

2021

#02

Grävlingen

KUNDMAGASINET FRÅN DELVATOR

LÄS MER

Nytt servicesamarbete

Terramover väljer Hitachi

Ny säljare i Stockholm

Delvator satsar i Dalarna

Maskinen som
bara går och går
Västernorrlands
bästa service

Nästa generation
grävmaskiner

Delvator



LEDAREN

Kvalitet som glädjer

Det är fredag och jag står och tittar på vår hjulgrävare Hitachi ZX150W-7 som tjänstgör som demomaskin på maskinmässan Entreprenad Live. Maskinen testas grundligt av kompetenta maskinförare som kör grävaren med fingertopps-känsla. Efter en stunds provkörning kliver förare efter förare ned från maskinen med ett leende på läpparna, och vi får kommentarer som "det var det bästa jag har kört!", "vilken hydraulik och vilken fin hytt!" Att höra dessa kommentarer värmer mycket för oss som är med i Delvators monter denna blåsiga fredag i Göteborg. En annan uppskattad nyhet på mässan är vår nya bandgrävare i 15-tonsklassen som uppfyller miljösteg klass V utan AdBlue.

Stort tack till alla er besökare!

Delvator har många skickliga och erfarna medarbetare och vi fortsätter att satsa genom att rekrytera mer personal. Ett tips är att läsa reportaget om vår servicetekniker Stefan (sida 8) som har inrett sin servicebil med sovplats så han kan vara ute på resande fot en längre tid och hjälpa våra kunder. En sann Hjalte i TEAM Delvator. Trevlig läsning!

Jonas Coltén,
VD Delvator

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv.

Ansvarig utgivare: Jonas Coltén, 0413-692 00.

För adressändring: info@delvator.se Upplaga: 4 000.

Grävlingen produceras av Roy Content.

innehåll 02

- 3 **Nyheter/Notiser**
Senaste nytt
- 4 **Maskinen som bara går och går**
Lättkörd och stark hjullastare
- 7 **Delvator satsar vidare i Stockholm**
Ny säljare med stort maskinintresse
- 8 **En hjälte på vägarna**
Västernorrlands bästa service
- 11 **Nytt samarbete i Leksand**
Servicenätet växer i Sverige
- 12 **Vi gillar våra orange maskiner**
Terramover satsar på Hitachi
- 14 **Hitachis maskiner imponerade**
Följ med till Entreprenad Live
- 17 **3 frågor till Jimmy Arvidsson**
Ny säljare på Delvator
- 18 **Ny generation grävmaskiner**
Zaxis-7 i flera nya modeller



Prenumerera! Grävlingen är kundernas egna tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Fyll i formuläret på vår hemsida och klicka på "skicka", så kommer tidningen i brevlådan.

Följs oss:    



FOTO: HITACHI



Favorit i repris

Året 2002 var senast Hitachi presenterade en hjulgrävare i 15-tons klassen. Då var det första generationen av ZAXIS och modellen hette Hitachi ZX130W. Nu 20 år senare är det dags igen, en av nyheterna med ZAXIS-7 är nya kortrumpade Hitachi ZX135W-7 som kommer till Sverige efter nyår. Det intressanta är att även den främre svänggraden är snäv vilket få konkurrerande modeller kan mäta sig med.

Det betyder att om du kommer runt med motvikten så kommer du också runt med hytten och klarar av att svänga runt 360 grader.

Utöver storleken är maskinen robust konstruerad och delar samma huvudkomponenter som sina större modellsyskon då både motor och drivlina samt förarhytt och undervagn med hjulaxlar är identiska. Det ger optimal komfort och bästa körprestanda och stabilitet på alla arbetsplatser.

Vi ser snart fram emot att välkomna våra kunder som har saknat en Hitachi hjulgrävare i denna storlek!

HÄNT I NORR

Våra största ZAXIS-7:or

Under hösten levererade Delvator två 50-tons maskiner, de hittills största ZAXIS-7 maskinerna som nått kunder i Sverige.

Hitachi ZX490LCH-7 är minst av de fyra större ZAXIS-7-modellerna som sträcker sig upp till 90 ton.

Vi tror att maskinerna kommer överträffa kundernas förväntan och att allt fler kommer att få upp ögonen för Hitachis större modeller.

FOTO: HITACHI



HÄNT I SÖDER

Skolboks-exemplar

Malenagymnasiet i Sjöbo har köpt Hitachimaskiner till sina maskinförelever sedan 2008. De fick sin sjätte Hitachi-maskin levererad i höst, en helt ny ZX85US-6. Att de är så nöjda med maskinen beror på att den är lättkörd, att hydrauliken är oslagbar och att det är minimalt med krångel. Servicen från Delvator i Eslöv fungerar klanderfritt och de har en bra relation med fältserviceteknikerna.

FOTO: DELVATOR



HÄNT I VÄSTER



FOTO: DELVATOR

Uthyrning av maskiner ökar

Under 2021 startade Delvator bolaget Maskinuthyrning AB för att kunna erbjuda kunderna ett komplement till den traditionella maskinförsäljningen. Sedan starten har intresset för att hyra maskiner visat sig vara stort och andelen hyresmaskiner ökar stadigt. Även om det råder maskin- och materialbrist, varför flertalet hyresmaskiner kommer levereras under början av 2022, ser Delvator fram emot ett spännande nästa år. Vill du veta mer, kontakta Lars Åhländer, 076-669 7482.

HÄNT I ÖSTER

Nya 15-tons-klassen i drift

De första ZAXIS-7-modellerna av Hitachis 15-tons-bandgrävare har levererats under hösten. Det handlar om den korta ZX135US-7, som bland annat har fått en ny större hytt, och nya ZX130-7, varav den första levererades ut i Stockholms skärgård. Båda maskinmodellerna erbjuder en förstklassig förarmiljö och arbetet underlättas betydligt av att dessa maskiner klarar Miljösteg V utan behov av AdBlue.

