

2022

#02

Grävlingen

KUNDMAGASINET FRÅN DELVATOR

LÄS MER

Årets maskinmässor
Lättare att finansiera
Större digital närvaro
Möt vår nye säljare

Tryggt och
smidigt att hyra

Utsidan blir
allt viktigare

Rätt maskin
för rätt jobb

Delvator



LEDAREN

Ett händelserikt år

År 2022 fick en rivstart efter covidpandemin. Delvator har haft ett fantastiskt år med många mässor, kundaktiviteter, demokörningar och naturligtvis många besök hos våra kunder ute på fältet. Vi har medverkat på fyra mässor under året. Senast i oktober var vi i Tyskland på BAUMA tillsammans med Hitachi i deras fina monter. Som Delvatoranställd blir man stolt över att vara med Hitachi under en så stor satsning som BAUMA. Vi hade många kunder som besökte oss och det var bland annat ett stort intresse för de elmaskiner som Hitachi lanserade. Tack till alla er som besökte oss!

Att skapa en bra teamkänsla i ett företag är viktigt, men också en utmaning för en firma med medarbetare som är utlokaliserade över hela vårt avlånga land. Under oktober månad fick alla anställda på Delvator möjlighet att träffa varandra när vi åkte till Amsterdam för att fira våra 25 år tillsammans med Hitachi. Det var en fin resa med fabriksbesök och möjlighet att knyta interna kontakter med kollegor, men också med personal från Hitachi.

Under 2021 startade vi Delvator Maskinuthyrning AB och nu 2022 lanserar vi Delvator Finans. För att möta behovet av bästa tänkbara finansiering stärker vi fokus på kundanpassad finansiering genom att erbjuda våra kunder lösningar under eget namn, Delvator Finans. Mer om detta på nästa sida.

Vi önskar dig en riktigt fin avslutning på 2022!

Jonas Coltén,
VD Delvator

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv.
Ansvarig utgivare: Jonas Coltén, 0413-692 00.
För adressändring: info@delvator.se Upplaga: 8 600.
Grävlingen produceras av Roy.agency

innehåll 02

- 3 **Nyheter/Notiser**
Senaste nytt från Delvator och Hitachi
- 4 **"85:an" – smidighet och styrka**
"En stor grävmaskin i en liten kropp"
- 6 **Smidig maskin med rymlig hytt**
Hitachi ZX135W-7 – rätt val i trånga miljöer
- 8 **En ovanligt lång räckvidd**
Effektivare arbete med lång bom och sticka
- 10 **3 frågor till Erik Larsson**
Mässan bjöd på världens överraskning
- 11 **Ny säljare i Västergötland**
Med kundens bästa i fokus
- 12 **"Du kan inte hitta en bättre maskin"**
Hitachi ZX530LCH-7- kraftfull och bränslesnål
- 14 **Tryggt och flexibelt att hyra sin maskin**
Smidigt när kundens behov skiftar
- 16 **Utsidan räknas!**
Maskinens yttre är den bästa reklampelaren
- 18 **Bandgrävaren med "extra allt"**
Vikten av att vara utrustad för alla situationer
- 20 **Hitachi gjorde succé på Bauma**
Nya Hitachi-maskiner på 4 000 kvadratmeter
- 23 **Vi uppdaterar vår digitala närvaro**
Nu blir det lättare att följa oss på Delvator



Prenumerera! Grävlingen är kundernas egna tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Fyll i formuläret på vår hemsida och klicka på "skicka", så kommer tidningen i brevlådan.

Följ oss:    



Härliga möten på årets mässor

Solvalla, Boden och Knutstorp var skådeplatserna för årets maskinmässor där Delvator visade upp sina välpolerade orange maskiner.

– I mestadels strålande väder kunde vi återigen möta våra nyfikna kunder över en god kopp kaffe från en av våra inhyrda kaffemopeder, säger Sussie Sörensson, marknadsansvarig på Delvator.

Trycket i Delvators monter var tidvis väldigt högt – att kaffemuggar och presenter tog slut på söndagen i både Stockholm och i Boden visade på en fin uppslutning och ett stort intresse för Hitachis maskiner och Delvators tjänster. Många ville också testa demokörning av den nya hjul-

grävaren, ZX150W-7, som fick jobba hårt under dagarna.

– Det var ett ypperligt tillfälle för maskinförare och entreprenörer att få känna, testa och prova möjligheterna i den nydesigade hytten i nya ZAXIS serie-7, säger Sussie.

Den "i särklass skönaste" hjulgrävaren

En av maskinförarna i Boden (som aldrig hade kört Hitachi tidigare) testade maskinen på torsdagen och kom tillbaka igen på lördagen och förkunnade, om än något motvilligt: "Nu har jag testat alla demomaskiner på hela mässan och måste erkänna att den här hjulgrävaren från Hitachi är den i särklass skönaste att köra!" – vi hoppas att han hör av sig när det är dags att byta.

Förutom provkörningsmaskinen och de andra nya hjulgrävarna visade vi också upp vår nya hjullastare ZW220-7, våra hyresmaskiner, vår nya bandgrävare ZX135US-7, som fick extra stor uppmärksamhet för att den drivs utan krav på AdBlue, och flera större bandgrävarmodeller från nya serie-7.



Mässteamet 2022.

Den nya Hitachi serie-7 har snabbt fått fin uppmärksamhet för hydrauliken, bränsleekonomin och förarmiljön. Även den låga ljudnivån imponerar på de maskinister som har fått sina nya maskiner under året.

Stort tack till alla inblandade!

Vi är verkligen nöjda med mässorna i år och för de nya affärer som roddes i hamn perioden efteråt. Vi sänder ett varmt tack till Svenska Maskinmässan, Load Up North och Entreprenad Live för trevliga arrangemang! Vi tackar också alla våra samarbetspartners, kunder som lånat ut sina maskiner och såklart våra säljare och kollegor som med sin energi och sitt driv gjorde mässtagarna under 2022 så speciella. Stort tack!

Vi ses under 2023, då det är dags för:

Load Up North i Boden 24–26 augusti.

Entreprenad Live i Göteborg 7–9 september.

NYHET – Delvator Finans

När du väljer **marknadens bästa maskin** ska du också få **marknadens bästa finansiering**. Därför är det extra viktigt för oss på Delvator att förstå och tillmötesgå våra kunders behov och framför allt framtida utmaningar. Inte

minst i dag då behoven skiljer sig åt från företag till företag och variationen av finansiella lösningar är näst intill oändlig. För att möta behovet av bästa tänkbara finansiering stärker vi fokus på kundanpassade finansieringslösningar



genom att erbjuda våra kunder detta under eget namn, nämligen Delvator Finans. Vi gör det genom ett fördjupat samarbete med DNB Finans som med lång erfarenhet och kunskap om vår bransch har förutsättningarna att förstå våra kunder, deras mål, utmaningar och syn på framtiden. Därigenom kan de skräddarsy finansiella paket och lösningar för att matcha våra kunders unika affärsbehov och omständigheter.

Din säljare berättar mer nästa gång du kontaktar oss.



ZX85US-6 OCH ZX85USB-6

“85:an” – kombinerar smidighet och styrka

Hitachi ZX85US-6 och ZX85USB-6 är uppskattade maskinmodeller då de är små, men ändå användbara till mycket. Emil Johansson, Emjo Schakt AB, och Lars Johansson, Prästgårdens Entreprenad AB, ser båda stora fördelar med ”85:an”.

TEXT: CHRISTIAN PERSSON

Emjo Schakt är ett företag som utför det mesta inom markarbeten, framför allt grävning. Emil Johansson använder därför sin ZX85USB-6 till mycket, till exempel grov- och finjusteringar vid nybyggnationer, kabelgrävning och när han bygger om trädgårdar.

