

2023

#01

Grävlingen

KUNDMAGASINET FRÅN DELVATOR

LÄS MER

Fast Track

Hitachi telematics API

Köra grävare och odla bin

Öppet hus i Eslöv

Grundläggning
vid polcirkeln

Maskiner
som håller
vad de lovar

Gräv grönt
med eldrift

Delvator



LEDAREN

Vi är på gång!

Under våren lanserade vi Fast Track, ett nytt koncept som bygger på att leverera maskiner snabbt till kund, något som efterfrågas av fler och fler. Erbjudandet omfattar sju maskinmodeller som är utrustade för att klara de flesta behov och levereras till förmånliga priser. Vi har redan sålt en del maskiner med vårt Fast Track-koncept och vi jobbar för fullt för att fylla på med fler.

Under april lanserade vi vår första elektriska gräv-maskin i Sverige, en bandgrävare på 8,5 ton. Det blev ett gott mottagande och många visar stort intresse för elmaskiner. Storleken är populär och passar utmärkt för eldrift. Modellen har sålts under många år av vårt systerföretag Nasta i Norge och det finns omkring 70 maskiner i drift runt om i vårt grannland.

Delvator satsar vidare i Stockholm och vi kommer utöka vår personalstyrka i regionen. Nyligen har Andreas Dennerman börjat som ny verkstadschef och han kommer, med sin långa erfarenhet och strukturerade arbetssätt, väl till pass i vår tillväxt. Vi kommer fortsätta att satsa i Stockholm och vår verksamhet kommer utökas efterhand.

Under våren har vi kört Öppet Hus på våra anläggningar och det är något vi kommer fortsätta med under året. I väntan på nästa maskinvisning är du varmt välkommen att komma in och hälsa på hos våra anläggningar och ta en kopp kaffe!

Önskar dig en bra läsning och en fin sommar.

Jonas Coltén,
VD Delvator

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv.
Ansvarig utgivare: Jonas Coltén, 0413-692 00.
För adressändring: info@delvator.se Upplaga: 8 600.
Grävlingen produceras av Roy.agency

innehåll 01

- 3 **Nyheter/Notiser**
Senaste nytt från Delvator och Hitachi
- 4 **Gräv grönt!**
Maskinerna som bidrar till en hållbar framtid.
- 6 **Mats lever drömlivet – varje dag!**
Mats fyller dagarna med det han gillar allra bäst.
- 8 **Färgstarkt ekipage**
Magnus kör sin fjärde hjulgrävare från Hitachi.
- 10 **Utmaningarna vid polcirkeln**
Investerar i maskiner från Hitachi.
- 12 **Strömvalls satsar på Hitachi**
Fem nya Hitachi på två år.
- 14 **Öppet hus i Eslöv**
Hitachi imponerar på Maskinernas dag.
- 15 **Ny verkstadschef**
Handlingskraftig verkstadschef till Delvator.



Prenumerera! Grävlingen är kundernas egna tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Fyll i formuläret på vår hemsida och klicka på "skicka", så kommer tidningen i brevlådan.

Följ oss:



Fast Track – maskiner redo att tas i bruk

Det nya konceptet Delvator Fast Track omfattar sju populära modeller från Hitachi. De är speciellt utvalda för att passa de flesta behov och krav, med smart finansiering och till förmånliga priser. Och framför allt med kort leveranstid!

I Fast Track-erbjudandet ingår fyra bandgrävare, två hjulgrävare och hjullastaren Hitachi ZW220-7, alla med marknadens bästa hydraulik, driftsäkerhet och total-ekonomi som kännetecknar Zaxis serie-7. Kontakta din säljare för offert idag!

- Maskinerna som ingår i Fast Track**
- Bandgrävare:**
- Hitachi ZX85US-6
 - Hitachi ZX130LCN-7
 - Hitachi ZX135US-7
 - Hitachi ZX210LC-7
- Hjulgrävare:**
- Hitachi ZX135W-7
 - Hitachi ZX150W-7
- Hjullastare:**
- Hitachi ZW220-7

Samtliga Fast Track-maskiner omfattas av Delvators koncept Try & Buy!



Data revolutionerar entreprenadbranschen

Hitachis Telematics API är en värdefull investering för att öka effektiviteten och livslängden på maskinerna. Samtidigt som maskinhanteringen underlättas genom maskindataintegration i befintliga programvarusystem, erbjuds en rad användbara verktyg och tjänster.

Hitachis Telematics-lösning är en avancerad programvara som integrerar API-teknik och ger ägare och förare av entreprenadmaskiner möjlighet att övervaka och hantera maskinerna på ett effektivt sätt. Detta gäller även för maskiner från andra märken än Hitachi som finns i maskinparken. Lösningen gör det enklare att hantera

maskinerna mer effektivt, vilket sparar tid och pengar på arbetsplatsen och när det gäller service.

