

GRÄVLINGEN

Thomas Pehrsson skriver	2
App för oljekoll	3
Beatrice kör maskin	4-7
Älmbyandan	8-11
Bättre hjullastarekonomi	12-13
Unika maskiner	14-19
Mema byter till Hitachi	20-21
Magnus i ZX300	22-23
Hitachis maskinstyrning	24-25
Delvators servicenät	26-27
Anders P tillbaka	28



**STYLAT GER
UNIKA MASKINER**

SIDORNA 14-19

DELVATOR OCH HITACHI LIGGER I FRAMKANT AV UTVECKLINGEN

Utveckling är temat i detta nummer av Grävlingen. Här kan du läsa om sensorer som håller koll på oljekvalitet och ICT-maskinstyrning som hjälper föraren att gräva så som 3D-ritningen föreskriver. Du kan också läsa om hur våra fantastiska kunder använder och själva utvecklar och anpassar sina maskiner. Ytterligare tecken på att utvecklingen går framåt är det faktum att vi ser fler kvinnliga maskinförare. Delvator jobbar kontinuerligt med att möta de krav som den ständiga utvecklingen ställer på oss, och på vår serviceorganisation.

Årets första utgåva av Grävlingen ger er spännande reportage från hela Sverige. Reportaget om Älmby-andan på sidorna 8-11 är exempel på hur branschens företag utvecklar sina arbetssätt. Älmby Entreprenad visar hur personalens engagemang och delaktighet bidrar till företagets utveckling. Reportagen om Miljötekniska (12-13), Mema Entreprenad (20-21), Magnus Sannefur (22-23) och Hitachis X-modeller (24-25) handlar om utveckling på olika sätt och ur olika perspektiv. Den gemensamma nämnaren är att människor, maskiner och arbetssätt hela tiden utvecklas, blir bättre och mer effektiva. Titta också på fotograf Göran Strands fina bilder på hjulgrävorna som ägs av Micke Norberg och Kristoffer Jonasson. Båda är entreprenörer verksamma i Sundsvall med omnejd och båda har satsat massor av tid, engagemang och arbetsglädje på att göra sina maskiner till snygga och effektiva arbetsredskap.



Trevlig läsning! Glöm inte att prenumerera på Grävlingen för all personal. Prenumerationerna är gratis. Använd QR-koden här nedanför och du kommer direkt till en prenumerationstalong!

*Thomas Pehrsson,
Vd Delvator AB*

PRENUMERERA!

Grävlingen är kundernas egen tidning, och det är gratis att prenumerera för alla intresserade. Scanna QR-koden, fyll i talongen på vår webbplats och klicka på "skicka", så kommer tidningen i brevlådan. Prenumerera gärna till er egen personal!



DELVATOR AB är svensk generalagent för Hitachis entreprenadmaskiner och har kontor, verkstad och lager i Eslöv och Härnösand. I Eslöv finns utställningshall och runt om i Sverige finns säljkontor och serviceverkstäder i ett rikstäckande nät. Läs mer på www.delvator.se

Facebook: Följ Delvator AB.
LinkedIn: Följ Delvator AB.
YouTube: Följ Delvator AB.
Mynewsdesk: Följ Delvator AB.



ELEKTRONISK KOLL PÅ OLJAN

Hitachi är första maskintillverkare som fabriksmonterar sensorer som håller koll på motor- och hydrauloljans kvalitet.

Inledningsvis är det två grävmaskiner som får utrustningen fabriksmonterad. Nyheten gäller bandgrävorna av modellerna ZX210-6 och ZX350-6.

Sensorerna (ConSite Oil Sensor) monteras i motor och hydraulsystem och håller koll på både motor- och hydrauloljans kondition.

De mäter temperatur, densitet, viskositet och dielektriska värden. Syftet med övervakningen av oljans kvalitet är att öka säkerhet och trygghet. Den gör att skador kan undvikas eftersom systemet larmar om oljans kvalitet försämras. Sensorerna kommer att monteras även i ytterligare modeller framöver.

FILMEN OM DELVATOR

Presentationsfilmen om Delvator och Hitachi i Sverige finns på YouTube. Se den!

Sedan 30 år tillbaka är Delvator svensk generalagent för Hitachi entreprenadmaskiner.

Se filmen med maskiner från Niroc, Mjölby Grävmaskiner, Lill-Pärs Schakt, Kolviken Backström Gräv, Dellenbygden och Heyab. Välkommen till Delvator och Hitachi!



Scanna QR-koden.



Beatrice Andersson är en av de tjejer som nu kommer in i maskinbranschen. Våren 2019 tar hon sin examen och går ut på en arbetsmarknad som skriker efter unga, duktiga maskinförare som hon själv.

ALLT FLER GÖR SOM BEATRICE NU KOMMER TJEJERNA!

Gissa om tjejerna är välkomna till maskinyrkena! Det är dom!

Bristen på unga människor som vågar och vill välja maskinföraryrket är stor. Men alla behövs och ju fler som väljer yrket, desto bättre blir möjligheterna att försörja branschen med mänskliga resurser.