– Jag brukar säga att jag med ”85:an” har en stor grävmaskin i en liten kropp. Den kommer in överallt och får plats på ett schaktflak.

Den lastar en lastbil bra och man får mycket gjort per timme. Det är en effektiv maskin.

Den snäva svänggraden och låga bränsleförbrukningen uppskattar Emil också.

– Jag kan svänga bommen och det ger mig ganska mycket mer smidighet. Bränsleförbrukningen är också bra och jag ligger på en full tank i veckan. Jag är väldigt tacksam över att jag

slipper AdBlue.

Något som också sticker ut hos ”85:an” är hydrauliken, som Emil tycker är något alldeles extra.

– Det är nästan så att jag känner i joystickarna när jag är nära en kabel eller håller på att gräva av en kabel. Det känns som om jag sitter ihop med maskinen.

För Emil är det också viktigt att kunna känna sig lugn om något



Lars Johansson

Bor: Östra Karup

Ålder: 50

Firma: Prästgårdens Entreprenad AB

Jobbar med: Driver Prästgårdens

Entreprenad AB

Hitachimodeller i maskinparken:

ZX85US-6

Intressen: Följa barnen när de spelar ishockey, fotboll och innebandy



oförutsett skulle hända.

– Jag är väldigt tacksam över servicen. Jag är inte det minsta orolig om något skulle gå sönder, då vet jag att de är ute hos mig på en halv dag. Det känns väldigt skönt att veta, för om jag skulle behöva vänta flera dagar skulle det bli en stor kostnad för mig.

Bästa av två världar

Prästgårdens Entreprenad AB är ett företag med flera olika typer av kunder, till exempel kommunala bolag, vattenbolag, byggfirmor och även privatpersoner. Exempel på arbeten som utförs är anläggning av lekplatser, underhållsarbete på vattenledningsnätet, tillbyggnader samt anläggning av trädgårdar och pooler. Lars Johansson, ägare av Prästgårdens Entreprenad, menar att hans "85:a" passar perfekt till många av de här jobben.

– Vi gör lite av varje med den. Maskinen har bra räckvidd trots sin storlek och vi kan själva flytta den med lastbil, vilket också är en fördel.

FOTO: PRIVAT



Emil Johansson

Bor: Lerum

Ålder: 21

Firma: Emjo Schakt AB

Jobbar med: Driver Emjo Schakt AB

Hitachimodeller i maskinparken:

ZX85USB-6

Intressen: Allt med motorsport

ZX85US-6 är kompakt, men ändå stark och vi kan flytta stora massor. Den blir så att säga som en stor maskin.

I sin egen klass

Att grävaggregatet på "85:an" är mitt-monterat innebär att maskinen inte tar mycket större plats än en mindre maskin.

– Det är en väldigt smidig maskin för sin storlek och även bränsleförbrukningen är snål.

Det som också utmärker ZX85US-6 är, enligt Lars, hydrauliken.

– På hydrauliksidan är Hitachi out-

standing. Maskinen är väldigt följsam och mjuk, samtidigt som den ändå har den kraft som behövs.

Även när det gäller servicebiten Lars helnöjd.

– Vi har service via Delvator och deras serviceställe Truck & Maskin i Halmstad. Båda två är fantastiskt bra och de löser alltid alla problem. Jag känner mig väldigt trygg.



Den rymliga hytten i Serie 7 har marknadens högsta komfort.

Maskinen har samma svängradie fram som bak vilket är unikt.

ZX135W-7

Smidig maskin med rymlig hytt

Ett smidigt och kompakt format är viktigt för maskinföraren Bertil Johansson, som ofta kör i trånga stadsmiljöer och behöver kunna vända runt på små ytor. För honom är Hitachi ZX135W-7 det perfekta valet.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON

Maskinen tillhör Mikael's Grävtjänst i Halliden och används just nu till VA-arbete i Fjällbacka. Bakom ratten sitter Bertil Johansson om dagarna. Han värdesätter maskinens hydraulik, driftsäkerhet och framför allt framkomlighet och smidighet.

– Jag kör ofta där det är trångt och då är det skönt att slippa att förarhytten och motvikten sticker ut. Det går smidigt att vända runt med den och man kommer fram nästan överallt. Knäckbom är också en stor fördel, det har jag nytta av varje dag.

Vägegenskaper är också viktigt, Bertil transporterar sig ofta mellan olika jobb och då är det skönt med en maskin som ligger bra på vägen, snabbt kommer upp i hastighet och är bekväm att sitta i.

– Den går tyst och fint. Överlag är det en väldigt trevlig maskin att köra oavsett vad du gör med den, konstaterar Bertil som fick maskinen innan semestern i somras och tog den i drift tidigt i höstas. Innan dess körde han mestadels bandgrävare, men har snabbt kommit in i både att köra hjulgrävare och menysystemet i Hitachi ZX135W-7 som är lätt att

FOTO: MIKAEL'S GRÄVTJÄNST AB



Hitachi ZX135W-7 är marknadens mest kompakta hjulgrävare.

förstå sig på.

– Så här långt tycker jag att det känns väldigt positivt – räckvidden är bra, den känns stark och har bra känsla i hydrauliken. Sedan är det bra komfort också. Det går att ställa in både stol och spakar så att man får en bekväm arbetsställning och hytten känns rymlig för sin storlek. Jag sitter ofta långa pass i maskinen, ibland hela arbetsdagarna så komforten är helt klart viktig, fortsätter han.

Till maskinen har Bertil en Bigab-vagn med åtta tons lastkapacitet, där han får med sig allt han behöver till de olika jobben; tjälkrok, asfaltsskärare, sopborste, smalskopa, planeringsskopa, grävsropa och VA-skopa.

– Vi köpte allt utom sopborste och VA-skopa nytt ihop med maskinen. Jag är väldigt nöjd även med redskapen och med oljeflödet i maskinen. Det räcker gott och väl till, säger Bertil.

Allt går att lösa

Mikael's Grävtjänst grundades 1985 av Mikael Hansson i Lysekil. Företaget jobbar med alla typer av markarbeten, dräneringar, avlopp och mycket mer, framför allt i Lysekil, Sotenäs och Uddevalla. Sedan 2020 är företaget en del av den snabbväxande Infrea-koncernen, som förvärvar och utvecklar onoterade bolag inom mark- och anläggningsbranschen, i syfte att behålla lokalt starka varumärken samtidigt som företagen får förutsättningar för fortsatt tillväxt.

Bertil har jobbat i företaget i 10 år och kört grävmaskin sedan 1999. Han är mycket nöjd med Delvator som leverantör och värdesätter närhet till snabb och smidig service.

– När det har varit något har jag ringt och fått hjälp direkt. Ibland har de kunnat hjälpa mig att lösa det på telefon annars har jag inte mer än 12 mil till anläggningen i Landvetter.

Bertil Johansson

Ålder: 43

Bor: Kville, i norra Bohuslän

Gör: Grävmaskinist

Aktuellt uppdrag: VA-sanering i Fjällbacka

Firma: Anställd på Mikael's Grävtjänst AB

Antal anställda: Cirka 25

Intressen: Maskiner, skytte, hålla på med djuren

Hitachi i maskinparken: 13 grävmaskiner, 2 lastmaskiner



ZX300LC-7 SLF HE15LD

"Du behöver inte stå och vänta på lastbilen"

Med sin 15 meter långa bom och sticka har Hitachi ZX300LC-7 SLF HE15LD en ovanligt lång räckvidd. Det gör att Robban Christiansson på VA Gruppen kan arbeta ännu mer effektivt när han utför VA-saneringar.

TEXT: CHRISTIAN PERSSON

VA Gruppen är som namnet avslöjar specialister på VA-arbeten. Efter många år i branschen har företaget en bred kundkrets, beställarna består bland annat av en rad skånska kommuner som behöver hjälp med både drift och förnyelse av VA-nätet. På många håll är detta eftersatt och VA Gruppens mål är att alltid säkra friskt vatten och fungerande avlopps- och dagvattensystem.