Genom att använda Hitachi telematics API kan ägare och förare av entreprenadmaskiner integrera maskinernas data och få tillgång till en rad verktyg och tjänster som underlättar maskinhanteringen. Till exempel kan de få push-meddelanden om maskinstatus

och underhållsbehov, spåra maskinernas position i realtid och använda data för att optimera maskinprestanda och minska bränsleförbrukningen.

Tekniken ger också användarna möjlighet att utföra fjärrdiagnostik, vilket kan minska maskinstopp och förbättra maskinens tillgänglighet.



API

Application Programming Interface (API) är en teknik som används för att skapa en kommunikationskanal mellan olika programvarusystem. Genom att använda API kan ägare och förare av Hitachis entreprenadmaskiner få en sömlös integration av maskinens data i deras egen programvara. Detta gör det möjligt att övervaka maskinens prestanda, spåra underhållsbehov och samla in data om maskinens användning, vilket kan hjälpa till att förbättra dess effektivitet och livslängd.

ZX85US-6EB

Gräv grönt! – maskinerna som bidrar till en hållbar framtid

Nu lanserar Hitachi den helelektriska bandgrävaren ZX85US-6EB som drivs med elmotor i stället för diesel. En miljövänlig, effektiv maskin som är utformad för att fungera under de tuffaste förhållanden.

TEXT: KARIN WANDRELL FOTO: SUSSIE SÖRENSSON

Hitachi har alltid strävat efter att ta fram innovativa lösningar som kan möta de mest krävande behoven inom bygg- och anläggningssektorn. Det senaste tillskottet är ZX85US-6EB, en 8,5 tons bandgrävare som drivs av en elektrisk drivlina och har en 40 kW elmotor. Maskinen har utvecklats för att möta de höga kraven på prestanda och miljömedvetenhet, och hanterar uppgifter såsom grävning, lastning och schaktning av material med bravur. Den är lätt att manövrera och kan enkelt navigera i trånga utrymmen.

– Den har precis samma prestanda som en dieseldriven variant och effektmässigt är den till och med något starkare, säger Magnus Hansson, produktspecialist på Delvator. Den har samma hydraulkapacitet och skopvolym som de konventionella maskinerna och det finns inga restriktioner vad gäller redskap. Vi vill kunna nyttja maskinerna som vi alltid har gjort med samma fina resultat.

Att maskinen drivs av el innebär förstås också att man slipper avgaser och buller. Den är mycket tyst, vilket minskar bullernivån på arbetsplatsen och gör att den kan användas även i ljudkänsliga områden. Det går att prata, ha dörrarna öppna och kommunicera på ett annat sätt vilket



Samliga eldrivna Hitachimodeller kan köras och laddas samtidigt.

bidrar både till en bättre arbetsmiljö och ökad säkerhet.

Kör och ladda samtidigt

Batteriet rymmer 100 kWh och jämfört med den dieseldrivna varianten ger det rakt översatt fem timmars effektiv körning.

– Våra norska kollegor har redan levererat närmare 70 maskiner som är ute och jobbar och i praktiken räcker batteriet mellan 3–6 timmar beroende på belastning så det är ett brett spann, säger Magnus. Det bästa man kan göra för att förbättra kapaciteten är att ladda batteriet så



ofta man kan.

Det går att välja mellan batteri-driven och kabelansluten drift, vilket innebär att maskinen kan arbeta under laddning. Att använda båda metoderna säkerställer att arbetet fortsätter produktivt och kontinuerligt och sparar både tid och pengar. Med snabbladdning av samma typ som för elbil, CCS 2, tar ett 100 kWh-batteri cirka 45 minuter att ladda. Är man inte i närheten av en laddstation används i stället den trefasladdning som finns inbyggd i maskinen.

Resultatet varierar beroende på säkring, men det går att ladda från 16 upp till 63 ampere.

– Alla våra Hitachimodeller har

konstruerats så att det går att arbeta och ladda samtidigt. Även om batteri-drift är smidigast ger kabeldrift möjlighet till oavbruten körning dygnet runt om så önskas, säger Magnus.

Effektmässigt är den till och med något starkare.

Eftersom både elsystem och batteri är underhållsfria är det endast hydraulsystem och hyttfilter som behöver servas vilket ger en betydligt

lägre driftkostnad.

– Där finns det mycket pengar att spara. Vi ser att livslängden för den här typen av maskin är betydligt längre hos förstkund. Det finns ju inget incitament att byta ut den så länge du använder och underhåller maskinen.