Därför är det också välkommet att allt fler unga tjejer och kvinnor vågar bryta gamla traditioner och gör maskinföraryrket till sitt framtidsval.

18-åriga Beatrice Andersson är en av de unga tjejer som gjort det här utbildningsvalet och strax går ut till en arbetsmarknad som eftertraktar hennes kompetens.

När Grävlingen träffar henne går hon tredje året på De la Gardiegymnasiet i Lidköping, Bygg- och anläggningsprogrammet, inriktning Mark och anläggning.

– Av tradition är det här en mansdominerad bransch, men jag trivs jättebra. Jag ångrar aldrig det valet, säger hon.

– Vi är två tjejer bland alla killar, men jag har faktiskt aldrig märkt av negativa attityder mot oss. Det enda är att alla så gärna vill se om man verkligen kan. Som tjej måste man alltid bevisa lite mer än vad killarna behöver göra, berättar Beatrice.



Beatrice Andersson i XR Maskincentralens hjulgrävare ZX140W, på XR:s område i Lidköping.

Beatrice Andersson, maskinförare.



► Ungefär samma erfarenhet gjorde hon under sommaren 2018 då hon feriejobbade vid en återvinningscentral. Hon hade många ögon på sig när hon körde hjullastare och grävmaskin. – Men det gick bra. Min maskinvana fick godkänt. Jag fick också höra att det blev mycket bättre samtalskultur bland killarna när jag kom till den arbetsplatsen.

Våren 2019 tar hon sin examen och Beatrice kan kallt räkna med att snabbt få jobb. Utbildningen och praktiken har gått bra. Mycket tid har hon praktiserat hos XR Maskincentralen, som har många maskiner i arbete. Både i Lidköping och även i exempelvis bergtäkten mellan Lidköping och Grästorp. När Grävlingen träffar Beatrice, så hoppas hon att snart få prova på hur det är att mata de stora krossarna i bergtäkten. I så fall får hon prova på att köra en 50 tons grävare, en Hitachi ZX470LC.

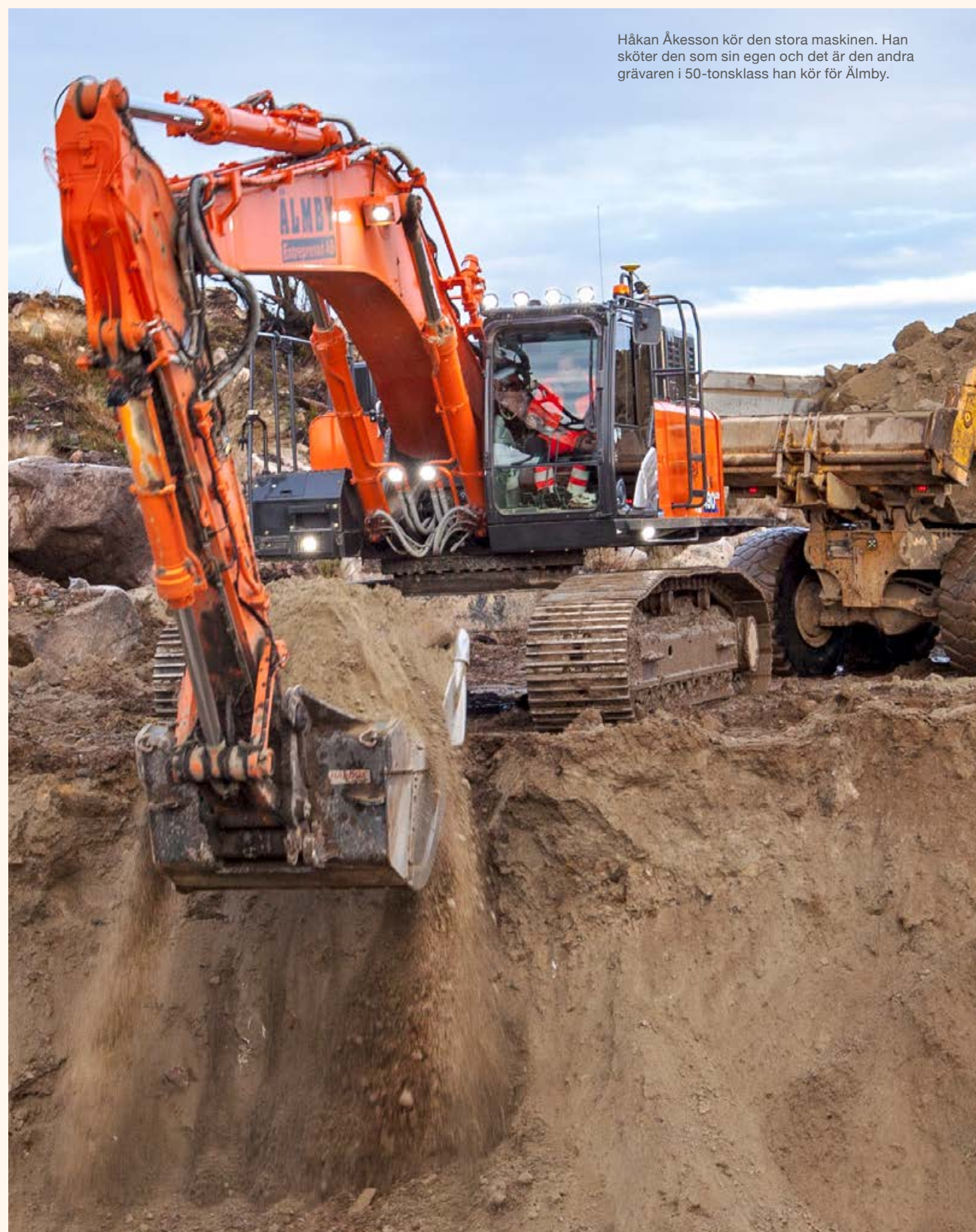
– I början fick jag enbart köra lastmaskin och det kan bli enformigt. Men jag tycker om tidspressen vid krossning. Man måste hålla jämn takt med de andra maskinerna och det stimulerar.