FOTO: HITACHI



HITACHIS ZW370-6

Maskinen som bara går och går

Robin Hult har jobbat på smältverket Vargön Alloys i tio år. Hitachis hjullastare ZW370-6 kommer väl till pass när det gäller att frakta bort slagg och stenkross.

TEXT: KARIN WANDRELL FOTO: JOACHIM NYWALL

När Robin Hult tömmer sin tunga last i krossverket hörs mullret ut över Göta älvs utlopp från Väneren. Vi befinner oss vid Vargön Alloys smältverk utanför Vänersborg, en av Europas största och Sveriges enda producent av ferrokrom, en legering som används vid tillverkning av rostfritt stål och specialstål över hela världen.

Till sin hjälp har Robin Hult en Hitachi ZW370-6 som han framför allt använder till att flytta olika material till upplag från krossen. Flera av materialen som maskinen hanterar är extremt tunga – en skopa krom väger till exempel mellan 18–21 ton.

Fastnat för Hitachi

Robin Hult började jobba på Vargön Alloys 2011 som anställd hos Dellenbygdens Kross som var inhyrd entreprenör innan han för fyra år sedan fick ett erbjudande att själv ta över som entreprenör och startade Ciwert Jansson Entreprenad & Kross i Åmål, tillsammans med sin nu bortgångne far, Ciwert Jansson. I dag är Robin ensam ägare och vd för företaget som har tre anställda och fyra egenföretagare med



Robin Hult.

F-skattsedel. Firman har specialiserat sig på att krossa berg i olika projekt runt Dalsland och Värmland. Här, vid smältverket har de cirka hälften av sin verksamhet.

– Jag har kört Hitachi i många år, även som anställd, och det har fungerat väldigt bra så vi

fortsatte med märket även när vi gick över till eget. Vi fick också

överta vissa maskiner, en hjullastare och en grävmaskin. Vi har fastnat för Hitachi och så länge det fungerar vill vi inte byta.

Våren 2019 var det dags att förnya maskinparken med en ny hjullastare, en Hitachi ZW370-6 på 35 ton, som snart har gått 5 000 timmar. I snitt krossar Ciwert Jansson Entreprenad & Kross runt 30 000 – 50 000 ton berg, slagg, malm och en hel del krom per månad.

– Kör vi malm handlar det om 2 000 – 3 000 ton per dag. En stor del är också slagg, det brukar bli runt 2 000 ton per dag och lika mycket förflyttar vi sedan med hjälp av hjullastaren till ett upplag, säger Robin.

FORTSÄTTER PÅ NÄSTA SIDA ➤



■ Tillverkad med marknadsledande teknik och högkvalitativa komponenter ger ZW370-6 en utmärkt prestanda utan att kompromissa på effektiviteten, tack vare en låg bränsleförbrukning.

Ciwert Jansson Entreprenad och Kross AB

Grundat: 1989 av Ciwert Jansson.

Anställda: 3, varav Robin Hult är ägare och vd. Plus 4 medarbetare med F-skatt.

Kapacitet: Kapacitet att krossa upp mot 50 000 ton malm i månaden.

Hitachi ZW370-6 är i kraft av sin storlek och styrka främst ämnad för arbete inom gruv- och bergbranscherna.

Hitachi ZW370-6:

Maskinvikt: Ca 35 000 kg, beroende på utrustning.

Motor: Isuzu 6WG1, 6-cylindrig, 15,7 liter slagvolym.

Nominell motoreffekt: 290 kW (394 hk).

Maximalt vridmoment: 1940 Nm vid 1350 rpm.

Skopstorlek: 5-7 kbm.

Bra sikt och komfort

Han uppskattar särskilt förarmiljön när det gäller Hitachi ZW370-6 med låg ljudnivå, bra sikt och hög komfort, något som är viktigt när man kör en hel dag.

– Vi har också duktiga mekaniker i närheten på Landvetter Maskin. Det är nästan viktigast av allt, att man får hjälp med grejerna när det krånglar. Ingen maskin är ju felfri och de måste ju servas och skötas om. Den fina servicen är en stor del i att vi har valt att köra Hitachi, säger han.

Hitachi ZW370-6 är speciellt framtagen för europeiska gruvor och stenbrott. Den är lättkörd och stark med bekväma reglage och spakstyrning med två effektlägen och tractioncontrol. Från den rymliga

Den fina servicen
är en stor del i att
vi har valt att köra
Hitachi.

förarhytten har man god bakåtsikt utan hörnstolpar vilket bidrar till att öka både säkerheten och produktiviteten. Det går även att komplettera med en backkamera som standard vars monitor är integrerad i instrumentpanelen.

Vargön Alloys

Vargön Alloys AB ägs av den turkiska koncernen Yildirim. Krommalmerna som används i produktionen kommer bland annat från Albanien, Brasilien, Madagaskar och Turkiet. Kvartsen, som används för att tillverka ferrokrom, hämtas från det egna kvartsbrottet i närliggande Dalsland. Produktionen sker med hjälp av fyra ugnar. Här finns också världens största smältugn för ferrolegeringar installerad 1972, en ugn som används än i dag. Slaggen som blir över efter ferrokromtillverkningen säljs vidare som makadam, vägfyllning, dränering med mera. Smältverket är även ihopkopplat med fjärrvärmenätet i Trollhättan genom en 8 kilometer lång rörledning och en 2 400 kubikmeter stor ackumulatortank.

NY SÄLJARE

Delvator satsar vidare i Stockholm

Vi välkomnar Tomas Åhrberg som ny säljare till Stockholm. Han började den 1 november och utgår från Delvators anläggning i Arlandastad.