Utöver ZX85US-6EB har Hitachi ytterligare tre eldrivna modeller. Två minigrävare, ZX23U-6EB och ZX55U-6EB, på 2,5 respektive 5,5 ton, och en större bandgrävare, ZX135U-7EB, på 14–15 ton som släpps i början av 2024. De två mindre modellerna har enbart trefasladdning medan de två större även kommer med snabbladdning.



ZX350LC-7

Mats lever drömlivet – varje dag!

Mats Johansson har två stora passioner i livet; att köra grävare och att hålla på med sina bin. Han fyller helt enkelt dagarna med det han gillar allra bäst.

TEXT: CHRISTIAN PERSSON FOTO: JONAB

Det var när Mats Johansson testade grävaryrket för första gången för 20 år sedan – efter att ha haft hjullastare som arbetsfordon – som han förstod vad han ville göra resten av livet. Sedan dess har den 55-åriga Getingebon kört grävare, och under 15 av de åren har han haft Jonab som arbetsgivare.

– Jag tycker det är skitkul att gräva, det har jag alltid gjort. Det är väldigt

avkopplande att köra maskin. För Mats består charmen med att köra grävare av flera delar. I dag är han så pass erfaren att han inte känner sig stressad i nya situationer, istället värdesätter han omväxlingen i arbetet.

– Jag jobbar med allt från ställverksbyggen och vindkraft till rörläggning. Det är alltid något nytt på gång och det gillar jag.

Jonab
Grundades: 1997.
Antal anställda: 85.
Omsättning: Över 400 miljoner kronor per år.
Huvudsäte: Halmstad.
Antal Hitachimodeller i maskinparken: 1, Mats Johanssons ZX350LC-7.

Glädjen i centrum

Mats uppskattar också det lagarbete som krävs för att ett projekts slutresultat ska bli riktigt bra. Här är det viktigt med god kemi mellan Mats i hytten och personalen runt honom.

– Jag och en anläggare har jobbat ganska mycket ihop. Han är gammal grävmaskinist, vilket gör det lättare. Vi är rätt så intrimmade och det blir mycket enklare då.

Att vara samkörda är givetvis en stor fördel, men för Mats finns det en faktor som kanske är ännu mer avgörande för ett fungerande samarbete.

– Det viktigaste är att alla är glada och att man har roligt på arbetet. Man måste kunna bjuda på sig själv och det finns inget värre än att jobba med gnällspikar.

Hem till bina

Mats utgår från Getinge, men arbetar över stora delar av södra Sverige. Barsebäck, Skövde, Mariestad och Växjö är bara några exempel på platser där han har varit en del av olika projekt. Även att ”ligga ute” under veckorna faller Mats i smaken.

– Det är kul att flytta på sig och det är perfekt att man jobbar in fredagen. Det innebär en extradag för biodlingen, skrattar han.

Ja, när arbetsdagen är slut tar nästa kärlek över. Tillsammans med sin sambo, som delar samma intresse, har Mats 170 bisamhällen som upptar en stor del av parets fritid. Någon tydlig koppling mellan att köra grävare och hålla på med bin finns egentligen inte. Men en sak har de två sysslorna gemensamt; de skänker lugn.



Mats Johansson
Bor: Getinge.
Ålder: 55.
Yrke: Maskinist på Jonab.
Intressen: Allt med djur och natur i allmänhet och biodling i synnerhet.

– Det är väldigt roligt och kul att se hur ett bisamhälle fungerar. De är fantastiska djur och riktiga arbetsmyror. Bina är avkoppling för mig, fast det såklart är mycket att bära.

Mats och hans sambo säljer sin honung till vänner och bekanta, men också till en biodlare som sedan säljer honungen vidare till butik.

Balans i livet

Mats stortrivs alltså med tillvaron, både på och utanför jobbet. Och för cirka fem månader sedan blev det, om möjligt, ännu bättre. Då fick han nämligen sin Hitachi ZX350LC-7 och efter ett knappt halvår med sin nya maskin kan han konstatera att den har levt upp till alla förväntningar.

– Det är den bästa maskin jag

kört och då har jag kört en del olika märken. ”Den ska jag ha” sa jag till säljaren när jag provkörde den. Det var Jonab som ordnade provkörningen och jag föll direkt.

Det är flera egenskaper som Mats håller högt hos sin ZX350LC-7.

– Den är suverän i hydrauliken och den är tyst, även när man är utanför. Den är smidig att köra och hytten är rymlig. Ja, en riktigt fin maskin helt enkelt.

Mats har hittat en livsstil som passar honom alldeles utmärkt, så varför ändra på ett vinnande koncept. Rent jobbmässigt ser han fram ett emot ännu fler projekt, där han ständigt lär sig nya saker. Nu närmast väntar ett stort VA-jobb i Kristianstad. När det gäller sina bin har han också funnit en bra nivå, de 170 bisamhällena är en storlek som är alldeles lagom.