– För framtiden vill jag nog helst jobba nånstans där man får växla mellan olika maskiner. Det ger variation och det skulle jag nog trivas bäst med, tror hon.

När det gäller att få flera tjejer och kvinnor att satsa på maskinföraryrkena är Beatrice Andersson en riktigt bra ambassadör.

– Att vara maskinförare är ett bra yrke som ger jobb och det är roligare med fler tjejer i branschen, tycker hon. ■





Håkan Åkesson kör den stora maskinen. Han sköter den som sin egen och det är den andra grävaren i 50-tonsklass han kör för Älmby.



Håkan får med 3 m³ i varje skoptag och fyller dumparna snabbt.

ÄLMBYANDAN GÄLLER NÄR FÖRARNÄ VÄLJER MASKINERNA

När man besöker Älmby Entreprenad AB i Älmhult och pratar med ägaren Johnny Svensson om entreprenörskap, tillväxt, maskiner och kompetens, så framgår tydligt personalens betydelse för företagets utveckling.

Johnny Svensson betonar sitt starka förtroende för sin personal och för vad maskinisterna betytt och betyder för framgångsrika Älmby. Han startade företaget efter att ha varit verksam i branschen sedan lång tid, men då i andra företagskonstellationer. År 1998 grundades det som idag är Älmby Entreprenad AB.

Tillväxten sedan dess har varit stark. Idag har Älmby runt 100 anställda och omsätter under 2018 ungefär 350 miljoner kronor.

I maskinparken finns cirka 30 enheter. De flesta maskiner är grävere, med en

Hitachi ZX490LCH-6 på 52 ton som den största. Därutöver ytterligare sex Hitachi i olika storlekar och även ett par andra märken.

Utöver grävarna finns bandschaktare, hjullastare och dumptrar. Ytterligare 25-30 maskiner brukar dessutom hyras in. – Vi arbetar uteslutande med att ta på oss total- och utförande-entreprenader som handlar om mark och anläggning, va-arbeten och rivning, berättar Johnny. Rivningsuppdragen har utvecklats till en egen enhet, som har kontor i Helsingborg och Älmhult. I övrigt är Älmhult huvudkvarteret, med hela södra Sverige som verksamhetsområde.

Johnny Svensson är en genuin entreprenör som tar sin drivkraft från viljan att utveckla verksamheten, samt att återinvestera vinster och låta dem växa i det egna företaget. En pålitlig utvecklingsstrategi som dessutom ger ytterligare kraft till medarbetarnas engagemang.

– Vi brukar prata om Älmby-andan. Vad den exakt handlar om är lite svårt att sätta ord på, men själv ser jag Älmby-andan varje dag i allas engagemang för företaget och för våra uppdrag. Jag tror mycket handlar om att medarbetarna känner sig delaktiga, säger han.





Här ska Älmhults nya bostadsområde Paradiset 3 ligga. Älmby Entreprenad sköter markarbetena och anläggandet av VA och vägar.

► Med det sagt är det inte långt till att få Johnny Svensson att berömma sina maskinförare.

– Vi lever högt på alla våra duktiga medarbetare. Därför låter vi också våra maskinförare ha ett starkt ord med i laget när vi investerar i nya maskiner, förklarar han.

Det är skälet till att det finns det flera olika märken i maskinparken. Förarnas tidigare erfarenheter och åsikter och viljor återspeglas i vilka märken företaget satsar på.

– Men, säger Johnny, en viktig aspekt på vilka märken vi har är också vilken

service och support som leverantörerna erbjuder. Dålig service ger problem och försämrad lönsamhet för oss. När det gäller Hitachi, så är vi oerhört nöjda med den service som erbjuds från Älmeboda Svets & Maskin i Älmeboda.

Så åker vi ut till det blivande bostadsområdet Paradiset 3 i Älmhult. Där pågår markarbetena för att förvandla stenig småländsk skogs- och moränmark till ett blivande bostadsområde med skola och dagis.

På plats finns den mäktiga 52-tonnaren, Hitachimaskinen ZX490LCH-6. Vid

spakarna sitter Håkan Åkesson, som kört för Älmby sedan 2012 och nu är inne på sin andra Hitachi i 50-tonsklass. För dagen grävs moränmassor ur ett 5-6 meter djupt schakt, för att användas som fyllning inom arbetsområdet. Det går riktigt bra.