En som också har mycket erfarenhet är föraren Robban Christiansson, som har jobbat på VA Gruppen i 22 år. Om dagarna arbetar han med VA-saneringar inne i villaområden och sedan ett halvår tillbaka befinner sig han och hans ZX300LC-7 SLF i Staffanstorp. Med sitt långa aggregat passar Zaxis-7-grävmaskinen helt perfekt för denna typ av uppdrag.

– Utan lång bom tvingas man lasta alla massor som man gräver upp. De ska köras runt kvarteret, tippas på andra sidan för att sedan användas igen. Med den långa bommen blir det betydligt smidigare.

– Nu gräver jag en grop och lägger rören. När jag sedan gräver nästa grop lägger jag tillbaka materialet på



Hitachi SLF modeller är konstruerade för gräv- och lastarbete, vilket märks bland annat på aggregatets geometri.

FOTO: VA GRUPPEN

de nya rören. Man återfyller alltså på en gång och sparar in en lastbil eller dumper.

Mer lättjobbat

Fördelarna med detta arbetssätt är såklart flera. Dels sparas kostnaden för en lastbil eller dumper, dels kan Robban jobba mer tidseffektivt.

– Du behöver aldrig stå still och vänta på en lastbil som sedan ska köra och tippa i en halvtimme. Jag

släpper bara över materialet på andra sidan och fortsätter jobba.

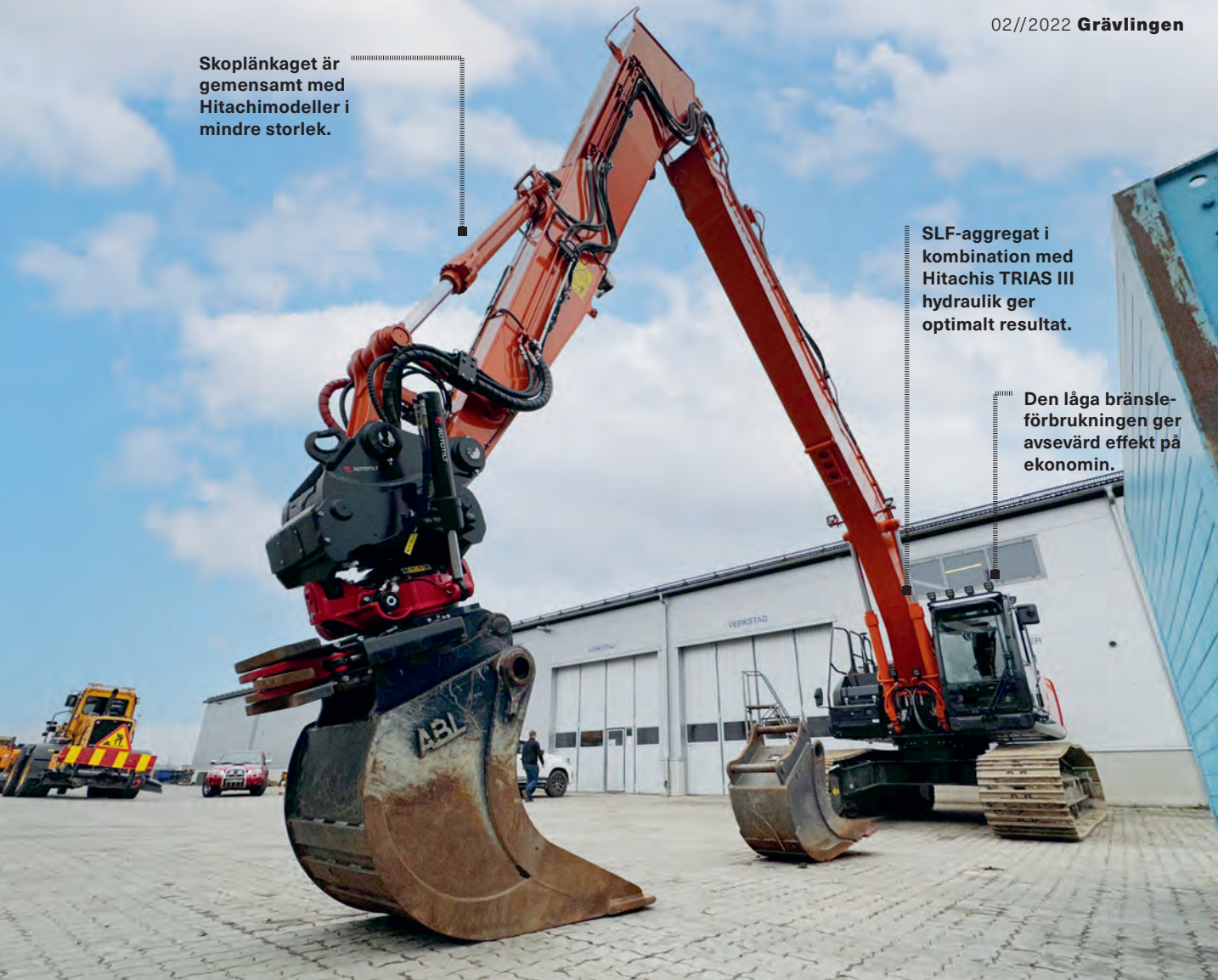
Robban använder bara sin ZX300LC-7 SLF till arbete med VA-saneringar, men han ser även andra områden där den med fördel kan användas.

– Den är ju bra även när man ska göra slänter. Den är lite kortare än en ordinarie långgrävare, men gjord för att gräva med. En långgrävare slänger man bara i backen och slä-

Skoplänkaget är
gemensamt med
Hitachimodeller i
mindre storlek.

SLF-aggregat i
kombination med
Hitachis TRIAS III
hydraulik ger
optimalt resultat.

Den låga bränsle-
förbrukningen ger
avsevärd effekt på
ekonomin.



par skopan efter sig. Den går inte att hantera på samma sätt.

Rejält minskad förbrukning

Som förare på VA Gruppen kan Robban, inom rimliga gränser, själv välja vilken maskin han vill ha. För tio år sedan hade han en Hitachi, en leverantör som han nu återvänt till. Han ser många positiva egenskaper hos sin ZX300LC-7 SLF, till exempel bränsleförbrukningen.

– Den dricker ju väldigt lite, 10 liter i timmen och då väger den nästan 35 ton. Jag har haft en mindre maskin som kunde dricka 18 liter i timmen, så det är en väldig skillnad. Även hytten är till belåtenhet.

– Den nya hytten har en jättebra komfort och hydrauliken har alltid varit bra. Jag provade ju andra maskiner också, men de var jag inte nöjd med. Jag vill ha en Hitachi.

För att vardagen ska fungera smidigt ska servicebiten också funka. Som den rutinerade förare Robban är brukar han ha lite framförhållning när han beställer service, han vet ungefär när det är dags. Men det finns ju tillfällen när något behöver lösas akut, men även då känner han sig trygg.

– En gång var det något som läckte, men då kom Delvator Eslöv på störet. Servicen är jätteviktig, poängterar Robban.

Några bekymmer med leveranssäkerheten, trots en orolig världsbild, har han heller inte upplevt.

– Vi fick maskinen samma vecka som det var sagt.

VA Gruppen

Etableringsår: 1977

Antal anställda: 160

Typ av uppdrag: Främst VA-arbeten, men utför även anläggningsarbeten, kabelförläggning, schaktfri förläggning med styrbar borring etcetera

Hitachimodeller i maskinparken: 6

3 frågor ...

till Erik Larsson på Mohems Entreprenad i Hälsingland som överraskades med en splitter ny Hitachi ZX175W-7 på Svenska Maskinmässan i Stockholm i somras.