– Min fritid är räddad, om man säger så. Jag och min sambo är lika tokiga i bin båda två.



Färgstarkt ekipage med trogna kunder

Långsiktighet är ett ledord för Magnus Olausson. Han kör just nu sin fjärde hjulgrävare från Hitachi och sina två största kunder har han samarbetat med under många år.

TEXT: CHRISTIAN PERSSON FOTO: MAGNUS OLAUSSON ENTREPRENAD AB

Trots att Magnus Olausson ”bara” är 35 år är han en rutinerad räv i branschen. Redan som 14-åring, då med en gräsklippare som arbetsredskap, startade han enskild firma. 2012 övergick verksamheten i aktiebolagsform och sedan dess har det rullat på. Även 2023 har inletts positivt.

– Det är full rulle och jag har haft en bra vinter. Jag kör helt själv, sedan hyr jag in personal om det skulle behövas.

Magnus arbetssäsong har sedan flera år tillbaka en tydlig struktur. Från början av april till slutet av december jobbar han för Peab Asfalt med gatu-renoveringar åt Helsingborgs stad. Uppdraget omfattar allt från justering av asfalt till arbete med brunnar, kantsten och plattor. I cirka tio år har Magnus haft Peab Asfalt som kund och samarbetet fungerar mycket fint.

– Jag trivs väldigt bra med att arbeta för Peab Asfalt. Just nu arbetar vi inne i centrala Helsingborg, så det gäller att vara lite extra vaken då man har gående, cyklister och bilar runt om en hela tiden. Man får tänka två gånger, då man aldrig vet om bilen eller cyklisten har sett en.

Vinter i Norrvikens trädgårdar

Denna lite hektiska arbetsmiljö slipper Magnus när han jobbar för sin andra stora kund, Kille Entreprenad som utför mark- och byggnadsarbeten i Norrvikens trädgårdar. Under tre vintermånader hjälper Magnus Kille Entreprenad med bland annat finplanering.

– Nu i vintras gjorde vi om den nya parkeringsytan och vi arbetade även med dagvattenbrunnar. Backahill, som äger området, är ett drivande företag som vill utveckla mycket.

Nu i vintras var det åttonde året som Magnus jobbade för Kille Entreprenad på Norrvikens trädgårdar och även detta samarbete fungerar perfekt.

– Jag har kört många timmar i Norrvikens trädgårdar och jag vet precis hur de vill ha det. Det är jätte-



roligt att jobba här och Norrvikens trädgårdar är ett fantastiskt ställe. Och här är det som sagt inte samma trafik!

Service är A och O

Lång är också relationen med Hitachi. Hans ZX150W-7 är den fjärde hjulgrävaren från Hitachi och att det har blivit så har en logisk förklaring. Dels passar en hjulgrävare utmärkt för de jobb som Magnus utför, dels har hans Hitachimaskiner alltid levererat. Tidigare hade Magnus också en bandgrävare från Hitachi, som han sålde för några år sedan.

– Jag är egentligen inte så fixerad vid vilket märke det är. Det viktigaste för mig att det är bra service, att verkstaden finns där och ställer upp när något väl händer. Jag har en väldigt bra kontakt med servicen på Delvator och hittills har de alltid ställt upp.

Sticker ut ur mängden

Fram till nu har Magnus dock varit ganska förskonad från problem som kräver service.

– Peppar, peppar har jag haft väldigt bra maskiner. Men man vet ju aldrig när något händer och då är

servicen viktig. Det som jag också gillar med Hitachi som märke är hydrauliken, som alltid har varit bra. Sedan är Hitachimaskinerna lättkörd som bara den.

Det är lätt att känna igen Magnus och hans maskin när de är ute på vägarna och på jobb. Hela maskinen, och även Randex-vagnen, har Autolack i Halmstad lackat om. Svart, med orange detaljer, är färgerna som gäller för det häftiga ekipaget.

– Jag tycker att orange och svart passar bra ihop och orange valde jag också för att det är Hitachis färg. På maskinen syns det också att Rögle BK är laget som jag håller på, skrattar Magnus.



Magnus Olausson
Bor: Båstad.
Ålder: 35 i augusti.
Firma: Magnus Olausson Entreprenad AB.
Hitachimodeller i maskinparken: Hitachi ZX150W-7.
Intressen: Tar gärna en tur med båten vid vackert väder. Engagerad i barnets idrottsaktiviteter och är en stor supporter till ishockeylaget Rögle BK.