– Den här maskinen klarar att tränga igenom den hårt packade moränen, säger Håkan Åkesson, en av Älmby's duktiga maskinförare. ■



Johnny Svensson.



Håkan Åkesson.

FAKTA ZX490LCH-6:
Arbetsvikt: 49 300 – 51 200 kg
Motoreffekt: 270 kW (367 hk)
Skopstorlek: Upp till 3 kbm



Scanna QR-koden.

Miljötekniska blandar stödkantsmaterial, kring 90 ton i timmen. Asfaltsverket är "högmobilt".



BÄTTRE EKONOMI MED ZW220 TYCKER MILJÖTEKNISKA

Hitachis hjullastare ZW220-6 finns nu i maskinparken hos Miljötekniska Konsult AB, som arbetar med bred kompetens över stora delar av Mellansverige.

– Vi är mycket nöjda med totalkostnaderna för den här maskinen. En normaldag hanterar den omkring 2 000 ton, och när man jämför bränsleförbrukningen med våra övriga lastare så är det till Hitachis fördel, säger företagets ägare Christer Westberg. Även driftsäkerheten är en positiv erfarenhet, liksom hur servicen fungerar från Delvators auktoriserade verkstad i Örebro.

Miljötekniska verkar inom ett brett kompetensområde. 12-14 personer är i arbete och en del av verksamheten handlar om olika slags entreprenadarbeten som vägbyggnation, husgrunder, vatten och avlopp, enskilda avloppsanläggningar, dräneringar och mycket mera. ▶▶

Kent Nilsson och Christer Westberg sätter asfaltsverket i drift på ett par timmar.



Hitachin ger hög produktivitet till lägre bränslekostnad än jämförbara hjullastare, berättar Christer Westberg.



▶▶ Huvudsysslan är dock asfaltstillverkning, samt tillverkning av bentonit- och solidifieringsblandningar, då det mesta kretsar kring företagets mobila asfaltsverk som Christer Westberg benämner som "högmobilt".

– Vi ställer det på plats med blandarverk, oljetank och tillhörande maskiner på bara ett par timmar. Sedan är det i produktion. Det är vår styrka och ett alternativ till traditionella mobila och stationära asfaltsverk.

Miljötekniska blandar vanlig asfalt. Men även asfalt baserad på återanvänt och krossat asfaltsgranulat, som hanteras och får ny inblandning av bitumen och därmed kan användas på nytt. Vid Grävlingens besök finns blandningsverket uppställt i en bergtäkt ägd av Skanska, ett par mil utanför Mariestad. Men där blandades stenkross med två procent bitumen, som därmed blev ett perfekt stödkantsmaterial för vägranterna i närområdet. Inblandningen av bitumen gör att materialet håller ihop bättre och stödkanterna får därmed längre livslängd.

Produktionen med Miljötekniskas blandarverk ligger i det här fallet på 85-90 ton färdigt stödkantsmaterial i timmen.

Förutom blandarverket har Miljötekniska en maskinpark som består av hjullastare och grävare upp till 28 ton, totalt fyra hjullastare och sex grävare. En av hjullastarna är en alldeles ny Hitachi ZW250-6 som togs i drift nu, vintern 2019. ■

FAKTA ZW220-6:
Arbetsvikt: 17 950 - 18 360 kg
Motoreffekt: 149 kW (200 hk)
Skopstorlek: 2,4 - 3,3 m³

Scanna QR-koden.



UNIKA MASKINER...



Fotograf Göran Strands fantastiska bild av Kristoffer Jonassons ZX145W, med stjärnhimmel och varningsljus.

Fotograf: Göran Strand, omslagsbilden samt alla bilder i detta reportage.

Micke och Kristoffer.
Två unga maskinentreprenörer i Sundsvall.
Olika företag, men med samma kärlek till maskinerna.
När de sätter personlig prägel på dem, så blir det snyggt.

Fotograf Göran Strands bilder på de båda entreprenörerna och deras maskiner berättar vad det handlar om.

Två Hitachi kompaktbyggda hjulgrävare ZW145W. Båda är unika tack vare de påbyggnader av varningsljus, arbetsbelysning, bågar, hyttinteriörer och andra tillbehör som de båda entreprenörerna satsat på.

Resultatet är snygga maskiner som vårdas ömt för att behålla

sin särprägel, som gläder ägarna själva, kunderna och alla andra som får syn på dem.

– En gång var det en som kom och beundrade maskinen och frågade om det också går att gräva med den, skrattar Micke.

– Jag vill hålla maskinen snygg, jag tycker det är roligt och jag tror faktiskt att det betalar sig i andra änden, i form av högre andrahandsvärde, säger Kristoffer.





Kristoffer Jonasson med sin specialutrustade och unika Hitachi ZX145W.

KRISTOFFER JONASSONS MASKIN

► Företaget: Jonassons Gräv AB

Kristoffer berättar:

”Jag kör helt själv. Utöver hjulgrävaren har jag en Hitachi ZX135US bandgrävare och en Ljungby L15 hjullastare. Jag kör åt NCC och Sundsvalls kommun.”