Tomas kommer senast från Granzow där han sålde gas-generatorer. Innan dess jobbade han som säljare på Oilquick där han både hade många kontakter med kunder inom branschen och anställda hos Delvator. Han var lastbilschaufför och maskinförare innan han 2014 sadlade om till säljare.

– Tomas är en erfaren säljare med en bredd och ett driv som tilltalar. Hans stora intresse för maskiner och försäljning kommer hjälpa oss att utvecklas tillsammans med våra kunder, säger Jonas Coltén, VD på Delvator.

Det var det stora maskinintresset som gjorde att han fick upp ögonen för annonsen där man sökte säljare till Stockholm.

– Jag har velat sälja maskiner länge, säger Tomas. Och att få möjlighet att arbeta med ett varumärke som Hitachi där kundnöjdheten är så stor är ju bara toppen. Och eftersom jag har haft kontakt med folk på Delvator länge, visste jag ju också vilket härligt gäng det är. Jag tror jag kommer att trivas perfekt, säger han och fortsätter:

– Jag ser fram emot att jobba med ett väl upparbetat nätverk med goda relationer. Och som ny säljare har jag



Tomas Åhrberg

Tomas är född och uppvuxen i Uppsala och bor strax utanför staden med sin hustru och två barn. Hans stora intresse är såklart maskiner, men han spelar även golf och följer med på barnens alla hobbyer på sin fritid.

– Det blir inte många timmar över efter jobbet och familjens alla sportaktiviteter. Fotboll, innebandy, hockey, dans, golf och gymnastik står ofta på schemat, säger han och skrattar.

också ambitionen att fortsätta att vårda det goda samarbetet med kunderna inom distriktet, men också att hitta nya kunder och utveckla relationerna med. Det kommer att bli en rolig och spännande utmaning, säger Tomas.



Edward hjälper dig med vinterservice

Rabatt på service & reservdelar!

Boka tid för vinterservice av din maskin!

Under januari månad lämnar vi 10 procent rabatt på service och reservdelar.

Gäller hos våra anläggningar i Eslöv, Härnösand och Stockholm.

KOMPETENS OCH ERFARENHET

En hjälte på vägarna

I sin roll som servicetekniker reser Stefan Åström Västernorrland runt och hjälper Delvators kunder med allt från service till komplicerade reparationer. Grävlingen fick följa med honom en solig novemberdag.

TEXT & FOTO: MATS JANSON



Om man tittar åt nordost när man passerar Saltviks industriområde på E4:an strax norr om Härnösand kan man få en glimt av Delvators unika och handmålade Hitachiskylt. Intill en orange grävmaskin står ordet "ödmjukhet" skrivet i japanska tecken, något som konstnären för snart 40 år sedan tyckte var ett kännetecken för verkstaden. Även om många år har gått sedan dess är det ett professionellt team som möter upp på verkstadsgolvet. Med gedigen kompetens tar de sig an sina uppdrag med både humor och respekt.

– Här är det trevligt och familjärt, säger Stefan Åström när han visar runt i verkstaden. Ibland kan det vara en hård jargong men den är alltid hjärtlig!

Om man kör en Hitachimaskin norr om Dalälven har man med stor sannolikhet träffat Stefan. Redan efter att ha slutat nian, i början av

1980-talet, började han jobba här och blev upplärd av sin far. Med andra ord finns det en lång obruten tradition av att serva Hitachimaskiner i den stora verkstaden som byggdes runt 1973 och som efter hand har kompletterats med en tvätthall och ytterligare en hall med travers för att kunna göra tyngre jobb.

I verkstaden är det full fart. Förutom grabbarna på Delvator är två killar från Leica på besök och monterar grävsystem på en splitter ny ZX250LC-7.

I hallen längst bort står Stefans berömda servicebil. Lacken har fått några skönhetsfläckar med åren men den går som en klocka.

– Med den här kan man vara ute så länge man vill, säger Stefan och visar sitt mysiga krypin bakom förarsitsen där det finns en säng, ett bord och ett lite pentry med kokplattor. Till och med golvvärme för

kyliga vinterdagar.

– Det är en bra plats att vila på. Om jag kör fast kan det vara här jag löser problemen med hjälp av ett schema eller en ritning. Och på nätterna sover jag som en stock.

Det har blivit färre övernattningar med åren. När Stefans pappa drev verkstaden var det inte ovanligt att han samlade ihop service och reparationer på flera maskiner under ett par-tre dagar.

Att bilen är stor är också en fördel – utöver alla verktyg och redskap kan den 7,5 ton tunga skåpbilen lastas med ytterligare 1 000 kilo i reservdelar.

– Vi har kanske skämt bort våra kunder med att vi har det mesta i våra bilar. Men så gör vi mycket själva också. Svets och gasskärning är till exempel bra om man behöver tillverka en del eller ett verktyg som man saknar, säger Stefan.



Fikapaus på Alnön.



Stefan och hans berömda servicebil.

Många och långa resor

Dagens första stopp är Alnön eller Sundsvalls Hawaii som Stefan skämtsamt kallar den populära ön. På vägen passerar vi Tunadals sågverk där ett av Västernorrlands största entreprenadprojekt genomförs, nämligen den nya järnvägslinjen till hamnen. Intill bygget står två grävmaskiner – en Hitachi och en från en konkurrent. Vad skiljer dem åt? frågar jag Stefan som har varit i branschen i 40 år.

– Det är när man vill göra allt samtidigt som märkena skiljer sig åt, säger han direkt och förklarar:

– Det är sällan vi bara står still och gräver rakt upp och ner. Vi spadar, gräver och larvar samtidigt. Konsten, som få behärskar, är att få snurran att gå tillsammans med grävmaskinen. Dessutom är hydrauliken top notch och maskinerna från Hitachi håller också fantastiskt bra. Ett exempel

på det är att det häromdagen ringde en kund med en modell från mitten av 1980-talet. De kunderna hamnar oftast hos mig.