1 Berätta hur det gick till!

– Jag hade jobbat på Mohems ett och ett halvt år och kört hyrmaskiner under den tiden. I somras skulle hela firman till Maskinmässan i Stockholm. Väl framme gick vi runt och kikade och bland det första vi möttes av var Delvator och Hitachi. Där, mitt på golvet, stod en skinande ren och fullt utrustad hjulgrävare. Lamporna lyste och från hytten spelades musik. Det konstiga var att den var strajpad med vår företagslogga. ”Blir det bra det här Erik?” frågade chefen och visade att det stod Erske Larsson på dörren. Det blev en sjujåkla överraskning och en otroligt fin gest av cheferna att ge mig en helt ny maskin!

2 Vad var den utrustad med?

– Det är en riktigt fin maskin. Det sitter en tiltrotator från Engcon med snabbfästesystem från OilQuick som fungerar riktigt bra ihop. Den är också utrustad med Ground Kare-däck från Nokian som är större än originaldäcken, Entrax-bågar på taket och på motvikten samt sidorör med blinkljus och positionslampor. Invändigt har de stoppat in ett bas-element på 8 tum och uppgraderat högtalarna. Som om inte det vore nog håller de på och uppdaterar den med dubbla baslådor på 8 tum vardera. Det är redan ett jåkla ljud i maskinen! Vi ska också stoppa in en komfortstol som passar min rygg bättre.

3 Hur känns det?

– Jag är jättenöjd med maskinen, särskilt efter det Lemos Entreprenad Service har varit här och gjort några justeringar. Det ska även tillkomma spakstyrning som mina chefer missade när de beställde maskinen. Eftersom jag är så van vid spakstyrning blir det lite hackig körning utan. Det kommer bli riktigt bra när allt är på plats!

Erik ”Erske” Larsson

Ålder: 21 år

Bor: Färla, Hälsingland

Jobbar: På Mohems Entreprenad sedan två år

Kör: Hitachi ZX175W-7 hjulgrävare
Det finns även en Hitachi ZX300LC-6 i firmans maskinpark

FOTO: MOHEMS ENTREPRENAD



NY SÄLJARE

“Kundens mål är även mitt mål”

Peter Erlandsson som precis tagit över som säljare för Delvator i Dalsland, Bohuslän och ”norra” Västergötland har lång branschvana och drivs av mötet med kunderna.

TEXT: MATS JANSON FOTO: SUSSIE SÖRENSSON



Att ta över efter Claes Gustafsson som har sålt Hitachi-maskiner i regionen i 18 år innebär ett par stora skor att fylla, det är Peter väl medveten om. Men faktum är att få säljare passar bättre för utmaningen. Själv stormtrivs han efter några veckor på jobbet.

– Det känns fantastiskt kul och spännande! Samtidigt är jag van vid branschen och regionen efter att ha varit säljare på Sitech i tio år. I den rollen jobbade jag mot just entreprenad- och anläggningsbranschen, i många fall mot samma kunder som jag har på Delvator nu. Den stora skillnaden är att jag nu säljer entreprenadmaskiner istället för utrustning till dem.

De flesta som känner Peter i branschen är vana vid att kalla honom för Peter Fermell. Att han passar på att byta tillbaka till sitt gamla efternamn, Erlandsson, samtidigt som han börjar på Delvator är visserligen en slump ...

– ...men bra tajming med tanke på de nya visitkort, skrattar han.

Att vara säljare är roligare och enklare om produkten man säljer är bra – och där känner Peter att han har dragit en vinstlott.

– Innan jag började som säljare drev jag ett litet anläggningsföretag där vi hyrde in maskiner. Hitachis höll alltid hög kvalitet. Många av mina kunder från Sitech körde också Hitachi och de var väldigt nöjda. Flera gånger har jag fått höra att ”maskinerna bara går och går”. Dessutom har Landvetter Motor & Maskin alltid haft ett väldigt gott rykte som Delvator- auktoriserad servicelämnare. Det är extremt viktigt med tanke på att eftermarknaden är a och o.

Som säljare har Peter utmärkt sig för sitt intresse för branschen. Han drivs av mötet med kunderna och har gjort sig känd för att sätta dem i fokus.

– Det ligger alltid i mitt intresse att kundernas önskemål uppfylls. Jag ger mig inte innan jag har nått kundens mål, avslutar han.

Det ligger alltid i mitt intresse att kundernas önskemål uppfylls.

Sugen på nytt jobb?

Kolla in lediga tjänster på Delvator.se

Peter Erlandsson

Ålder: 44

Bor: Kungsbacka

Familj: Sambo och fem barn (varav tre är bonusbarn)

Intressen: Att umgås med familj och vänner, spela biljard och titta på sport, särskilt Premier League och Arsenals matcher

ZX530LCH-7

"Du kan inte hitta en bättre maskin"

När maskinföraren Håkan Åkesson fick möjlighet att skraddarsy precis den maskin han ville ha föll valet på en Hitachi ZX530LCH-7.

– Hitachi är det bästa märket som finns. Det var ingen tvekan, säger han.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON

Hitachi ZX530LCH-7 är en riktig bjässe på 55 ton, konstruerad för tuffa förhållanden i bergmiljö.

– Jag föll direkt. Vi åkte till Skottland med Delvator och säljaren på Stens Maskiner och provkörde maskinen förra året. Jag satt i en timme och provkörde, den var så bra att jag inte ville sluta, kommenterar Håkan Åkesson.

Han har kört stora tunga grävmaskiner från Hitachi sedan 2004, först en ZX280LC-1, därefter en ZX470LCH-3 och sedan en ZX490LCH-6 innan han alldeles nyligen hamnade bakom spakarna i en sprillans ny ZX530LCH-7.

– I samband med att jag bytte arbetsgivare fick jag möjlighet att vara med och bestämma vilken maskin vi skulle köpa. För mig var det jätteviktigt, hade det stått ett annat varumärke på gården hade jag inte tagit jobbet, säger han.

Anledningarna till att Håkan föredrar Hitachi är flera. Driftsäkerheten är en viktig parameter och Hitachi har visat prov på minimala stillestånd

och krångelfritt ägande.

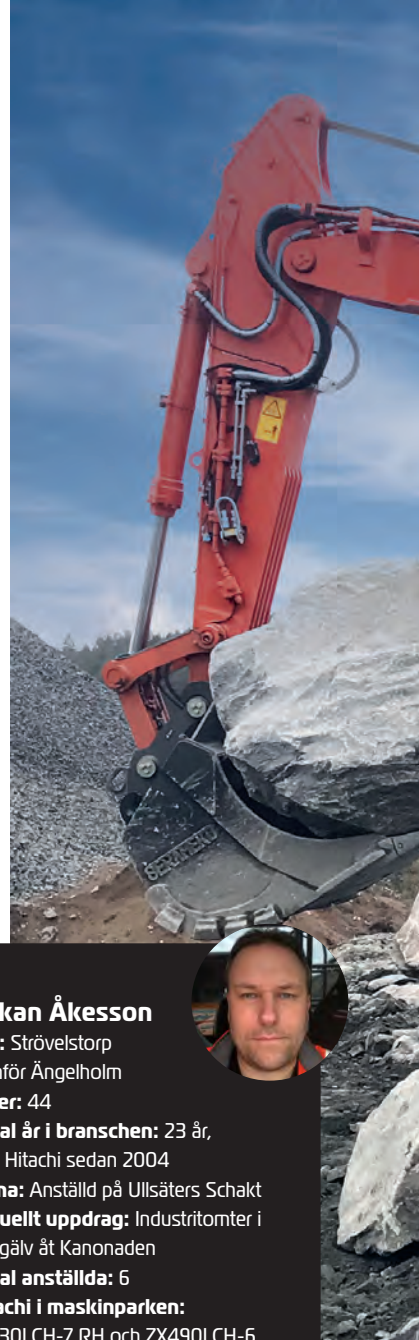
– Jag har kört upp till 12 500 timmar och det var först efter 11 000 som det började bli lite reparationer. Vill man vara säker på att grejerna håller och går ska man välja Hitachi, säger Håkan.

Nytan av en stor maskin

Håkan är anställd på Ullsäter Schakt AB, som har sitt säte i Jönköping. Företaget jobbar över hela landet och Håkan arbetar på ett industriområde i Kungälv, där han varit i två och ett halvt år.

– Kunden följde med när jag bytte arbetsgivare, jag gör samma sak som tidigare och kände väl till förutsättningarna för de projekt som beställaren har. Därför var det heller inte svårt att välja maskin och inte heller att få kunden att förstå nyttan med en större maskin för jobbet, säger han.

Till största delen går maskinen i tuffa förhållanden med utlastning av berg, men ibland sticker Håkan emellan med lite släntning eller



Håkan Åkesson

Bor: Strövelstorp utanför Ängelholm

Ålder: 44

Antal år i branschen: 23 år, kört Hitachi sedan 2004

Firma: Anställd på Ullsäter Schakt
Aktuellt uppdrag: Industrietomter i Kungälv åt Kanonaden

Antal anställda: 6

Hitachi i maskinparken: ZX530LCH-7 RH och ZX490LCH-6

VA-schakter. Just nu bygger han en ny ramp där man ska köra upp den nya bergkrossen.

– Eftersom vi kör så mycket berg så ville jag ha en maskin som var anpassad för det och då var ZX530LCH-7 med RH-aggregat det bästa alternativet.

Följt utvecklingen

Eftersom Håkan kört både serie-1, serie-3, serie-6 och nu serie-7 har han

ZX530LCH-7 med R-specifikation innebär bland annat förstärkt grävaggregat och kraftig undervagn för krävande arbete i berg och sten.

Det nya hydraulsystemet HIOS-V minskar cykeltiderna samtidigt som bränsleförbrukningen minskas.



följt Hitachis utveckling över tid och sett stora förbättringar både i hytten och hydrauliken, generation efter generation.

– Det uppdaterade hydraulsystemet på serie-7 har om möjligt blivit ännu bättre. Snabbare på allt, men fortfarande lika följsam. Du kan inte hitta en bättre maskin.

– Hytten har också blivit bättre för varje generation, flera funktioner som tidigare har varit tillval är numera standard. Den nya 270-kameran är

något som jag verkligen uppskattar. Sedan har jag valt till en annan stol än standard, bandstyrning i spakarna och en annan, snabbare tankningspump bland annat. Maskinen är precis som jag vill ha den, säger Håkan.

Låg bränsleförbrukning

Bränsleförbrukningen har också förbättrats avsevärt med den nya generationen och med dagens bränslepriser finns det stora besparingar att göra.

– På blandad körning drar ZX530:n

ungefär tre liter mindre än min förra ZX490LCH-6 gjorde. Det blir en hel del pengar varje månad. Dessutom har den starkare motor som inte behöver jobba lika hårt. Om jag kör på full gas varvar den på runt 1 650 varv, förra maskinen låg över 1 800 varv. Det gör att den är väldigt tyst och behaglig i hytten, säger Håkan.

Ullsätters Schakt har även köpt in Håkans förra Hitachi ZX490LCH-6 som snart ska in i produktionen även den.

Delvator Maskinuthyrning erbjuder trygghet då all hyreskostnad även omfattar service och försäkring. Att känna till restvärdet möjliggör även hyrköpslösningar.

Stena Recycling och Grusschakt satsar på hyreslösningar

Att hyra istället för att köpa är ett alternativ med många fördelar. Två företag i Norrland som har valt detta upplägg är Stena Recycling Skellefteå och Grusschakt i Umeå.

TEXT: CHRISTIAN PERSSON

Inne på Northvolts batterifabrik i Skellefteå rullar en Hitachi ZW220-7 hjullastare som Stena Recycling Skellefteå har valt att hyra istället för att köpa. En av anledningarna till det har faktiskt koppling till att Stena just arbetar inne på en batterifabrik.

– Vår tanke är att så fort som möjligt gå över till batteridrivna maskiner. Genom att hyra låser vi inte upp oss på en dieseldriven maskin under lång tid, säger Per Brännström, filialchef, Stena Recycling Skellefteå.

Filosofin att hyra maskiner är ett övergripande beslut hos Stena Recycling (Northvolt) och Grusschakt. Det innebär att alla maskiner som finns på Northvolts fabrik hyrs i väntan på batteridrivna alternativ, med undantag av några bättre begagnade som har köpts in.

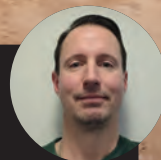
Anpassa sig efter behoven

– Än så länge har det varit svårt att få tag på sådana maskiner som är bra nog. Dessutom måste man ha en bättre

laddningsinfrastruktur, för det behövs ganska mycket ström för att kunna ladda en större arbetsmaskin.

Per menar också att det är tryggt att hyra, inte minst om man jobbar åt en kund som Northvolt som är inne i en mycket expansiv fas.

– Det är svårt att avgöra hur en kunds behov ser ut om två eller tre år. Då är det också svårt att veta vilken storlek på maskiner man behöver i framtiden. Därför är det tryggare att hyra eftersom man blir mer flexibel



Per Brännström

Ålder: 47

Titel: Filialchef, Stena Recycling Skellefteå

Intressen: Följer Skellefteå AIK i ishockey

Hitachimodeller som företaget har i maskinparken: ZW220-7

och slipper investera i en maskin för flera miljoner. Just nu har vi en stor maskin (ZW220-7) eftersom kunden har stora containrar att bära.

Alltid i topptrim

Isak Jokinen är förare på Grusschakt i Umeå, där han till exempel arbetar med schaktning och dikning. I maj fick företaget sin Hitachi ZX130-7, som företaget har valt att hyra.

– En fördel med att hyra är att man har serviceavtal. Maskinerna blir

servade vilket garanterar att de alltid fungerar, det gör stor skillnad.

Isaks grävmaskin har i dag gått runt 700 timmar och som förare är han mycket nöjd.

– Det är en fantastisk maskin, till exempel är den väldigt följsam i hydrauliken. Det blir liksom inget hack om bommen går ut för snabbt eller för långt.

– Hyttmässigt ligger den också steget före andra märken, med en bra stol och bra funktioner.



Isak Jokinen

Ålder: 19

Yrke: Förare på Grusschakt i Umeå AB

Intressen: Köra skoter och träna på gym

Antal Hitachimodeller som företaget har i maskinparken: ZX130-7

Utsidan räknas!

Precis som komforten i hytten har maskinernas yttre blivit en allt viktigare (och roligare) fråga för Hitachi-ägarna. Grävlingen har träffat två av dem och spanat in ett par bandgrävare med helt olika stil.

TEXT: MATS JANSON FOTO: JOSEFIN GRÖNVALL OCH AMALIA ENULF

ZX210LC-7

Kristian Nordbergh, vd på Tommy Nordbergh Maskin & Transport AB i Hjärnarp



1 Hur viktigt är det med rätt utseende på maskinerna?

– För ungefär 47 år sedan började vi lackera alla våra maskiner och lastbilar i blått och silver. Vi ser den extra utgiften som en investering eftersom välvårdade och synliga fordon är de bästa reklampelarna. Vi har ett hundratal fordon i bolaget och det är viktigt för oss att de är stilrena och enhetliga.

2 Har ni ändrat något annat än färgerna?

– Det är viktigt för oss att alla har en bra förarmiljö. Därför får alla våra förare välja sina förarstolar, armstöd, golvmattor och handsfree för telefon och kommunikationsradio. Sedan har vi valt fler tillval såsom redskapshållare, verktygslådor, elverk, blyxtljus, kompressor, GPS-system och dubbelpumpar. Förutom tiltrotator

och skopor är maskinen utrustad med extra hydrauluttag för hydraulhammare, stubbklipp, cruscher med mera.