”Det är stenskoottsfilmen på hela maskinen, alltså en film som fungerar som lackskydd. Det är troligtvis den första maskinen i världen som fått den utrustningen. Det skyddar lacken och gör det väldigt lätt att tvätta den, det räcker med en regnskur. I regel tvättar jag bara varannan vecka.”

Lite från utrustningslistan:

- Specialtillverkade bågar på tak och motvikten med infällda blix- och positionsljus.
- Masterna till maskinstyrningen infällda i bågen på motvikten.
- Lackskydd, samt stenskoottsfilmen på hela maskinen, vilket skyddar lacken och gör det enkelt att hålla maskinen ren.
- 650-däck med medföljande skärmar.
- Stödben. Vätska i däck.
- ”Bådadera ger mer vikt på undervagnen och ökar stabiliteten”.
- Inverter-elverk med 3000 watts kapacitet. Uttag på stickan.
- BM-fäste för materialskopa med tiltfunktion.
- Rotor engcon EC219 med EC-oil.
- Ventilerad förarstol.
- Solskyddsgardin.



Vid lysdioderna kan man ana skarven för lackskyddsfilm.



Bågarna på maskinen och hyttens tak är måttbeställda och tillverkade i rostfritt stål. Masterna till maskinstyrningen är infällda i bågen.



Med materialskopen kommer exempelvis skoporna och annat material med ut på arbetsplatsen utan behov av kärva.



Maskinen har 650-däck med medföljande skärmar, samt tiltbart BM-fäste för materialskopa.



Varningsljuset, positionsljuset och arbetsbelysningen gör att maskinen är både snygg och väl synlig.



Micke Norbergs hjulgrävare med vagn.

MICKE NORBERGS MASKIN

► Företaget:
Norbergs Åkeri & Entreprenad AB

Micke berättar:

”Ursprungligen började jag som åkare. Men nu har jag både maskiner och lastbil. En ZX145W, i övrigt fyra ytterligare grävare, en lastbil, en hjullastare. Vi är sex anställda i företaget.”

”Jag går upp vid fyra-halvfem på mornarna och tvättar och fixar. Hela maskinparken är lika snygg, det är ett intresse. Men det finns ett värde i det också. Det fungerar som marknadsföring, alla vet vem jag är och kunderna vet att det är ordning på utrustningen.”

”Jag tänker åka iväg på Lastbilsträffen i Ramsele i sommar och visa maskinen, om jag hinner.”

Lite från utrustningslistan:

- Bågar på tak och motvikt. Motviktsbågen inte klar ännu. ”Jag blir aldrig färdig!”
- Positions- och blyxtljus.
- Målade fälgar med spinners. Däcktext.
- Positionsstänger med ljus på schaktblad och materialskopa.
- BM-fäste för materialskopa.
- Dragfäste i schaktblad.
- Extra arbetsbelysning.
- Egenkonstruerade hjulskärmar på både grävare och vagn.
- Inredning i maskinhytt med stereo och dvd.
- All inredning vitlackerad.
- Ny ratt.
- Klädsel i innertak.
- På karran: Underkörningsskydd, specialtillverkade skärmar, stänklappar...



Är detta inredningen i en raggarbil från Eslöv, i en tuk-tuk i Manila eller i hytten på en hjulgrävare i Sundsvall? Sundsvall it is!



Ny ratt.



Egentillverkade skärmar, underkörningsskydd och stänklappar pyntar vagnen.



Den unika inredningen i hytten anas även utifrån.



Inredningen i Mickes maskinhytt torde vara världsunik.



Micke Norberg lät lackera om all inredning i hytten.

MÅNGSIDIG 22-TONNARE TROGEN STORSÄLJARE

Andreas lyfter undan sprängmattorna med 210:an och kan sedan schakta för det kommande villabygget.

22-tonnaren ZX210LC-6 är en av Hitachis mest beprövade och populära bandgrävare. I alla år har den varit en storsäljare i Sverige. Toppbetygen gäller fortfarande! ►►

►► Entreprenadföretaget Mema AB* i Jordbro har nyligen satsat på modellen, efter att tidigare enbart ha haft grävmaskiner av andra märken.

– Det har fungerat så bra att vi nu har bestämt att det bara blir Hitachi i vår maskinpark i fortsättningen. Efter drygt ett år med ZX210 så är vi jättenöjda med hur bra maskinen fungerar och med driftsäkerheten, säger maskinföraren Andreas Wenngren.

Det var Andreas som fick förtroendet att välja maskin och märke när det var dags att nyinvestera och ersätta en äldre maskin av annat märke.

– Jag kollade marknaden och provkörde flera märken. När jag kom till Hitachi och provade en ZX210LC, så var saken klar. Den sticker ut med sin fina hydraulik och jag är också väldigt nöjd med komforten i hytten, säger han.

Nu gläds Andreas åt maskinen varje arbetsdag. Efter mer än 500 timmars körning konstaterar han att ingenting har krånglat och att hydraulik, körvänligheten, driftsäkerheten, komforten

och servicen från Hylast i Jordbro har motsvarat förväntningarna.