Stefan får ofta åka på projekt där andra har gått bet. Det kan bli så långt som till Gällivare. Den längsta "diffen" på två dagar var Haparanda–Nynäshamn.

– Man kan få lite prestationsångest, skrattar Stefan, när andra har kört fast på en maskin, men oftast går det bra. Man kan ha tur och hitta felen ganska omgående.

Jobbet på fältet har gjort honom berest. Det blir mycket skog men också många spännande möten på intressanta platser. Bland det mest spektakulära han har sett är jättegrytorna i den torrlagda Råbbestugeforsen utanför Ramsele, de långa kolsvarta tunnarna efter Botniabanan

FORTSÄTTER PÅ NÄSTA SIDA ➤



KORT OM STEFAN ÅSTRÖM

Bor: Ålandsbro.

Jobb: Servicetekniker på Delvator.

Familj: Fru, fem vuxna barn och fyra barnbarn.

"Äldsta sonen började hos mig. Då var vi tre generationer på Delvator ett tag innan han flyttade söderut. Idag jobbar han som arbetsledare på ett grävföretag i Skåne. Jag har också två "spadgubbar" – det är de två yngsta – och en son som är arbetsledare för markjobb i Stockholm. Det är bara jätan som har gått sin egen väg och blivit bankman".

Intressen: Familjen, fotografering och maskiner.

och den mäktiga gruvan i Aitik.

– Det är roligt att komma ut och byta miljö. Och man behöver inte alltid ha så bråttom. Det händer att vi tar med grillen – det är sånt som sätter guldkant på utflykterna, säger han.

En sann optimist

På plats i Grönviken på Alnös östra sida har grävmaskinen som behövde en ny givare redan flyttats in till stan. Stefan låter dock inte motgången smitta av sig på humöret. Han parkerar bilen med en strålande utsikt över öar och ett glittrande hav. Han kokar kaffe och plockar fram bullar och kakor.

– Det här är livet, utbrister han när generatoren tystnar.

Hans lugn och avslappnade inställning beror framförallt på rutin och erfarenhet.

– Du menar ålder? skrattar han och fortsätter:

– Många blir oroliga över att bli gamla. Jag tycker att man måste se fördelarna med varje stadie i livet. När det gäller jobbet är det min långa erfarenhet av Hitachi som får det att kännas så naturligt. Jag vet att det alltid löser sig!

Kvalitet i minsta detalj

Dagens sista stopp är Sundsvalls logistikpark och kombiterminal för omlastning av båtar, som Peab bygger mellan Sundsvalls hamn och Östrands massafabrik. Här träffar vi Bengt-Erik Sjöström som driver firman Sjöströms Maskinhållning i Ljustorp AB och hans son Jocke. Firman är inne på sin femte Hitachi-grävare, en ZX250LC-6 som har gått 4 000 timmar sedan 2019 och är redo för den stora servicen.

Som många andra moderna Hitachiägare är Bengt-Erik noggrann med sin maskin, på gränsen till pedant, skojar Stefan.

– Man får nästan ta av skorna för att komma upp på den. När jag började i branschen var det an-norlunda, då var maskinerna inte



Bengt-Erik Sjöström är inne på sin femte Hitachi-grävare.

mer än redskap. Idag är de nästan som vardagsrum där man kan sitta bekvämt och jobba i strumplåsten. Att man bryr sig om sina maskiner på ett annat sätt märks också på all extra utrustning eller inredning som man kan köpa till – bägar, lampor, dekalor och prylar. Förr var det bara lastbilar och långtradare som hade de här bling-bling-grejerna.

För Bengt-Eriks och Jockes del handlar det även om att se till att utrustningen är i toppklass. Ett exempel på det är grävsystemet som komplett med dator och sensorer gör arbetsvardagen enklare.

– All funktionalitet ligger nära till hands när man kör, är lättbegriplig och ger en bra överblick över var maskinerna befinner sig och till vilket projekt den är kopplad, säger Bengt-Erik och visar hur skopan i 3D förflyttar sig på skärmen.

Stefan börjar med att byta ut remmarna. Även om det är första gången han gör jobbet på den här modellen räknar Stefan med max en timmes jobb, förutsatt att han kan trä rem-

men runt fläkten så att han slipper ta bort den också.

– Ju mindre maskinerna är desto svårare är det att komma åt, säger han. I den här maskinen är det hyfsat gott om plats.

Medan Stefan byter ut remmarna passar Bengt-Erik och Jocke på att byta ut transmissionsolja i navreduktionen, i svängmotorn och i växellådan. Även oljan i motorn och pumpväxellådan byts i rasande fart.

Bengt-Erik och Jocke ser ett stort värde i att själva kunna ta hand om sina maskiner.

– Det är kul att ha koll på hydrauliken, driftsäkerheten och servicen om det skulle vara något ...men det är det sällan. De här maskinerna brukar bara gå och gå, säger Bengt-Erik som njuter av att jobba ute vid havet en sådan vacker dag.

– Att vi fick det här jobbet handlar framför allt om tidigare prestationer när vi har jobbat med Peab och hur vi fungerar i gruppen. Det är på samma sätt med vår långa relation med Stefan, avslutar han.

UTÖKAT SERVICENÄT

Nytt samarbete i Leksand

Nu stärks Delvators och Hitachis service till maskinägare i Dalarna. Under hösten 2021 kommer Delvator med hjälp av AB Heby Lantbruksservice att etablera sig i Leksand i Dalarna för att kunna erbjuda service och reservdelar i området.

TEXT & FOTO: SUSSIE SÖRENSSON



Jimmy Arvidsson och Roland Hellberg

Heby Lantbruksservice bedriver service av bilar, lantbruks-, skogs- och entreprenadmaskiner i Heby, Hedemora och i Leksand där de har butik, verkstad och reservdelslager för att snabbt kunna serva sina kunder. Man jobbar bland annat med varumärkena Massey Fergusson, Treijon, Lemken och Norje med fler. Företaget startade redan 1980, så erfarenheten och kunskapen i företaget är bred. Bolaget har runt 20 anställda, varav fyra servicetekniker i Leksand som arbetar med entreprenadmaskiner. Man startade verksamheten i Leksand 2019 och där har man nu två servicebilar som rullar frekvent i det stora distriktet.

– Leksand är jättebra för oss, då det finns många Hitachi-maskiner i regionen, säger Thomas Johnsson, eftermarknadschef på Delvator. Tillsammans med Heby Lantbruksservice kommer vi nu återigen att ha en verkstad som hjälper oss att höja servicegraden till våra entreprenörskunder i Dalarna.

Delvators VD, Jonas Coltén, är

också nöjd:

– Heby Lantbruksservice har en fin anläggning med stor verkstadshall som kommer att tjäna vårt arbete, våra maskiner och reservdelar. De har ett fint rykte i regionen och stort förtroende hos sina kunder. Deras anläggning i Heby är väletablerad och vi känner oss trygga med detta samarbete, säger han.

Christian Eriksson är VD för Heby Lantbruksservice. Han började själv jobba på företaget med reservdelar och tog över bolaget 2015. Han har störst erfarenhet av lantbruksmaskiner, men ser samarbetet med Delvator och Hitachi som ett bra komplement.

– Jag har själv inte jättestor kunskap av entreprenadmaskiner, men många av våra kunder i området kör Hitachi-maskiner och efterfrågade service, det var så det började. Man har ju förstått att det är bra maskiner, säger Christian.

Delvator har precis utökat sin säljstyrka med Jimmy Arvidsson som också utgår från Dalarna, och det

känns extra bra att nu få ytterligare en servicepunkt i området för att komma ännu närmare våra kunder.

– Det ska bli roligt att jobba med Heby Lantbruksservice och jag vet att mina entreprenörskunder är nöjda med deras arbete och fina service.

Även Roland Hellbergs som är ansvarig för lager, butik och verkstad i Leksand tycker det ska bli roligt att få in Hitachi som nytt varumärke. Det blir spännande att utöka verksamheten med entreprenadmaskiner och speciellt varumärket Hitachi med så hög produktkvalitet.

– Det är ju alltid intressant med utveckling och att kunna bredda sin verksamhet. Jimmy är ju en lättssam kille och det är ju alltid skönt att man får en bra kontakt från början.

Delvator har under de senaste åren knutit kontakt med flera servicepartners. Anläggningen i Leksand blir den 21:e servicepartnern som tillsammans med de tre egna anläggningarna i Eslöv, Härnösand och Stockholm förser Hitachiägare med service och reservdelar.

STOR FLOTTA AV HITACHI-GRÄVARE

Vi gillar våra orange maskiner

För Terramover i Jämtland duger inga andra märken än Hitachi. Senaste inköpet var en Hitachi ZX300LC-6, en robust och stark maskin som lätt klarar av att hantera kabeltrummor upp till åtta ton.

TEXT: KARIN WANDRELL

Det var grundarna Thomas Bengtsson och Mikael Karlsson som kom på namnet Terramover när de startade företaget 2008. Terra betyder jord på latin och mover kommer från engelskans move (flytta).

– Hitachi tyckte att namnet var så bra att de var sugna på att köpa rättigheterna till varumärket. Dessutom passar vår orange logga väldigt bra till deras maskiner med samma färg, men vi ville ha kvar varumärket

Vi köpte vår första begagnade Hitachi 2008... Sedan dess har det bara rullat på.

själva, säger Emil Hallqvist, platschef och delägare.

Terramovers bas ligger i Brunflo utanför Östersund även om företaget mest jobbar längre söderöver och även har en liten avdelning i Stockholm sedan 2017.

– Vi jobbar främst med markarbeten och grundläggningar i betong i Mellansverige. Vi är också väldigt involverade i olika vindkraftsprojekt där vi schaktar och lägger många kilo-

Hitachi ZX210LC-6 har utvecklats och konstruerats för att klara av att prestera även på de mest krävande arbetsplatser.



meter kabel varje år med gott resultat. Det har blivit lite av vårt signum. Vi jobbar också med flera reningsverk i Mellansverige där vi schaktar och gräver ner ledningar och utrustning för att rena avloppsvatten.

Trogen kund

Själv började Emil sin karriär som praktikant 2012 när han gick maskinförutbildningen på gymnasiet. Sedan dess har han hunnit jobba både som maskinist och anläggningsarbetare. I dag är han platschef och delägare.

– Vi är 20 anställda, 17 fältarbetare och tre tjänstemän. Alla är väldigt delaktiga i produktionen och vi krigar på tillsammans i projekten. Jag hoppar fortfarande in och kör ibland när det behövs, men försöker huvudsakligen bistå proffsen med det jag kan.

Ett stort projekt just nu är att bygga vägar och gräva ner vatten och avlopp inför ett framtida stugområde bestående av 112 fritidshus i Jämtlandsfjällen. Det arbetet beräknas vara klart till våren 2022.

Terramover är en trogen kund hos Delvator och i maskinparken finns just nu åtta Hitachi från 3,5 till 30 ton.

– Vi köpte vår första begagnade Hitachi 2008, en EX215, men behövde ganska snabbt komplettera med två Hitachi 285. Sedan dess har det bara rullat på. Det finns en servicepartner i närheten som hjälper oss med maskinerna när det behövs, men det är inte så ofta de går sönder. Vi tar regelbundet in dem på vår egen verkstad för att se över och tvätta dem. Eftersom vi tar hand om våra maskiner håller de länge och ser fina ut.