ZX350LC-7

Utmaningarna vid polcirkeln kräver Hitachi-maskiner

Att jobba vid polcirkeln är utmanande på flera sätt. Arbets- och väderförhållandena är tuffa och avstånden långa – därför krävs det maskiner som man verkligen kan lita på. Av den anledningen valde Polcirkelns pålar och spont AB att investera i maskiner från Hitachi.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON FOTO: POLCIRKELNS PÅLAR OCH SPONT

För två år sedan startade Anton Mäki Polcirkelns pålar och spont AB, ett grundläggningsföretag med norra Sverige i fokus.

– Vi jobbar både med temporära och permanenta lösningar för att möjliggöra schakter samt pålning med träpålar och stålpålar, betongpålar, tätspont och berlinerspont med mera, berättar Anton Mäki.

Företaget är baserat i Umeå, men utför arbeten över hela norra Sverige. Medarbetarna är med andra ord vana vid de utmaningar som det innebär att jobba vid eller strax under polcirkeln – med framförhållning, ständig koll på

väderprognosen och självgående personal.

– Avstånden är en stor utmaning för oss i norr. Det kan vara långt till närmaste verkstad och för att vara på den säkra sidan har vi alltid med oss ett service-kit i bilarna med de vanligaste reservdelarna och verk-



Anton Mäki.

tygen, säger Anton.

Han berömmar Delvators serviceorganisation som snabbt ser till att vara på plats och ställer upp så att kunderna behöver stå still mer än nödvändigt med sina maskiner.

– Jag var livrädd för att skaffa en maskin som vi sedan inte skulle kunna få hjälp med vid behov. En viktig faktor när jag valde Delvator var att de har en utspridd serviceorganisation, där vi snabbt kan få hjälp oavsett var vi är och jobbar. De har även ställt upp och servat våra maskiner på helgerna för att vi ska kunna hålla i gång produktionen i veckorna, säger han.

Full koll är viktigt

Anton Mäkis filosofi är att äga så mycket som möjligt av utrustningen. Dels är det svårt att få tag i rätt utrustning för grundläggning och pålning, dels är det viktigt att ha full koll på grejerna och veta att utrustningen finns hemma i rätt tid och på rätt plats.

Polcirkelns pålar och spont AB har två 37,5-tons maskiner från Hitachi, en ZX350LC med monobom och en ZX350LCN med knäkbom. Båda är utrustade med S80-fäste och till maskinerna har Anton pålmast och vibroaggregat.

Att Anton valde Hitachi när han drog i gång företaget berodde inte bara på Delvators service. Han hade provat Hitachi hos tidigare arbetsgivare och hört mycket gott om maskinerna. I november förra året levererades den senaste maskinen, en Hitachi ZX350LCN-7, med knäkbom som gör det möjligt att både arbeta nära inpå maskinen och högt uppe.

– Smalt underrede och knäkbom är en perfekt kombination för oss. Maskinen har kraft samtidigt som den har behållit smidigheten och kan transporteras utan dispens, säger han.

– Dessutom har båda ZX350-modellerna kraft nog att hantera pålningselementen som kan väga en hel del, samtidigt som de har vikten på sin sida för att jobba säkert. Det går inte att ha en för lätt maskin till den här typen av jobb.

Marknaden påverkar

Inom grundläggning är bostäder en betydande del av företagets marknad. Eftersom det är många projekt som står still för tillfället avvaktar Anton med nysatsningar. Så fort det vänder ser jag att vi kommer att växa och investera i fler maskiner.

Polcirkelns pålar & spont AB

Verksamhet: Grundläggning, grundförstärkning.

Ort: Umeå.

Antal anställda: 11.

Grundat: 2021.

Maskinpark: Hitachi ZX350 LC-7, Hitachi ZX350 LCN-7 med pål- och spontaggregat, Volvo 300 med borraraggregat, Volvo L35 servicemaskin.

Polcirkelns pålar och sponts två 37,5-tons Hitachi ZX350LC arbetar sida vid sida i Söderhamn där det byggs en ny kaj.



ZX350LC-7

Strömvalls satsar på Hitachi

Strömvalls i Örebro nysatsar på Hitachi-grävmaskiner. Under de senaste två åren har företaget investerat i inte mindre än fem nya Hitachi.
– Om vi får den driftsekonomi som vi hoppas på kommer det definitivt att bli fler, säger entreprenadchef Daniel Heed.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON FOTO: BS ÅKERI BENGT STRÖMVALL AB

Strömvalls i Örebro är ett väletablerat anläggningsföretag, grundat 1989, som idag omsätter 150 miljoner och sysselsätter drygt 55 personer. Maskinparken består av ett 40-tal grävmaskiner från 8 till 40 ton.
– En välfungerande och modern maskinpark är viktigt för oss. Vi investerar varje år i mellan fem och

åtta nya maskiner. Runt 75 procent av vår maskinpark är yngre än fyra år, säger entreprenadchef och delägare Daniel Heed.