– Jag har kört grävare och hjullastare i sex år och det här är den bästa maskinen hittills!

I höstas togs bilderna på Andreas och maskinen vid ett mindre anläggningsprojekt i Kolartorp söder om Stockholm. Bergig skogsterräng gjordes om till en ny villatomt och Mema och ett sprängarföretag fanns på plats.

*Förkortningen Mema står för det exakta företagsnamnet: Magnus Engström Mark och anläggning.

FAKTA ZX210LC-6:

Arbetsvikt: 24 200 kg

Motoreffekt: 128 kW (174 hk)

Skopstorlek: 1 100 liter



Scanna QR-koden.



Andreas Wenngren provkörde och fastnade för ZX210LC. Nu går företaget över till Hitachi i hela maskinparken.



MAGNUS HYLLAR HYDRAULIKEN PÅ 300:AN

Magnus Sannefur från Bollnäs säger samma sak som så många Hitachiägare sagt före honom:

– Jag valde Hitachi framför allt för den följsamma hydrauliken.

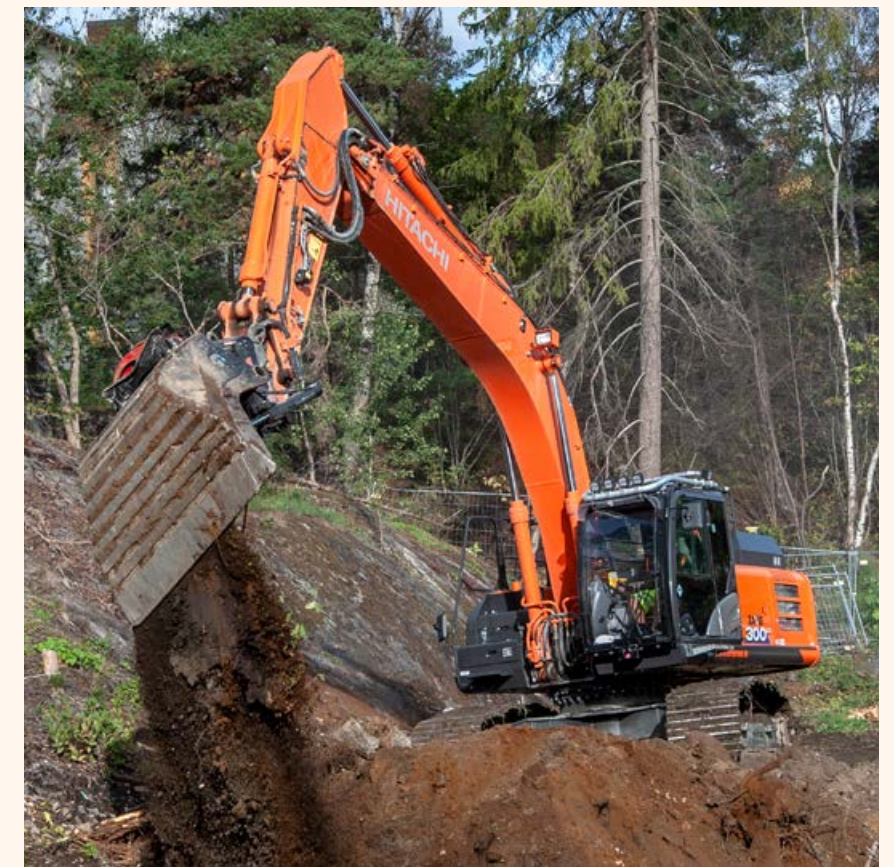
Magnus Sannefur är 46 år gammal och nybliven egenföretagare. Han har kört maskin i flera decennier, men då som anställd. Att bli sin egen har dock alltid lockat. Efter att ha rådgjort med sin tidigare arbetsgivare vågade han göra slag i saken.

Hans företag M Gräv & Entreprenad AB har nu två grävmaskiner. En 1,6 tons minigrävare på hemmaplan och så en liten bamsing, en 30-tons helt ny Hitachi ZX300LC-6. Varför detta spann mellan maskinerna, undrar man?

– Jo, jag har alltid kört grävmaskiner i 30-tonsklassen. När jag ville ta klivet att starta eget så frågade jag min kund vilken maskinstorlek som skulle passa dem bäst. Svaret blev en 30-tonnare, eftersom de alltid varit nöjda med mitt arbetsresultat med maskiner i den storleken. ►►

►► Minigrävaren är mera för att ha något på hemmaplan och så är min son sugen på att köra. Så han får prova i den, berättar Magnus.

Så snart Magnus hade tagit beslutet att starta eget började han kolla på nätet. Han läste mängder av omdömen om vilka maskiner som funkar bäst och har den följsamma hydraulik som han vill ha. Till sist kom han fram till att välja en Hitachi. Han tog kontakt med Delvators säljare och tillsammans skissade de på en investering i en helt ny ZX300LC-6.



I höstas arbetade Magnus med den nya maskinen på ett bostadsbyggnadsprojekt i Bandhagen i Stockholm.

Magnus Sannefur.