3 Varför föll valet på Hitachi?

– Vi brukar låta våra förare och maskinister få välja vilka maskiner de vill ha. I det här fallet provade Ludde flera märken och det blev Hitachi till slut. Vi har flera Hitachi sedan tidigare och vet att kvaliteten är hög.



ZX135US-7 TVÅDELDAD BOM

Henric Hartler, driver egen entreprenadfirma i Vellinge

1 Hur viktigt är det att sätta en personlig prägel på maskinen?

– Det här är min första fabriksnya maskin och det kändes väldigt roligt att få den precis som jag vill ha den. Min bror, som brukar foliera sina traktorer, inspirerade mig att foliera min nya grävare. Tillsammans med en reklambyrå i Skurup hittade jag ett mönster som blev riktigt bra och en orange färg som ligger så nära Hitachis orange man kan komma. Det blev snyggare än jag trodde och till en tredjedel av priset för att lägga en klarlack. En stor fördel med folien är också att nästa ägare bara kan riva av den om de inte vill ha den kvar.

2 Vad har du mer gjort med den?

– Jag har silvriga MittX-bågar på sidan och på taket plus solfilter på rutorna som både är snygga och praktiska. Jag har fått en del kommentarer för mina dubbla kromade avgasrör som min bror har tillverkat. Jag valde också en komfortstol i hytten med bland annat ventilation och sidostöd för höft och rygg. Annars har jag tiltrotator med OilQuicks fullautomatiska fäste, ett GPS-grävsystem från L5 och en dragkrok så att jag kan koppla på en vagn.

3 Var det självklart att välja Hitachi igen?

– Det här är min tredje 135:a så valet var ganska lätt även om jag jämförde priset med en annan tillverkare. Serie 7 har dessutom större hytt och bättre komfort än de tidigare och är en riktigt modern maskin. Vidare är det bara Hitachi som har maskiner i den här storleken som är Steg V-kompatibla där det inte finns något behov av AdBlue vilket är skönt.





De rymliga hytterna med marknadens bästa vibrations- och ljuddämpning gör Serie 7-maskinerna till bra arbetsplatser.

ZX225USLC-7

Bandgrävaren med "extra allt"

Med allt från ljudsystem och MittX-bågar till Oilquick-system, klarlack och luftfjädrad stol med ventilation har Conny Edefalls Hitachi ZX225USLC-7 i stort sett allt man kan drömma om på en grävmaskin. – Den känns komplett, precis så som jag ville ha den, säger han.

TEXT: ANN-LOUISE LARSSON



Conny Edefall

Ålder: 31

Bor: I Kiruna

Gör: Kör grävmaskin, driver Bröderna Edefalls

Entreprenad AB med lillebror Rasmus Edefall

Aktuellt uppdrag: Jobbar med ett vägbygge i Kiruna

Firma: Bröderna Edefalls Entreprenad AB

Antal anställda: 2

Hitachi i maskinparken: ZX225USLC-7 och ZX135US-6



rantörer också för att kunna jämföra, men jag visste hela tiden att det var Hitachin jag ville ha, säger Conny.

För att kunna ta fler typer av uppdrag och hålla företaget med jobb året runt valde han att investera i en ZX225US-7. Just nu går maskinen på ett vägbygge i Kiruna, där en sträckning av E10:an har dragits om på grund av sprickbildningen från gruvan.

– Jag har i stort sett alla redskap man kan ha till den; asfaltsskärare, markvibrator, sorteringsgrip, tre meters justeringsbalk, slänskopa, planeringskopa, VA-skopa, kabelskopa, tjälkrok och hydraulhammare. Jag vill kunna lösa alla problem som uppstår. Då är det bra att ha många redskap, säger han.

Utrustning för alla situationer

Förutom alla möjliga redskap har maskinen 3D-maskinstyrning från Leica, Oilquick-system, kompressorhorn, solfilm, luftfjädrad stol med ventilation, medfjädrande spakställ, verktygslåda i undervagnen, MittX-bågar på taket och på motvikten, Entrax-bågar på sidan vid fotsteget – ja, till och med schaktblad.

– Det är bra att ha för att kunna knuffa ut grus med, man blir lite som en bandtraktor. Jag gillar att kunna använda maskinen till många olika moment, säger Conny.

Han driver företaget Bröderna

Edefalls Entreprenad AB tillsammans med sin bror Rasmus. Merparten av jobben har företaget i Kiruna.

– Jag flyttade upp igen för tre år sedan, när hemlängtan började komma och det har jag aldrig ångrat. Nu känns det skönt att få jobba på hemmaplan, vi har legat ute mycket på jobb genom åren, säger han.

Conny har kört entreprenadmaskiner sedan han slutade gymnasiet, till största delen hjullastare och hjulgrävare, men sedan ZX225USLC-7 levererades i början av sommaren har det blivit bandgrävare för hela slanten.

– Det gick snabbt att komma in i det och komfortmässigt känns det jättebra. Det har hänt mycket med hytten hos Hitachi i den nya generationen. Den har blivit rymligare och känns modern.

Bränsleeffektiv maskin

Hittills har Conny hunnit köra ungefär 600 timmar och konstaterar att det inte finns mycket kvar att önska sig av maskinen. I genomsnitt drar den mellan nio och tio liter diesel i timmen beroende på vad den arbetar med.

– Jag tror inte att jag har varit över 10,5 liter någon gång. Det känns väldigt bra för den här storleken på maskin. Bränsleeffektivitet har blivit mer och mer viktigt med de bränslepriser vi har idag, säger Conny.

Han konstaterar att slutresultatet blev precis så som han hade tänkt sig och att det inte finns någon tvekan om vilken maskin det blir nästa gång också – Hitachi så klart.

– Jag föll direkt för hydrauliken när jag fick provköra en Hitachi första gången. Sedan dess har det inte funnits något annat märke för mig, tillägger han.

Att maskinen ser bra ut är viktigt för Conny Edefall. Den ska såklart vara ren och snygg både invändigt och utvändigt, men också ha diverse extrautrustning som både fyller en funktion och förhöjer upplevelsen av maskinen.

– Man ska trivas att sitta i den 8, 10 eller 15 timmar om dagen, säger Conny.

Han har tidigare kört en ZX135US-6 bandgrävare och varit så nöjd med Hitachi att det inte fanns något annat alternativ när maskinparken skulle utökas.

– Jag tog in offerter från andra leve-



Hitachi gjorde succé på Bauma

Vart tredje år samlas världens ledande tillverkare och leverantörer av bygg- och anläggningsprodukter under en vecka i München. Med över 3 200 utställare och 500 000 besökare från över 200 länder räknas Bauma som världens största mässa inom vår bransch.

TEXT: SUSSIE SÖRENSSON FOTO: HITACHI

Detta år anordnades Bauma 24–30 oktober och i Hitachis fina monter var utlåtandena väldigt positiva från besökarna. De var imponerade av den breda blandningen av spännande maskinnyheter och av hela Hitachi-teamet på plats. ”Välorganiserat och välkomnande”, var en kommentar som vi fick av vår kund Adrianssons Schakt som var och hälsade på.

På en yta om 4 000 m² hade Hitachi smyckat en inbjudande mötesplats på temat ”Celebrating success, building our future” som både belyste Hitachis senaste 50 år i Europa och företagets engagemang för att bygga en bättre framtid i starkt partnerskap med sina

återförsäljare och partners. Delvator, som firar 25 år som svensk generalagent, fick tillsammans med systerbolaget NASTA (40 år) också vara med på födelsedagskalaset och ta emot gratulationer och jubileumstavl från Takahuru Ikeda som är vd på Hitachi Construction Equipment Europe.