Robusta, starka maskiner

Företaget har legat lite lågt med att förnya maskinparken de senaste åren, men i våras var det dags att investera i en Hitachi ZX300LC-6.

– Det största lyftet är förarmiljön vilket är viktigt. När man ska jobba 40 timmar i veckan måste allt kännas bra och fungera, säger Emil. Vår före säger att den känns väldigt robust och stark när det gäller att hantera

material som till exempel kabeltrummor som kan väga upp till åtta ton. Då vill man ha en maskin som står stadigt på marken. Vi har också utrustat maskinen med skyddsglas i framrutan för att förbättra arbetsmiljön och bli mer flexibla så att vi även kan hantera sprängt material på en arbetsplats. Kompetensen för att spränga berg finns i företaget.

Förutom komforten och styrkan föredrar ”terramovers” Hitachi framför andra märken för att maskinerna är driftsäkra, bränsleeffektiva och har bra kapacitet. Dessutom har de ett bra andrahandsvärde och är lätta att sälja vidare.

– Vi är bra ambassadörer eftersom våra killar gillar Hitachi så mycket att de på egen hand lägger ut bilder på maskinerna på sociala medier. En av våra anläggningsarbetare ringde mig i helgen och var superstolt. Han berättade att Hitachi Europa hade delat en av hans bilder på sin Facebooksida och han kör inte ens maskinen själv!

Terramover

Terramover har totalt åtta grävmaskiner från Hitachi i sin maskinpark, från 3,5 ton till 30 ton. Den senaste grävmaskinen köptes in våren 2021, en Hitachi ZX300LC.



BRANSCHMÄSSA

Hitachis maskiner imponerade under Entreprenad Live

Delvator var en av över 200 utställare som tog emot de rekordmånga besökarna på Entreprenad Live på flygfältet Säve Depå utanför Göteborg. – Äntligen fick vi träffa våra kunder och kollegor, säger Delvators Sussie Sörensson som rapporterar från mässan.

TEXT OCH FOTO: SUSSIE SÖRENSSON

Mässan som gick av stapeln den 14–16 oktober slog alla rekord. Det var tydligt att maskinister, entreprenörer och maskinintrissade har haft en stor längtan att komma i väg och titta på maskiner efter nästan två års uppehåll av publika event.

14 000 personer klickades in och stämningen bland utställarna var på topp. Tidningen Maskinentreprenören skrev att någon till och med hade hävdad att Entreprenad Live denna gång hade nått en nivå som utmanar Bauma, världens största mässa i München.

Även vädret höll sig hyfsat och vi slapp regnet. Det blåste dock rejält, men det fanns till och med solstunder då vi kunde dela ut våra orange solglasögon till tacksamma kunder i montern.

Maskiner som väckte uppmärksamhet

Delvator och Hitachi visade upp fyra maskiner i montern som man kunde klämma och känna på; hjulgrävare ZX150W-7, bandgrävare ZX135US-7, minigrävare ZX85USB-6 och hjulastare ZW220-7.

Vår hjulgrävare stod i demoytan, där man kunde testköra. Intresset för just vår nya hjulgrävare ZX150W-7 var stort. Den är precis lanserad och den första maskinen i Sverige kom hem lagom till mässan och blev såklart monterns snackis. Kundernas positiva reaktioner på hytten, komforten och hydrauliken var det som stack ut mest och vår eminenta hjälpförare och maskinförarstudent, Lucas, var hela tiden i gång med maskinen så att kunderna kunde se



FORTSÄTTER PÅ NÄSTA SIDA ➤



Kommande mässor

Svenska maskinmässan, Solvalla, 2–4 juni 2022.

Load up North, Boden, 25–27 augusti 2022.

Bauma, München, 24–30 oktober 2022.

den arbeta med den leriga och tunga jorden på demoytan.

De kunder som testkörde steg ur hytten med stora leenden på läpparna. Några av kommentarerna vi fick löd:

”De nya torkarna är fantastiska”.

”Tackluckan är i glas och större än de flesta”.

”Armstöden med fjädrande dyna är en hit”.

”Hyttstorleken är i världsklass”.

Vår säljare Jimmy fick till och med denna kommentar av en maskinist som han vet är Volvofrälst: ”nej, jag får ge mig, det här är fan bättre än Volvo”.

Best in Show

Den andra ”dragaren” i montern var förstås vår nya hjullastare ZW220-7 som också har lanserats under året. Den var även en av vinnarna av Maskinentreprenörens aktivitet Best in Show. Nominerad för sina utomordentliga säkerhetsfunktioner, låga nivåer av ljud och vibrationer samt den eminenta förarkomforten. Tävlingen var ett populärt inslag som diskuterades flitigt på fältet under dagarna.

En annan intresseväckare var bandgrävaren Hitachi ZX135US-7 med den nya steg-V-kompatibla motorn, som inte kräver SCR-system. Det innebär att det varken finns behov av AdBlue, filterbyten eller tillhörande underhåll, vilket minskar livscykelkostnaderna. Detta tilltalade många av besökarna och det blev en hel del positiva diskussioner kring kostnadsbesparingar.

Våra säljare i montern fick träffa många nöjda kunder under dagarna på Säve, och vi ser nu fram emot att få hem ytterligare fler maskiner och kunna boka på fler demotillfällen så kunderna verkligen får prova.



Delvator representerades av ett starkt team på Entreprenad Live.



Delvator visade upp tre Hitachi-nyheter: hjulgrävare ZX150W-7, bandgrävare ZX135US-7 och hjullastare ZW220-7.

3 frågor ...

... TILL JIMMY ARVIDSSON,
NY HITACHI-SÄLJARE I VÄRMLAND,
DALARNA OCH VÄSTMANLAND

1 Vad är din styrka som säljare?

– Jag har samlat på mig stor kunskap under mina år som entreprenör, arbetsledare och maskinägare. Som entreprenör tror jag att jag kan få fin kontakt med kunderna och en god förståelse för deras behov.