Den modellen är ganska ny och har ersatt den tidigare modellen ZX290. Nu har Hitachis 30-tonnare större motor, förstärkt undervagn och kan med självförtroende leva upp till vad man förväntar sig av en grävare i 30-tonsklassen.

– Jag blev nöjd från första dagen. Jag tycker jag gjorde ett bra val. Med den här maskinen kan jag lägga ut bom och sticka så långt det går och sedan dra hem utan att det diffar en centimeter i höjd. Många andra maskiner hackar och skakar när man gör så, men inte denna. – Det man vinner på följsamheten är att man får en avslappnad och effektiv körning. Maskinen gör det man vill utan överraskningar.

Under hösten 2018 fanns Magnus med maskinen på ett bostadsbyggnadsprojekt i Bandhagen. Där körde han som underentreprenör åt TM Anläggning och när bilderna togs arbetade han med avtäckning av berg. ■



FAKTA ZX300LC-6:
Arbetsvikt: 31.900 kg
Motoreffekt: 197 kw (268 hk)
Skopstorlek: 1.600 liter



Scanna QR-koden.

Hitachi lanserar X-modeller med 3Dsystem för GPS-baserad maskinstyrning. (Foto: Hitachi)



SÅ FUNGERAR HITACHIS EGEN MASKINSTYRNING

Hitachis nya maskinmodell ZX210X-6 lanserades i höstas och är den första modell som utrustats med ett helt nytt maskinstyrningssystem för grävmaskiner. Systemet har utvecklats av Hitachi och amerikanska Trimble.

Det nya maskinstyrningssystemet ingår i det nya samlingsbegreppet "Tomorrow's Job Site", som framöver kommer att gälla ett helt paket av nya tjänster och funktioner, som kan ingå vid investering i Hitachis entreprenadmaskiner. ►►

►► Den första nyheten under "Tomorrow's Job Site", är att Hitachi nu kan leverera sina X-modeller med maskinstyrningssystem som är framtagna och specialanpassade för Hitachis maskiner. Systemen är GPS-baserade och har av Hitachi döpts till ICT, vilket står för Intelligent Communication Technologies.

Systemen finns i olika utföranden efter kundens behov och betecknas 3DMG och 3DMC.

Båda fabriksmonteras och 3DMC integreras dessutom in i maskinens

hydraulik och stödjer föraren genom att sköta aggregatets rörelser i enlighet med ritningarna för den aktuella grävningen. Båda systemen är förberedda för att kommunicera med hydrauliska redskap som tiltskopa och tiltrotator.

Enligt HCME håller systemet så hög klass och fungerar så exakt att man betecknar det som marknadsledande vad gäller snabbhet, effektivitet och exakthet i arbetet. Jämförelser har gjorts med motsvarande system som utvecklats av konkurrenter, enligt Hitachis uppgifter. De första X-maskinerna med 3DMC har levererats till rentalmarknaden på den europeiska kontinenten. Datum och tidtabellen för introduktionen på den svenska marknaden är oklart i dagsläget.

En gissning är dock att Hitachis X-maskiner så småningom kan bli ett konkurrenskraftigt alternativ till befintliga system för maskinstyrning. Intressant är också att resultatet av fler

utvecklingsprojekt i inom "Tomorrow's Job Site" är att vänta. Hitachi arbetar vidare med ytterligare ICT-projekt som kommer att handla om fler autonoma system för entreprenadmaskiner.

Då kan det handla om ICT-funktioner som att maskinerna ska kunna kommunicera med varandra, med informationsöverföring från eller till projektledning, med logistiska funktioner, och så vidare.

– Vi är bara i början av en utveckling där autonoma eller semiautonoma system får allt större betydelse för den här branschen, har Jeff Drake, Trimbles affärsområdeschef, sagt.

HCME:s produktchef Wilbert Blom pekar på fördelarna med att maskinstyrning monteras redan på fabrik.

– Maskinägaren behöver aldrig bekymra sig om placeringen av utrustningen, som är fallet vid eftermontering. Dessutom sitter många av sensorerna skyddade från yttre påverkan, påpekar han. ■



Wilbert Blom, produktchef vid Hitachis europeiska bolag, HCME i Amsterdam.



DELVATOR ÖVER HELA SVERIGE

Tillgång till snabb service och support är en av de viktigaste förutsättningarna för ett bekymmersfritt och tryggt maskinägande.

Därför finns Delvator AB representerat över hela Sverige. Tack vare ett väl utbyggt nät av egna och kontrakterade servicegivare erbjuder Delvator ett tryggt maskinägande med tillgång till service och support var man än befinner sig.

Delvators organisation är samtidigt okomplicerad. Delvator drar nytta av att dess organisation inte är större än att man alltid har snabba beslutsvägar. Dessutom kan Delvator skryta med att man lär känna alla sina kunder. Personkännedomen fungerar som en garanti för ett bra bemötande och att varje enskild entreprenörs behov och önskemål är kända. ■



Delvators serviceorganisation är uppbyggd så att service finns tillgänglig över hela Sverige.



Reservdelar till Hitachi kommer snabbt ut över hela landet.

RESERVDELAR SNABBT

Reservdelar till Hitachi finns snabbt tillgängligt var man än befinner sig i Sverige.

Delvators två huvudlager för reservdelar i Eslöv och Härnösand kompletteras av ytterligare lager hos respektive servicelämnare runt Sverige. Det ger hög leveranssäkerhet för reservdelarna.

Delvator använder endast Hitachi-originalreservdelar och godkända

smörjmedel till maskinerna. Det är en garanti för maskinernas driftsäkerhet och minimerar stillestånd.

Hitachis europeiska centrollager i Oosterhout tillhandahåller reservdelar med 95 procents leveranssäkerhet inom ett dygn. ■

Grävlingen ges ut av DELVATOR AB, Box 196, 241 23 Eslöv. Besöks/leveransadress: Vikhemsvägen 18, 241 38 Eslöv
Ansvarig utgivare: Thomas Pehrsson 0413-692 00
För adressändring: info@delvator.se

Grävlingen produceras av MT FÖRLAG AB, www.mtforlag.se. Text och foto: Mats Thorner (där inte annat anges)

Avsändare: Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv

NORRBOTTEN OCH VÄSTERBOTTEN



Magnus Jakobsson, Umeå
magnus.jakobsson@delvator.se
070-663 43 99

VÄSTERNORRLAND OCH JÄMTLAND



Leif Eriksson, Härnösand
leif.eriksson@delvator.se
0611-55 20 31 / 070-328 08 87

STOCKHOLM OCH MÅLARDALEN



Håkan Svanberg, Arlandastad
hakan.svanberg@delvator.se
08-590 729 50 / 070-873 38 49



Richard Häll, Arlandastad
richard.hall@delvator.se
076-669 74 81



Lawrence Skoglund, Jordbro
lawrence.skoglund@delvator.se
072-276 63 72

VÄSTMANLAND, DALARNA, GÄSTRIKLAND & SÖDERMANLAND



Richard Häll, Arlandastad
richard.hall@delvator.se
076-669 74 81

NÄRKE, V:A SÖDERMANLAND OCH ÖSTERGÖTLAND



Anders Ericsson, Örebro
anders.ericsson@delvator.se
019-27 72 200 / 070-642 63 83

GBG, N:A VÄSTERGÖTLAND, BOHUSLÄN, DALSLAND, VÄRMLAND



Claes Gustafsson, Vänersborg, Trestad
claes.gustafsson@delvator.se
0522-50 60 15 / 073-920 12 84

GÖTEBORG, HALLAND, VÄSTERGÖTLAND OCH BOHUSLÄN



Thomas Henriksson, Landvetter
thomas.henriksson@delvator.se
031-91 97 75 / 072-523 47 47

SMÅLAND, BLEKINGE OCH GOTLAND



Tomas Åström, Växjö
tomas@stensmaskiner.se
0470-691 11 / 070-838 09 44



Tobias Hilmersson, Växjö
tobias@stensmaskiner.se
0477-604 94 / 070-844 58 40

SKÅNE



Anders Persson, Eslöv
anders.persson@delvator.se
072-402 81 05

ALLA KÄNNER ANDERS

Anders Persson har återvänt till Delvator och är nu återigen säljare av Hitachi entreprenadmaskiner i Sydsverige.

Anders Persson är 55 år gammal och startade sin yrkeskarriär som bilmekaniker. Senare verkade han som säljare i olika branscher. 2001 kom han till Delvator för att sälja Hitachis modellprogram och sedan dess är det entreprenadmaskiner och maskinbranschen som gällt.

Nu återvänder han till Delvator efter några års mellanspel då han sålt Doosan, Komatsu, respektive Bobcat. – Åren med andra märken gör att det känns bra att komma tillbaka till Delvator. Hitachis maskiner är fantastiskt fina produkter och jag gläder mig åt att återigen få jobba med det nätverk av kunder som jag lärt känna under alla år.

Anders Persson återvände till Delvator hösten 2018 och har nu uppdaterat sig på de nyheter som Hitachi presenterat under de senaste åren.

Han utgår från Delvators försäljningskontor i Eslöv och har Skåne och södra Halland som säljområde.



Anders Persson är tillbaka på Delvator.

FAKTA:

Anders Persson, telefon: 072-402 81 05
E-post: anders.persson@delvator.se

SERVICEVERKSTÄDER

Kiruna:	0703-45 03 64	Falun:	023-331 90	Linköping:	013-13 72 78
Gällivare:	0970-157 30	Uppsala:	0705-72 02 06	Jönköping:	036-15 06 70
Överkalix:	0926-777 20	Stockholm:	08-583 586 50	Göteborg:	031-91 89 14
Älvsbyn:	0929-729 00	Jordbro:		Halmstad:	035-21 10 30
Skellefteå:	0705-21 36 26	Sthlm syd:	08-556 509 47	Gotland:	0707-84 07 30
Umeå:	0705-83 89 92	Kil:	0554-133 25	Älmeboda:	0477-601 55
Härnösand:	0611-55 20 35	Örebro:	019-27 72 205	Eslöv:	0413-692 15
Föllinge:	0706-68 02 45	Katrineholm:	0150-500 00	Staffanstorps:	0703-25 25 97