail.com

BYSKE

ML Maskinservice AB

Mikael Lundmark
T: 0912-616 46
ml.maskinservice@telia.com

GÄLLÖ

TJ's Hydraulservice AB

Tomas Johansson
M: 070-371 02 44
info@tj-s.se

HALMSTAD

Truck & Maskin

Benny Persson
T: 035-21 10 30
truckomaskin@home.se

JORDBRO

Tungelsta Maskin & Hydraulservice

Danne Jansson
T: 08-745 10 00
danne@tmhs.se

JÖNKÖPING

Lännen Tractors AB

Fredrik Åström
T: 036-330 02 74
fredrik.astrom@lannentractors.se

KATRINEHOLM

Sörmlands Maskinservice

John Sheiak
T: 0150-500 00
john.sheiak@sormlandsmaskinservice.se

KIL

Fordonstjänst i Kil

Lars Göran Andersson
T: 0554-133 25

KIRUNA

Kiruna Fältrep AB

Clas Holm
T: 0980-683 95
kirunafaltrepab@telia.com

LANDVETTER

Landvetter Motor & Maskin AB

Stefan Hansson
T: 031-780 29 30
stefan@landvettermotor.se

LEKSAND

AB Heby Lantbruksservice

Roland Hellberg
T: 0247-77 12 96
roland.hellberg@hebylantbruksservice.se

LINKÖPING

ÅMA Maskinservice AB

Anders Långh
T: 013-13 72 78
ama.maskinservice@telia.com

MALMKÖPING

Jonas Melin Maskinservice

Jonas Melin
M: 070-370 21 21
melin.jonas@telia.com

SLITE

Frimodigs Mekaniska AB

Mikael Frimodigs
M: 070-784 07 30
mikaelfrimodigs@gmail.com

SKELLEFTEÅ

Wikstens Maskinservice AB

Anders Wiksten
T: 0910-888 54
wikstenmaskin@gmail.com

STAFFANSTORP

LK Maskinservice AB

Leif Krondahl
M: 070-32 52 597
lmaskin@gmail.com

SUNNE

Berggrens Maskinservice AB

Daniel Ranström
T: 0565-18 23 81
daniel.ranstrom@berggrens.se

UMEÅ

Nilssons Bil & Maskin i Umeå AB

Kent Nilsson
T: 090-77 97 80
kent.nbm@telia.com

ÄLMEBODA

Älmeboda Svets & Maskin AB

Thomas Andersson
T: 0477-601 55
almebodasvetsmaskinab@telia.com

ÄLVSBY

Hedlunds Maskinteknik AB

Andreas Lundkvist
T: 0929-729 00
andreas@hematek.se

ÖREBRO

Berggrens Maskinservice AB

Stefan Lindberg
T: 019-277 22 05
stefan@berggrens.se

ÖVERKALIX

Överkalix Maskinstation AB

Anders Johansson
T: 0926-777 20
anders.johansson@maskinstation.net

SÄLJARE

ESLÖV

Anders Persson
M: 072-402 81 05
anders.persson@delvator.se

VÄXJÖ

Thomas Åström
M: 070-838 09 44
thomas@stensmaskiner.se

ÄLMEBODA

Tobias Hilmeresson
M: 070-844 58 40
tobias@stensmaskiner.se

GÖTEBORG

Thomas Magnusson
M: 079-143 46 10
thomas.magnusson@delvator.se

Peter Erlandsson

M: 076 - 669 74 86
peter.erlandsson@delvator.se

ÖREBRO

Anders Ericsson
T: 019-277 22 00
anders@berggrens.se

MÅLARDALEN

Tomas Åhrberg
T: 070-515 95 50
tomas.ahrberg@delvator.se

Anders Björkman

M: 079-143 46 13
abders.bjorkman@delvator.se

VÄSTMANLAND, VÄRMLAND

OCH DALARNA

Jimmy Arvidsson
M: 070-246 56 34
jimmy.arvidsson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

SKELLEFTEÅ

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

DELVATOR MASKINUTHYRNING AB

Lars Åhlander
M: 076-669 7482
hyra@delvator.se

FÖLJ OSS PÅ:   

DELVATOR AB är svensk generalagent för Hitachis samt Bells entreprenadmaskiner och har kontor, verkstad och lager i Eslöv, Härnösand och Rosersberg, Stockholm. I Eslöv och Stockholm finns utställningshall och runt om i Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät. Läs mer på www.delvator.se.

Delvator