2 Har du erfarenhet av Hitachis entreprenadmaskiner sedan tidigare?

– Ja, av speciellt hjullastare och grävare. Det räcker att man tittar på maskinerna för att se att det är kvalitetsprodukter. Jag har fått möjlighet att testa de nya serie-7-modellerna och det var otroligt kul.

3 Hur har det gått hittills?

– Det är väldigt roligt att börja lära känna Delvators Hitachikunder i Dalarna och Värmland och få en bild över området. Det är också väldigt spännande att lära känna mina nya kollegor och dela erfarenhet med dem. Inte minst ser jag fram emot att utvecklas ihop med Heby Lantbruksmaskiner som är vår nya servicepartner i Leksand!



**Sugen på
nytt jobb?**

Kolla in lediga
tjänster på
Delvator.se

Jimmy Arvidsson

Ålder: 39 år.

Född och uppvuxen: i Skinnkatteberg.

Erfarenheter: Har tidigare arbetat som egen företagare i entreprenadbranschen och har mycket god kännedom om och lång erfarenhet av entreprenadmaskiner.

Ny hos Delvator: sedan den 1 september.



Uppdaterad ConSite Oil i alla grävare i ZAXIS serie 7

– kostnadsfri tjänst i mobilappen Consite

Nu erhålls kontinuerlig bevakning av hydraulolja och motorolja med nya uppdaterade ConSite Oil i alla grävmaskinerna i serie 7.

Sensorerna, som är framtagna av Hitachi och är unika för branschen, håller koll på både motor- och hydrauloljans kondition. De mäter temperatur, densitet, viskositet och dielektriska värden. Data överförs dagligen via två oljesensorer till Global e-Service. Vid avvikelser reagerar sensorerna och skickar informationen om detta via Hitachis kommunikationssystem. Därmed larmas Delvator eller ägaren själv om servicebehovet. Om ägaren har Hitachis ConSite Pocket i sin smartphone går larmet att läsa även där.



HITACHI ZAXIS-7

Nytänkande som skapar en ny generation grävmaskiner

■ **Nytt hos Zaxis-7:**

- Uppdaterad förarhytt
- Förbättrad ljudisolering
- Rymligare hytt
- Bättre arbetsställning
- Ergonomiska reglage
- Fler förvaringsmöjligheter

Med nya Zaxis-7 sätter Hitachi miljön i fokus – både genom minskad bränsleförbrukning och lägre utsläpp. Men också genom en bekvämare arbetsplats för föraren.

TEXT: MARTIN WESTHOLM

Hitachis senaste generation av grävmaskiner är nu komplett i och med att även de mindre Zaxis-7-modellerna har uppdaterats till en helt ny standard.

– Förutom att samtliga modeller nu klarar EU:s nya stränga miljökrav har mycket arbete och omsorg lagts ner på att utveckla grävmaskiner som både förbättrar maskinernas driftsekonomin och innebär en arbetsmiljö i toppklass, säger Magnus Hansson, produktansvarig på Delvator.

Bättre bränsleekonomi

I Zaxis-7 har motorerna blivit effektivare tack vare ny teknik med minskad bränsleförbrukning på upp till så mycket som 9 procent beroende på modell. Samtidigt har koldioxidutsläppen kunnat minskas. En av flera faktorer bakom de positiva resultaten är Hitachis branschledande hydraulsystem, HIOS V, som bidrar till den minskade bränsleförbrukningen.

– Livscykelkostnaderna minskas också med den nya Steg V-kompatibla motorn som inte kräver SCR-system. Det eliminerar i sin tur behovet av AdBlue, filterbyten och tillhörande underhåll, vilket sparar såväl tid som pengar, poängterar Magnus Hansson.

– Föraren kan också styra bränsleekonomin på egen hand, och därmed sänka kostnaderna, genom att använda den nya ECO-mätaren. Informationen visas tydligt på en monitor som även samlar flera andra viktiga funktioner.

Ny förarhytt ger bättre komfort

En annan påtaglig förbättring som Magnus Hansson vill lyfta fram är utvecklingen av förarplatsen i den nya generationens grävmaskiner.

– Mest påtagligt för den som sätter sig bakom reglagen är kanske att ljudnivån inne i förarhytten har sänkts ytterligare och att den förbättrade ljudisoleringen gör hytten till den tystaste som finns



Driftsäkerhet

Den unika oljesensorn minskar underhåll och stillestånd.

på marknaden i dag. Något som är uppskattat av många mot slutet av en lång och krävande arbetsdag.

Magnus Hansson fortsätter:

– Även själva hytten har blivit rymligare. Dörröppningen har blivit bredare vilket gör det lättare att ta sig både in och ur maskinen samtidigt som det ger plats för bland annat ökat benutrymme och därmed gör det enklare för var och en att hitta en optimal arbetsställning.

– De olika styrreglagen har dessutom fått en ny, förbättrad ergonomisk design som ger bekvämare åtkomst och funktionalitet. Den fjädrande förarstolen har även den fått ny utformning som ger en större känsla av kontroll och minskar tröttheten under ett arbetspass.

Det nya rymliga förarhytten ger också plats till fler förvaringsmöjligheter.

Säkerhet och driftsäkerhet

Hitachis grävmaskiner är konstruerade för att klara de tuffaste miljöer och

omständigheter samtidigt som de är kända i branschen för sin pålitlighet.

– Som alla vet är driftstopp för enat med irritation, kostnader och fördröja projekt. Drifttiden har därför maximerats ytterligare i Hitachis nya modeller genom att lättskött underhåll och snabb och enkel rengöring har prioriterats, understryker Magnus Hansson.

Den personliga säkerheten är ett annat område som fått mycket uppmärksamhet när Hitachi har utvecklat Zaxis-7. Självklart ska det vara säkert för den som hanterar grävmaskinen, men också för de som arbetar runt omkring.

– För att ge god överblick av vad som händer runt grävmaskinen har Hitachi utvecklat ett 270-graders kamerasytem, Aerial Angle. Systemet gör det möjligt för föraren att välja mellan sex olika bildalternativ som visar maskinens omedelbara miljö. Allt för att undvika farliga tillbud och minimera risken för olyckor, avslutar Magnus Hansson.

Sälj & Service

Vi på Delvator erbjuder våra kunder ett rikstäckande servicenät som ger tillgång till snabb service och support för ett tryggt maskinäande – var du än befinner dig i Sverige. Med våra noga utvalda, auktoriserade servicelämnare vet vi att kvalitén upprätthålls på bästa sätt.

Delvator AB – Serviceorganisation

ESLÖV

Delvator AB
Patrik Nilsson
T: 0413-692 12
patrik.nilsson@delvator.se

STOCKHOLM

Delvator AB
Christer Johansson
T: 08-583 586 53
christer.johansson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Delvator AB
Örjan Sundqvist
T: 0611-552 035
orjan.sundqvist@delvator.se

BOLLNÄS

Fältservice i Bollnäs
Kjell Wilhelmsson
M: 070-309 69 58
kjell.faltservice@gmail.com

KATRINEHOLM

Sörmlands Maskinservice
John Sheiak
T: 0150-500 00
john.sheiak@sormlandsmaskinservice.se

SKELLEFTEÅ

Wikstens Maskinservice AB
Anders Wiksten
T: 0910-888 54
wikstensmaskinservice@allt1.se

BYSKE

ML Maskinservice AB
Mikael Lundmark
T: 0912-616 46
ml.maskinservice@telia.com

KIL

Fordonstjänst i Kil
Lars Göran Andersson
T: 0554-133 25

STAFFANSTORP

LK Maskinservice AB
Leif Krondahl
M: 070-32 52 597
lkmaskin@gamil.com

BÄLLINGE

Lemos Entreprenadservice AB
Thobias Eriksson Nyvla
T: 018-334 150
lemos@telia.com

KIRUNA

Kiruna Fältrep AB
Clas Holm
T: 0980-683 95
kirunafaltrepab@telia.com

UMEÅ

Nilssons Bil & Maskin i Umeå AB
Kent Nilsson
T: 090-779 780
kent.nbm@telia.com

FÖLLINGE

Stefan Jonsson Maskin AB
Stefan Jonsson
M: 070-66 80 245
stefan@stefanjonsson.se

LANDVETTER

Landvetter Motor & Maskin AB
Stefan Hansson
T: 031-780 29 30
stefan@landvettermotor.se

ÅLMEBODA

Ålmeboda Svets & Maskin AB
Thomas Andersson
T: 0477-601 55
almebodasvetsmaskinab@telia.com

HALMSTAD

Truck & Maskin
Benny Persson
T: 035-211 030
truckomaskin@home.se

LEKSAND

AB Heby Lantbruksservice
Roland Hellberg
T: 0247-77 12 96
roland.hellberg@hebylantbruksservice.se

ÄLVSBYN

Hedlunds Maskinteknik AB
Jonas Hedlund
T: 0929-729 00
jonas@hematek.se

JORDBRO

Tungelsta Maskin & Hydraulservice
Daniel Fehler
M: 076-88 83 88
danne@tmhs.se

LINKÖPING

ÅMA Maskinservice AB
Anders Lång
T: 013-137 278
ama.maskinservice@telia.com

ÖREBRO

Berggrens Maskinservice AB
Stefan Lindberg
T: 019-27 72 205
stefan@berggrens.se

JÖNKÖPING

Lännen Tractors AB
Fredrik Åström
T: 036-330 0274
fredrik.astrom@lannentractors.se

SLITE

Frimodigs Mekaniska AB
Mikael Frimodigs
M: 070-784 07 30
mikaelfrimodigs@gmail.com

ÖVERKALIX

Överkallix Maskinstation AB
Johan Andersson
T: 0926-777 20
johan_okx@hotmail.com

SÄLJARE

ESLÖV

Anders Persson
M: 072-402 81 05
anders.persson@delvator.se

VÄXJÖ

Thomas Åström
M: 070-838 09 44
thomas@stensmaskiner.se

ÅLMEBODA

Tobias Hilmerström
M: 070-844 58 40
tobias@stensmaskiner.se

GÖTEBORG

Thomas Henriksson
M: 072-523 47 47
thomas.henriksson@delvator.se

VÄNERSBORG

Claes Gustafsson
M: 073-920 12 84
claes.gustafsson@delvator.se

ÖREBRO

Anders Ericsson
T: 019-277 22 00
anders.ericsson@delvator.se

MÅLARDALEN

Tomas Åhrberg
M: 070-515 95 50
tomas.ahrberg@delvator.se

MÅLARDALEN

Håkan Svanberg
M: 070-873 38 49
hakan.svanberg@delvator.se

VÄSTMANLAND, VÄRMLAND OCH DALARNA

Jimmy Arvidsson
M: 070-246 56 34
jimmy.arvidsson@delvator.se

HÄRNÖSAND

Bengt Höckert
M: 072-402 38 65
bengt.hockert@delvator.se

SKELLEFTEÅ

Erik Lindmark
M: 070-663 43 99
erik.lindmark@delvator.se

DELVATOR MASKINUTHYRNING AB

Lars Åhlander
M: 076-669 7482
hyra@delvator.se

FÖLJ OSS PÅ:



DELVATOR AB är svensk generalagent för Hitachis entreprenadmaskiner och har kontor, verkstad och lager i Eslöv, Härnösand och Arlandastad. I Eslöv finns utställningshall och runt om i Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät. Läs mer på www.delvator.se

Delvator