Elmaskiner

I montern kunde man bland annat bekanta sig med de nya elmaskinerna, som kommer att lanseras i Sverige löpande med start 2023. Även nya specialmaskiner, fler modeller av Hitachis nya serie-7 av minigrävare, hjullastare och nya hjulgrävare visades upp och

fångade intresset hos de svenska kunderna.

Fyra nya helelektriska batterimaskiner visades upp i montern. Zaxis E135, E85, E55 och E23. Maskinerna har samma specifikationer som Hitachis bränsle drivna motsvarigheter utan avkall på styrka och kvalitet. De levereras med snabbfäste, tiltrotator och slänskopa precis som de andra. Gemensamt för maskinerna är att de också går att köra under pågående laddning.

Den större maskinen, ZX135-7EB, motsvarar bandgrävare ZX135, men är något större. Batteriet är på 200 kWh och i maskinen finns två laddare. Man



ZW310-7.



Hitachi ZX890LCH-7.



ZX85US-6 EB.

kan alltså ladda med dubbel kapacitet på cirka två timmar. Även möjlighet till snabbbladdning finns. Modellen kommer att lanseras i slutet av 2023 eller början av 2024. E135:an är en modell som passar i miljözoner med mycket tätbebyggelse.

9-tonnaren, ZX85US-6EB, finns redan i ordinarie sortiment. Den har fast bom, god balans och en normalstor, rymlig hytt. Den har ett 100 kWh batteri som laddas på 2,5 timmar med inbyggd laddare. Maskinen har även en snabbbladdare som kan ladda batteriet på 45 minuter. Körtiden är cirka 4–6 timmar aktiv körning, beroende på arbetstyp. Maskinerna finns för snabb leverans och vi ser fram emot att släppa dessa maskiner nästa år.

Hitachis 5,5-tonsmaskin, ZX55U-6EB, som har ett batteri på 40 kWh och saknar snabbbladdning, kommer att lanseras i Sverige under nästa år.

Sist och minst är ZX23U-6EB, en 2,5 tons minigrävare med batteri. Den lanseras samtidigt som E135 under 2024. Den har ett 20 kWh batteri som

går fort att ladda.

En annan nyhet ihop med de elektriska maskinerna är KTEG Powertree, ett större mobilt batteripaket som kan laddas kontinuerligt på arbetsplatsen med trefas. Detta batteri ger sedan möjlighet till snabbbladdning av ett par maskiner samtidigt. Lämpligt för arbetsplatser där det inte finns tillgång till el.

Tre nya hjullastare

Nu kompletterar Hitachi sin hjullastarserie med tre nya modeller som gör ZW220-7 sällskap. ZW220-7 kom som bekant till Sverige i våras. Nu följer ZW160-7, ZW250-7 och ZW310-7. Alla maskiner är steg V-maskiner som lanseras med start årsskiftet 2023. Gemensamt för hela serie-7 är komforten i den rymliga hytten med mycket glas som ger full sikt och utan hörnstolpar som framför allt kan skymma den bakre sikten. Även kameran Aerial Angle och backvarnare hjälper och assisterar föraren vilket också ökar säkerheten.

Dessutom är buller- och vibrationsnivåerna väldigt låga i den nya serien hjullastare.

ZW160-7 är en maskin i 13-tonsklassen som är lättkörd och smidig med hydrostatisk transmission, vilket innebär att man inte har någon växellåda att ta hänsyn till. En hydraulmotor sköter framdriften av maskinen vilket ger stora fördelar vid snabba jobb i trånga områden. Den bromsar av sig själv när man släpper gasen. Vi ser fram emot att välkomna denna maskin och vi har redan en hel del beställningar. Den kommer till Sverige runt årsskiftet.

ZW250-7 är en starkare och större modell jämfört med lillebror ZW220-7. Det är en maskin i 20-tonsklassen med en skopstorlek om cirka 3,8 m³. Det är en väldigt driftsäker maskin som i princip är byggd helt av japanska komponenter med Hitachi hjulaxlar och Hitachis hydraulik. Vi vet att den kommer att bli väl mottagen på marknaden.

Vår 25-tonsmaskin, ZW310-7

kommer till Sverige i slutet av året. Det är en uppföljare till tidigare ZW310 serie-6. En stark och stabil maskin som är bred i hjulaxlarna och lång i hjulbasen. Maskinen har också ett inbyggt vågsystem för att hjälpa föraren att hantera lasten på bästa sätt.

Komfortabel hytt

I Hitachis nya hytt har man lagt full fokus på komfort och ergonomi. Låg instrumentpanel som ger bra sikt över aggregatet. Nytt elservopakställ med fingerspakar som är utformade för att lätt kunna styras utan att flytta händerna (finns även med joystick). Lättåtkomlig knapppanel på A-stolpen med bra överblick över vilka val som är gjorda. Vid armstödet finns också en multikontroll som styr flera funktioner i menysystemet som visas på en skärm ovanför knapppanelen. Samma display visar också kamerasystemet med 270 graders täckning. Till maskinerna finns också möjlighet till spakstyrning från fabrik.

Flera specialmaskiner

I namnet ZX400MC-7 står MC för multicarrier eller redskapsbärare. Det är en ny rivningsmaskin som bygger på principen att man ska kunna byta aggregat efter applikation. Maskinen har ett helhydrauliskt fäste som är unikt för Hitachi som gör att du kan knäppa av och ställa av hela aggregatet utan att lämna hytten på under två minuter. Inga manuella kopplingar över huvud taget. Detta är en stor fördel för de som jobbar i rivningsbranschen. I övrigt har maskinen en hydrauliskt breddbar undervagn med längre bandramar för ökad stabilitet och smidig transport. Hytten kan "tiltas" upp för bra uppsikt över arbete på hög höjd. Det högsta aggregatet är 24 meter och har en redskapsvikt på cirka 3 ton. Det finns både med



Gänget från Delvator på plats i Hitachis monter på Bauma. "Vilket team ni är, kan man känna sig annat än hemma här?" kommenterade vår nöjda kund FRS Sverige AB.

knäckboms- och monobomsaggregat.

Maskinen baseras på Hitachis Zaxis 350 i grundutförande, men har tre bomcylindrar (unikt för Hitachi) istället för två. När det går tungt lyfter alla tre och när det går lätt kopplar man bort den tredje och får hastigheten från de två ordinarie cylindrarna. En funktion som märks tydligt när man arbetar.

Det finns också ett större modellsystem som heter ZX600MC-7 som baseras på ZX490 och väger cirka 60 ton. En riktigt kraftfull maskin som vi också kan erbjuda rivningsmarknaden.

ZX390TC-7 – toolcarrier eller verktygsbärare är en ZX350 i grund och botten, men utformad för att kunna ta verktyg upp till 5 ton. För att lyckas med detta har den en större bandvagn, kraftigare bomcylindrar, kraftigare aggregat över lag, skopläckage och dylikt. Motvikten är också större. En allroundmaskin med ovanligt hög prestanda som lämpar sig väl för kunder i rivningsbranschen.

Nytt segment hjulgrävare

Ett nytt segment för oss är den nya mindre ZX95W-7. Det är en kompakt hjulgrävare på 9,5 ton med fyrhjulstyrning (krabbstyrning). En oerhört fin och smidig maskin som passar på en trång arbetsplats. Vändradien med fyrhjulstyrning är 3,2 meter,

jämfört med 6,3 meter med vanlig tvåhjulsdraft. Det gör en väsentlig skillnad på arbetsplatsen. Till detta har vi en svängbom med bra räckvidd som också ökar möjligheterna att komma runt ordentligt där det är riktigt trångt. Den har ett rejält tilltaget knäckbomsaggregat och stark hydraulik som räcker till våra behov med tiltrotator och dylikt. Andra fördelar är att maskinen har en rymlig hytt och kan gå upp till 35 km i timmen.