Höga krav på leverantörerna
Strömvalls har ramavtal med fem kommuner gällande transport- och maskintjänster, VA, infrastruktur, gatuunderhåll och liknande, men kan också erbjuda projektledning och mätjänster. Företaget beskriver sig som en stark spelare i varje projekt med förmåga att tänka utanför boxen och sätta in rätt resurser – något som också återspeglar sig i valet av leverantörer. Många faktorer spelar in vid valet av maskin: priset, rimlig leveranstid, lättillgänglig service, hög ambitionsnivå hos dem som servar, andrahandsvärde och driftskostnader.
– Delvator har levererat på alla punkter så här långt. Nu är det upp till bevis att driftsekonomi blir vad vi hoppas på, säger Daniel Heed.

Satsar på Hitachi
Strömvalls har haft en mindre andel Hitachi i sin maskinpark sedan tidigare och har positiva erfarenheter av både märke och service. Nu har man bestämt sig att för att satsa på Hitachi – var fjärde maskin i maskinparken är numera från Hitachi och fler kommer det säkert bli i framtiden.
– Kanske lite dyrare i inköp, men min upplevelse är att kostnaderna för service och reparationer har varit lägre för våra Hitachimaskiner än för andra märken.

Över tid har det blivit bra maskinaffärer, konstaterar Daniel Heed.

Från 8 till 40 ton
Strömvalls har fyra nya bandgrävare från Hitachi; den största en ZX350 LC-7 på 40 ton – den minsta en ZX210LC-7 och två nya hjulgrävare

ZX150W-7.
Bakom spakarna i den nya ZX350 LC-7 sitter Simon Hjalmarsson. Han började på Strömvalls i november förra året har varit involverad i maskinköpet.
– Jag har fått vara med och tycka till om utrustning. Bland annat har vi valt Rototilts nya RC9 för 40-tons maskiner med fasterkoppling och styrsystem. Vi har även Rototilts spakar med handledsstöd vilket jag tycker underlättar körningen. Jag ville egentligen ha elspakar eftersom jag har en del problem med mina handleder och att greppa länge. Men jag tycker det här har funkade lika bra, säger han.



Daniel Heed.

Hydrauliken sticker ut
Närmast har Simon kört en 25-tons bandgrävare av ett annat märke men har en del erfarenheter från Hitachis hjulgrävare sedan tidigare och minns framför allt hur Hitachi stack ut med sin fina hydraulik.
– Det har hållit i sig, det är otroligt fin och följsam hydraulik i maskinen. Det är det som jag tycker sticker ut mest med ZX350LC-7, säger han. Den är otroligt lättkörd och bekväm.
Simon jobbar för tillfället i Örebro där det ska etableras en ny logistik-anläggning. Strömvalls har haft många logistikprojekt de senaste åren i Örebro och Mälardalen, som är företagets huvudsakliga arbetsområden.

Tillfället gör affären
Några fler maskininköp är inte planerade för tillfället för Strömvalls.
– Vi kommer ha lite is i magen fram till hösten och ser var marknaden tar vägen. Men det är klart att dyker det upp en riktigt bra affär så slår vi till redan nu. Vi har investerat stort på transportsidan i år, med bland annat två nya maskintrailers och en ny lastväxlare, så vi ligger lite lågt med fler investeringar just nu, tillägger Daniel Heed.



Hitachi imponerar på Maskinernas dag

När Delvator öppnade portarna till öppet hus i Eslöv den 14 och 15 april blev uppslutningen god – under de två dagarna strömmade hundratals kunder till för att provköra maskiner, träffa bekanta och inte minst se lansering av Hitachis elgrävmaskin.

TEXT: MATS JANSON FOTO: SUSSIE SÖRENSSON

Att det är något speciellt i görningen skvallrar parkeringsplatsen som är så fullpackad att man har fått låna grannfirmans stora yta. Inne på gården blir festen ett faktum och det är uppenbart att Delvator i Eslöv har förvandlat en till synes vanlig aprilhelg till en folkfest. Glada gäster träffas och diskuterar de senaste entreprenadmaskinerna över en melle (en delikat korv från Lund) och en gräddbulle samtidigt som nyfikna Hitachi-entusiaster turas om att

provköra Hitachi ZX135US-7. Inne i utställningshallen fortsätter festen. Här beundrar besökarna de utställda maskinerna och minglar med de 16 utställarna som samtliga är underleverantörer till Delvator. I L5:s monter finns en robohund som snabbt blir barnens favorit när den hoppar, studsar och sitter på bakbenen.

Anders Persson som är säljare på Delvator i Eslöv är mycket nöjd med dagen:

– Det är fantastiskt kul att få visa

upp vår fina anläggning med fina produkter och engagerad personal.

– Det enda lyxproblemet, tillägger han med ett skratt, är att man inte hinner prata så mycket med gästerna som man skulle vilja.

Långväga gäster

För att ge kunderna ännu större incitament att komma till Eslöv denna helg pratade Anders Persson ihop sig med sina kontakter på Liebherr och Caterpillar som också har

anläggningar i Eslöv.

– Vi bestämde att vi alla kör Maskinernas dag i Eslöv på samma tider. Nu när vi ser hur bra det går lutar det mot att det får bli en tradition, säger han.

Det är inte bara skånska som hörs i sorlet. Några har kommit hit från Göteborg. Thomas Åström som är Delvators säljare i Växjö träffar en kund från Småland som köper en ZX135W-7, en så kallad Fast track-maskin på plats (läs mer om Fast Track på sidan 3).

– Det är vi förstås stolta över, säger Sussie Sörensson som är marknadsansvarig på Delvator.

Hon slår annars ett slag för den nya elgrävmaskinen som rönar stor uppmärksamhet inne i visningshallen.

– Nyfikenheten på den här maskinen är stor, säger hon, och intresset kommer förmodligen att växa längre fram när till exempel kommuner och andra stora uppdragsgivare börjar ställa krav på elektriska maskiner.

Vårt mycket att slippa AdBlue

Annars är det kanske ZX130-7 och ZX135US-7 som får mest uppmärksamhet. De är bägge grävmaskiner som förutom nya utseenden har upp till 9 procents lägre bränsleförbrukning än de tidigare modellerna, allt möjliggjort av Hitachis industriledande HIOS V hydraulsystem. Enligt Anders ligger förklaringen till de minskade livscykelkostnaderna i den nya Steg V-kompatibla motorn som inte kräver SCR-system, vilket i förlängningen innebär att det inte finns något behov av AdBlue, filterbyte eller tillhörande underhåll.

Leverantörer på plats

Leica, Engcon, EMA, OilQuick, RF, SMP, L5, Rototilt, Sitech, Moba, ABL, Frontec/Götene, Randex, DNB, Maskinsystem, Topcon, Nokian, Hammerglas, Delvator Finans.

NY HOS DELVATOR

Handlingskraftig verkstadschef till Delvator i Stockholm

Delvator har rekryterat Andreas Dennerman som ny verkstadschef på filialen i Arlanda Stad. Andreas började jobba med teamet i Stockholm i början på april.

TEXT: SUSSIE SÖRENSSON FOTO: MATS PERSSON

Det är en motorintresserad verkstadschef som har börjat hos Delvator i Arlanda Stad. Förutom att Andreas Dennerman har arbetat på Volvo Truck Center i Sollentuna sedan 1994 och har mer än 20 års erfarenhet som mekaniker och kundmottagare, har han ett starkt intresse för teknik och motorsport. Han har tävlat i motocross i 20 år och gokart i fyra år.

Med sin nya tjänst på Delvator ser han bland annat fram emot att få jobba på ett mindre företag med kortare beslutsvägar. Han ser också fram emot sin nya tjänst som ansvarig för Hitachis serviceteam i Stockholm:

– Jag trivs med människor och en del av arbetet är ju att få ihop en fin och sammansvetsad grupp på verkstaden, säger Andreas som vet vad han pratar om efter sju år som arbetsledare.

Om sina egna styrkor och

kvaliteter säger 50-åringen:

– Jag är punktlig och gillar ordning och reda. Jag tar tag i saker som kan göras nu i stället för senare, så det inte fylls på och bildar en hög.

Privat är Andreas gift med Anna och har två döttrar. Förutom tiden med familjen och motorintresset så ligger flugfiske högst på listan.

– Vi är väldigt glada

över att välkomna Andreas till Delvator. Hans ordningssinne och erfarenheter från tidigare arbetsgivare, framför allt med väl strukturerade arbetssätt och rutiner, kommer att hjälpa oss i vår verksamhet och våra planer framåt, säger Jonas Coltén, VD på Delvator AB.

Vi hälsar Andreas välkommen i gänget.



Vill du också jobba på Delvator?

På Delvator är våra medarbetare och deras kompetenser vår främsta styrka. Genom att jobba tillsammans ger vi maximal service åt våra kunder samtidigt som vi jobbar bättre, utvecklas mer och har roligare på jobbet. Vi är alltid på jakt efter engagerade och kompetenta medarbetare som vill växa tillsammans med oss. Vill du bli vår nya kollega? Skicka in en spontanansökan till info@delvator.se

Sälj & Service

Vi på Delvator erbjuder våra kunder ett rikstäckande servicenät som ger tillgång till snabb service och support för ett tryggt maskinägande – var du än befinner dig i Sverige. Med våra noga utvalda, auktoriserade servicelämnare vet vi att kvaliteten upprätthålls på bästa sätt.