Majestätiska bandgrävare

På mässan visades även den majestätiska Zaxis 890-7 upp. En LCH-modell i 90-tons klassen. Det är Hitachis största grävmaskin i segmentet 50–90 ton. Gemensamt för dessa större maskiner är att de byggs komplett i en egen fabrik i Japan och skickas direkt därifrån till oss. Det är samma izuzu-motor i alla maskinerna. Den finns även i en modell med ett R-aggregat som är extra förstärkt. Man kan välja olika längd på aggregaten. Maskinerna lämpar sig för lastning av kross och dumptrar och liknande applikationer. Skopvolym 5,5 m³, men man kan välja större skopstorlek med rätt val av aggregat. Det är en otroligt driftsäker maskin som fått fin feedback från marknaden.

Vi uppdaterar vår digitala närvaro



Nu är äntligen Delvators nya webbplats lanserad. *Delvator.se* har fått en modern, responsiv/mobilanpassad och användarvänlig design där besökarna lätt kan navigera, få en tydlig bild av erbjudanden och hitta den information och de kontaktuppgifter de söker.

– Precis som tidigare finns hela produktutbudet presenterat, med möjlighet att ladda hem specifika broschyrer, se de senaste produktfilmerna och ta del av kundreferenser. Här finns också formulär för maskinregistrering, hyresintresse,

prenumeration på nyhetsbrev och kundtidning, säger Sussie Sörensson, marknadsansvarig på Delvator. Välkommen!

Få den senaste infon från teamet i norr

För att berätta om de lokala aktiviteterna hos Delvators anläggning i Härnösand har en ny Facebook-sida adderats.

– Här visar vi stolt upp våra leveranser, gör besök på arbetsplatser, presenterar maskiner och berättar om

vad som händer på vår anläggning. Hoppa gärna in och följ oss, säger Bengt Höckert, säljare på Delvator i Härnösand.

Delvator på Facebook

Företagssida: facebook.com/delvatorab

Lokal sida Stockholm/Arlandastad:

facebook.com/delvatorstockholm

NY! Lokal sida Härnösand: facebook.com/delvatorharnosand

God jul och gott nytt år!

Varma hälsningar från Amsterdam dit hela gänget på Delvator reste i oktober för att fira våra 25 år tillsammans med Hitachi och världens bästa maskiner!



FOTO: DELVATOR

FOTO: STOCK.ADOBE.COM

Sälj & Service

Vi på Delvator erbjuder våra kunder ett rikstäckande servicenät som ger tillgång till snabb service och support för ett tryggt maskinägande – var du än befinner dig i Sverige. Med våra noga utvalda, auktoriserade servicelämnare vet vi att kvaliteten upprätthålls på bästa sätt.

Delvator AB – Serviceorganisation

ESLÖV

Delvator AB

Patrik Nilsson
T: 0413-692 12
patrik.nilsson@delvator.se

STOCKHOLM

Delvator AB

Tommy Persson
T: 08-583 586 53
tommy.persson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Delvator AB

Örjan Sundqvist
T: 0611-552 035
orjan.sundqvist@delvator.se

BOLLNÄS

Fältservice i Bollnäs

Kjell Wilhelmsson
M: 070-309 69 58
kjell.faltservice@gmail.com

BYSKE

ML Maskinservice AB

Mikael Lundmark
T: 0912-616 46
ml.maskinservice@telia.com

BÄLNGE

Lemos Entreprenadservice AB

Thobias Eriksson
T: 018-334 150
lemos@telia.com

FÖLLINGE

Stefan Jonsson Maskin AB

Stefan Jonsson
M: 070-66 80 245
stefan@stefanjonsson.se

HALMSTAD

Truck & Maskin

Benny Persson
T: 035-211 030
truckomaskin@home.se

JORDBRO

Tungelsta Maskin & Hydraulservice

Danne Jansson
M: 08-745 10 00
danne@tmhs.se

JÖNKÖPING

Lännen Tractors AB

Fredrik Åström
T: 036-330 0274
fredrik.astrom@lannentractors.se

KATRINEHOLM

Sörmlands Maskinservice

John Sheiak
T: 0150-500 00
john.sheiak@sormlandsmaskinservice.se

KIL

Fordonstjänst i Kil

Lars Göran Andersson
T: 0554-133 25

KIRUNA

Kiruna Fältrep AB

Clas Holm
T: 0980-683 95
kirunafaltrepab@telia.com

LANDVETTER

Landvetter Motor & Maskin AB

Stefan Hansson
T: 031-780 29 30
stefan@landvettermotor.se

LEKSAND

AB Heby Lantbruksservice

Roland Hellberg
T: 0247-77 12 96
roland.hellberg@hebylantbruksservice.se

LINKÖPING

ÅMA Maskinservice AB

Anders Lång
T: 013-137 278
ama.maskinservice@telia.com

MALMKÖPING

Jonas Melin Maskinservice

Jonas Melin
Mobil 070-370 21 21
melin.jonas@telia.com

SLITE

Frimodigs Mekaniska AB

Mikael Frimodigs
M: 070-784 07 30
mikael.frimodigs@gmail.com

SKELLEFTEÅ

Wikstens Maskinservice AB

Anders Wiksten
T: 0910-888 54
wikstenmaskin@gmail.com

STAFFANSTORP

LK Maskinservice AB

Leif Krondahl
M: 070-32 52 597
lkmaskin@gmail.com

SUNNE

Berggrens Maskinservice AB

Daniel Ranström
T: 0565-18 23 81
daniel.ranstrom@berggrens.se

UMEÅ

Nilssons Bil & Maskin i Umeå AB

Kent Nilsson
T: 090-779 780
kent.nbm@telia.com

ÄLMEBODA

Älmeboda Svets & Maskin AB

Thomas Andersson
T: 0477-601 55
almebodasvetsmaskinab@telia.com

ÄLVSBY

Hedlunds Maskinteknik AB

Jonas Hedlund
T: 0929-729 00
jonas@hematek.se

ÖREBRO

Berggrens Maskinservice AB

Stefan Lindberg
T: 019-27 72 205
stefan@berggrens.se

ÖVERKALIX

Överkalix Maskinstation AB

Anders Johansson
T: 0926-77720
anders.johansson@maskinstation.net

SÄLJARE

ESLÖV

Anders Persson
M: 072-402 81 05
anders.persson@delvator.se

VÄXJÖ

Thomas Åström
M: 070-838 09 44
thomas@stensmaskiner.se

ÄLMEBODA

Tobias Hilmerström
M: 070-844 58 40
tobias@stensmaskiner.se

GÖTEBORG

Thomas Henriksson
M: 072-523 47 47
thomas.henriksson@delvator.se

Peter Erlandsson

M: 076 - 669 74 86
peter.erlandsson@delvator.se

ÖREBRO

Anders Ericsson
T: 019-277 22 00
anders@berggrens.se

MÅLARDALEN

Tomas Åhrberg
T: 070-515 95 50
tomas.ahrberg@delvator.se

VÄSTMANLAND, VÄRMLAND OCH DALARNA

Jimmy Arvidsson
M: 070-246 56 34
jimmy.arvidsson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Bengt Höckert
M: 072-402 38 65
bengt.hockert@delvator.se

SKELLEFTEÅ

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

DELVATOR MASKINUTHYRNING AB

Lars Åhlander
M: 076-669 7482
hyra@delvator.se

FÖLJ OSS PÅ:



DELVATOR AB är svensk generalagent för Hitachis entreprenadmaskiner och har kontor, verkstad och lager i Eslöv, Härnösand och Arlandastad. I Eslöv finns utställningshall och runt om i Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät. Läs mer på www.delvator.se.

Delvator