Delvator AB – Serviceorganisation

ESLÖV

Delvator AB

Patrik Nilsson
T: 0413-692 12
patrik.nilsson@delvator.se

STOCKHOLM

Delvator AB

Tommy Persson
T: 08-583 586 53
tommy.persson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Delvator AB

Örjan Sundqvist
T: 0611-552 035
orjan.sundqvist@delvator.se

BOLLNÄS

Fältservice i Bollnäs

Kjell Wilhelmsson
M: 070-309 69 58
kjell.faltservice@gmail.com

BYSKE

ML Maskinservice AB

Mikael Lundmark
T: 0912-616 46
ml.maskinservice@telia.com

BÄLNGE

Lemos Entreprenadservice AB

Thobias Eriksson
T: 018-334 150
lemos@telia.com

FÖLLINGE

Stefan Jonsson Maskin AB

Stefan Jonsson
M: 070-66 80 245
stefan@stefanjonsson.se

HALMSTAD

Truck & Maskin

Benny Persson
T: 035-211 030
truckomaskin@home.se

JORDBRO

Tungelsta Maskin & Hydraulservice

Danne Jansson
M: 08-745 10 00
danne@tmhs.se

JÖNKÖPING

Lännen Tractors AB

Fredrik Åström
T: 036-330 0274
fredrik.astrom@lannentractors.se

KATRINEHOLM

Sörmlands Maskinservice

John Sheiak
T: 0150-500 00
john.sheiak@sormlandsmaskinservice.se

KIL

Fordonstjänst i Kil

Lars Göran Andersson
T: 0554-133 25

KIRUNA

Kiruna Fältrep AB

Clas Holm
T: 0980-683 95
kirunafaltrepab@telia.com

LANDVETTER

Landvetter Motor & Maskin AB

Stefan Hansson
T: 031-780 29 30
stefan@landvettermotor.se

LEKSAND

AB Heby Lantbruksservice

Roland Hellberg
T: 0247-77 12 96
roland.hellberg@hebylantbruksservice.se

LINKÖPING

ÅMA Maskinservice AB

Anders Lång
T: 013-137 278
ama.maskinservice@telia.com

MALMKÖPING

Jonas Melin Maskinservice

Jonas Melin
Mobil 070-370 21 21
melin.jonas@telia.com

SLITE

Frimodigs Mekaniska AB

Mikael Frimodigs
M: 070-784 07 30
mikael.frimodigs@gmail.com

SKELLEFTEÅ

Wikstens Maskinservice AB

Anders Wiksten
T: 0910-888 54
wikstenmaskin@gmail.com

STAFFANSTORP

LK Maskinservice AB

Leif Krondahl
M: 070-32 52 597
lkmaskin@gmail.com

SUNNE

Berggrens Maskinservice AB

Daniel Ranström
T: 0565-18 23 81
daniel.ranstrom@berggrens.se

UMEÅ

Nilssons Bil & Maskin i Umeå AB

Kent Nilsson
T: 090-779 780
kent.nbm@telia.com

ÄLMEBODA

Älmeboda Svets & Maskin AB

Thomas Andersson
T: 0477-601 55
almebodasvetsmaskinab@telia.com

ÄLVSBY

Hedlunds Maskinteknik AB

Jonas Hedlund
T: 0929-729 00
jonas@hematek.se

ÖREBRO

Berggrens Maskinservice AB

Stefan Lindberg
T: 019-27 72 205
stefan@berggrens.se

ÖVERKALIX

Överkalix Maskinstation AB

Anders Johansson
T: 0926-77720
anders.johansson@maskinstation.net

SÄLJARE

ESLÖV

Anders Persson
M: 072-402 81 05
anders.persson@delvator.se

VÄXJÖ

Thomas Åström
M: 070-838 09 44
thomas@stensmaskiner.se

ÄLMEBODA

Tobias Hilmerström
M: 070-844 58 40
tobias@stensmaskiner.se

GÖTEBORG

Thomas Henriksson
M: 072-523 47 47
thomas.henriksson@delvator.se

Peter Erlandsson

M: 076 - 669 74 86
peter.erlandsson@delvator.se

ÖREBRO

Anders Ericsson
T: 019-277 22 00
anders@berggrens.se

MÄLARDALEN

Tomas Åhrberg
T: 070-515 95 50
tomas.ahrberg@delvator.se

VÄSTMANLAND, VÄRMLAND OCH DALARNA

Jimmy Arvidsson
M: 070-246 56 34
jimmy.arvidsson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Bengt Höckert
M: 072-402 38 65
bengt.hockert@delvator.se

SKELLEFTEÅ

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

DELVATOR MASKINUTHYRNING AB

Lars Åhlander
M: 076-669 7482
hyra@delvator.se

FÖLJ OSS PÅ:

