

Grävlingen

Kundmagasinet från Delvator AB

Nr 1, 2010

4 års garanti och service
ger säker budget

SIDAN 2



Hitachis hjullastare
till Sverige
– redan
succé i
Norge



SIDORNA 4-5

Detta ingår i maskinaffären 3

Även minigrävarna
klarar steg 3 6

LillPär om Delvators
mervärden..... 7

Eleverna kör
Hitachi 8

Hjullastare och mervärden

Vi har en spännande vår framför oss. Samtidigt som detta nummer av Grävlingen går ut till läsarna, lanseras Hitachis hjullastarprogram i Sverige. Det innebär att vi på Delvator breddar vårt maskinprogram med ännu en Hitachiprodukt.

Vårt mål är att erbjuda Sveriges maskinentreprenörer hjullastare som representerar samma höga kvalitet som våra grävare. Maskiner som när det gäller effektivitet, pålitlighet, komfort och säkerhet kan matcha de bästa konkurrenterna.

Vår satsning på hjullastarna innebär att vi nu har ett mer komplett maskinprogram och vi ser verkligen fram emot att kunna visa upp våra nyheter under vårens roadshow och under Maskinexpo i slutet av maj.

Samtidigt som hjullastarna lanseras förstärker vi vår marknadsföring. På olika sätt vill vi illustrera just det kompletta som Delvator och Hitachi står för. Du kommer att lägga märke till vår annonsering, det är jag övertygad om.

Vårt budskap är att vi som generalagent för Hitachi inte bara säljer entreprenadmaskiner som lever upp till höga kvalitetsvärden – vid en affär bygger vi också en relation till kunden som representerar många olika mervärden. På Delvator ställer vi upp för våra kunder med allt det som bör ingå i en maskinaffär. Det innebär i praktiken att vi bidrar till bättre lönsamhet för kunden. Både när det gäller maskinernas produktivitet och hur man vårdar maskinernas värde.

Jag önskar er alla en trevlig vår! Välkomna att se våra hjullastare och att ta del av allt det som ingår i en affär med Delvator.

Christer Arvidson

christer.arvidson@delvator.se



Garantierna utvecklas – gäller upp till fyra år

Garantierna för Hitachis grävare som Sverigeimporteras via Delvator AB i Eslöv utvecklas ytterligare. Maskinägarna har nu tre garantimöjligheter att välja på med upp till fyra års garanti och med fasta kostnader för serviceunderhållet.



Delvators garantiåtagande för Sverige-sålda Hitachimaskiner finns nu i tre varianter.

- Ett års fabriksgaranti som gäller för både maskin och extrautrustning som monterats av Delvator. Denna garanti ingår som en del i maskinens pris.

- Två års fabriksgaranti med serviceavtal upp till 3 000 timmars drifttid. (Läs mer på sid 3.)

- Fyra års fabriksgaranti med serviceavtal upp till 6 000 timmars drifttid. (Läs mer på sid 3.)

De förlängda garantiåtagandena på två eller fyra år är kombinerade med serviceavtal. Det är när maskinägarna tecknar serviceavtalen som den långa garantitiden ingår.

– Fördelarna är flera. En är tryggheten med garanterad driftssäkerhet under lång tid. En annan att serviceavtalen ihop med garantin gör det möjligt att budgetera maskinernas driftskostnader flera år i förväg. Kostnaderna är kända från början och Hitachiägarna har fördel vid exempelvis anbuds kalkylering, säger Delvators vd Christer Arvidson.

Serviceavtalen skyddar maskinägarna mot reparationskostnader som orsakas av eventuella fabriksfel. Under avtalstiden verkställer dessutom all service av Delvators serviceverkstäder. Bevakningen av att servicen blir utförd sköts även den av Delvator, via maskinernas kommunikationssystem. När det är dags att göra service kontaktas maskinägare/förare av Delvator i god tid för bokning och Delvators personal tar också hand om allt miljöfarligt avfall, som spillolja och filter i samband med servicen.

– Dessutom vet vi av erfarenhet att maskin-skötsel av det här slaget gynnar ägarna när det är dags för inbyte. Välskötta maskiner med dokumenterad service ger bättre inbytespris, säger Christer Arvidson som även är tydlig med Delvators policy:

– Att köpa maskin via Delvator ska innebära ett mervärde för våra kunder. Vi koncentrerar och prioriterar vår verksamhet för dem, säger han.



FAKTA:

Här är prisexempel för serviceavtalen. I kostnaden ingår arbets- och materialkostnaderna för alla servicejobben under avtalsperioden, liksom hanteringen av miljöfarligt avfall från maskinerna.

Prisexempel serviceavtal 2 år eller 3 000 timmar (exkl moms).

Bandgrävaren ZX210LC-3: 14,70 kr i timmen.

Hjulgrävaren ZX140WT-3: 15,30 kr i timmen.

Prisexempel serviceavtal 4 år eller 6 000 timmar (exkl moms).

Bandgrävaren ZX210LC-3: 25,50 kr i timmen.

Hjulgrävaren ZX140WT-3: 25 kr i timmen.

Läs mer om serviceavtalen på sidan 3.

(Priserna för serviceavtalen är indexreglerade och följer SCB:s PPI-index.)



DETTA INGÅR ALLTID I MASKINAFFÄR MED DELVATOR!

TRYGGHET OCH PÅLITLIGHET:

Delvator har en proffsig organisation och är ett stabilt bolag sedan 25 år tillbaka.

KOMPLETT DELVATORSTANDARD:

En Delvatorsåld Hitachimaskin har en mer komplett utrustning som standard från fabrik. Det ökar maskinens hållbarhet och gör den mer användbar.

CE-CERTIFIERAD TILLÄGGSUTRUSTNING:

Delvator har utvecklat ett stort antal satsar med svenskanpassad påbyggnadsutrustning som har samma höga kvalitet som basmaskinen. De är riskanalyserade och CE-dokumenterade enligt gällande regler.

TOTAL CE-CERTIFIERING:

Det är inte lagligt att montera CE-certifierad utrustning på en CE-certifierad maskin, om inte maskin och utrustning även CE-certifieras tillsammans. Detta görs alltid på Delvatorsålda Hitachimaskiner.

GARANTIER OCH FABRIKSMODIFIERINGAR:

Eventuella problem på Delvatorsålda maskiner under garantitiden åtgärdas och rapporteras till Hitachi utan kostnad för kunden. Maskinerna blir även modifierade när Hitachi kommer med kampanjer för produktförbättringar. Delvator har inte resurser att, kostnadsfritt, hjälpa till med garantiåtgärder och modifieringsprogram på parallellimporterade maskiner.

HELTÄCKANDE DOKUMENTATION:

Den svenska maskindokumentationen för en Delvatorsåld maskin är anpassad till de om- och påbyggnader som skett före leveransen. Inga problem för maskinägaren med försäkring, finansiering eller arbetsplatsinspektioner!

SERVICEAVTAL MED FÖRLÄNGD GARANTI:

En Delvatorsåld maskin innebär möjlighet att teckna branschens fördelaktigaste serviceavtal. För en mycket låg kostnad får man på köpet en förlängd garanti under lika lång period som serviceavtalet varar:

• Lilla paketet:

Serviceavtal under 24 månader, med servicebesök av tekniker var 1000:e timme. Delar och omhändertagande av förbrukat material ingår även för mellanliggande service. Den ettåriga fabriksgarantin förlängs med full omfattning till 2 år eller 3000 timmar, vilket som först uppnås.

• Stora paketet:

Serviceavtal under 48 månader, med servicebesök av tekniker var 500:e timme. De första 24 månaderna, eller 3000 timmarna, förlängd garanti enligt lilla paketet, därefter ytterligare 24 månader (eller totalt 6000 timmar) förlängd garanti på basmaskinens huvudsystem.

PRIORITERAD SERVICE OCH SUPPORT:

En Delvatorsåld maskin ger förtur till Delvators 21 auktoriserade verkstäder i ett rikstäckande servicenät. Det ger snabbare och säkrare hjälp vid eventuella problem under maskinens livstid, samt fri tillgång till support från såväl Delvators som Hitachis tekniska centra.

HÖGRE ANDRAHANDSVÄRDE:

Delvatorsålda maskiner är svenskanpassade och komplett CE-certifierade, vilket ger ett högre andrahandsvärde.

FRI SATELLITÖVERVAKNING UNDER 5 ÅR:

Delvatorsålda Hitachimaskiner övervakas av satellit. Satellitövervakningen fungerar som stölskydd och innebär att massor med nyttig driftinformation loggas på Hitachis datorer. Det ger ägaren tillgång till driftinformation och är även en hjälp vid framtida problemlösning av eventuella maskinbekymmer.

PERSONLIG SERVICE:

Delvatorsäljarna har lång erfarenhet och hjälper till att skräddarsy maskinerna så att de blir optimalt utrustade. Säljarna följer upp leveranserna och hjälper till med information och utbildning. Relationen med säljarna och Delvator innebär personlig service, trygghet och god ekonomi för maskinägandet.

Läs mer om Delvators supportteam på sidan 7 >>>

Vill Du ha Grävlingen även i fortsättningen?

Då bör du förnya din gratisprenumeration, genom att skicka ett mail eller ringa till Delvator. Glöm inte att ange vart Grävlingen ska skickas.

DU FÅR DEN GRATIS, ännu ett mervärde från Delvator AB!

mail: info@delvator.se | tel: 0413-692 00

Nu kommer Hitachis hjullastare till Sverige!

Äntligen!

Nu inleder Delvator importen av Hitachis hjullastare till Sverige. I vår kommer de tre första maskinerna till Sverige för visning runt hela landet, samt på Maskinexpo. Samtidigt startar försäljningen.

– Hitachis hjullastare ska bli ett välkommet alternativ till övriga kvalitetsmaskiner på den svenska marknaden, säger Delvators vd Christer Arvidson.

Den svenska generalagenten för Hitachis grävmaskiner, Delvator AB i Eslöv, utökar i och med detta maskinsortimentet. Det går i linje med Hitachis satsning på europeisk nivå när det gäller att erövra marknadsandelar för Hitachis hjullastarserie.

Hitachis hjullastare finns redan i övriga skandinaviska länder, men Delvator har avvakat med att ta in dem i Sverige, tills nu.

– Vi har velat vara helt säkra på att maskinerna klarar att leva upp till samma kvalitetsnivå som Hitachis grävare när det gäller effektivitet, pålitlighet, komfort och säkerhet, säger Christer Arvidson.

– De positiva rapporter vi får från andra europeiska länder gör att tiden nu är mogen, säger han.

Delvator kan också glädja sig åt att svenska kunder redan efterfrågat hjullastare från Hitachi, samt åt positiva omdömen under en kundresa till Hitachis fabrik i Amsterdam tidigare i år.

– Då var det flera av våra kunder som fick tillfälle att provköra hjullastarna. Reak-

tioner och omdömen var positiva, berättar Arvidson.

De hjullastare som Delvator AB börjar sälja är i viktclasserna från 13 ton och uppåt. Inledningsvis står tre modeller i fokus, nämligen ZW140PL, ZW180PL och ZW250, men även större modeller finns tillgängliga.

FAKTA:

Hitachis europeiska bolag HCME (Hitachi Construction Machinery Europe) har en uttalat offensiv strategi för marknadsföringen av Hitachis hjullastarserie i Europa. Sedan Hitachi, Furukawa, TCM Corporation och Kawasaki för ett par år sen bildade en företagsallians har modellprogrammet utökats och omfattar nu hjullastare upp till 50 ton. Hitachi har på det här sättet samlat det bästa av japansk hjullastarkompetens under sin egen flagga. Precis som när det gäller Hitachis grävare, så tillverkas maskinens huvudkomponenter i Japan och transporteras sedan till Hitachis Europafabrik utanför Amsterdam där slutmonteringen av maskinerna sker.

Här visas hjullastarna:

• ESLÖV:

7-8 april kl 14-18 och 9 april kl 11-18.
Plats: Clifftons Grustäkt vid Holmby. E22 avfart Gårdstånga, väg 104 mot Sjöbo. Ca 2,5 km efter Flyinge se skyltning. För mer info, kontakta Anders Persson, 070-6969208.

• VÄXJÖ/RÄVEMÅLA:

14 och 15 april kl 14-18. Plats: Bangatan 10, Älmeboda. För mer info, kontakta Tomas Åström, 070-8380944 eller Tobias Hilmersson, 070-8445840.

• GÖTEBORG:

22 april kl 10-18 och 23 april kl 10-16.
Plats: Skanskas Bergtäkt, Härryda. Rv40, avfart mot Hindås väg 156. För mer info, kontakta Claes Gustafsson, 073-9201284.

• VÄRMLAND:

28 april kl 10-18 och 29 april 10-16.
Plats: Grusbolaget Hynboholm (Karlstad), följ skyltar utmed Rv61. För mer info, kontakta Claes Gustafsson, 073-9201284.

• VÄSTERÅS:

5 och 6 maj 11-18, och 7 maj 11-16.
Plats: Swerock AB, Munkboängen i närheten av Västerås hamn. Från E18, ta av vid Bäckbymotet och kör mot hamnen. Ta höger Tidövägen till demoområdet på höger sida. För mer info, kontakta Torbjörn Jansson, 070-3130031.

• ÖSTERSUND:

11-12 maj kl 11-18.
Plats: Rannäsens bergtäkt (Ballast). 4 km från Östersund, infart från Rv 87. För mer info, kontakta Leif Eriksson, 070-3280887.

• SUNDSVALL/ HÄRNÖSAND:

14 maj kl 11-18 och 15 maj kl 10-15.
Plats: Stavre Grus AB, mellan Härnösand och Sundsvall ca 1 km från Stavreviken med infart från väg 331. För mer info, kontakta Leif Eriksson, 070-3280887.

• UMEÅ:

17 och 18 maj kl 12-18.
Plats: Klabböle Grustag. För mer info, kontakta Kenneth Aasa, 070-5597730.

• LULEÅ:

20 och 21 maj kl 12-18.
Plats: Kallaxgropen, BDX. För mer info, kontakta Kenneth Aasa, 070-5597730.

HÄR ÄR MODELLERNA SOM VISAS I VÅR

13, 17 OCH 22 TON ÄR viktclasserna på de första tre modellerna som Delvator AB visar i Sverige i vår. Modellerna motsvarar de mest efterfrågade maskinstorlekarna på den svenska marknaden och visas på nio olika orter runt landet från april till juni, samt dessutom på Maskinexpo 27-29 maj.

• **DEN MINSTA MODELLEN** är ZW140PL som svenskt rustad kommer att väga kring 13 ton. Maskinen har en 4-cylindrig Cumminsmotor på 96 kW. Skopvolymen är 2,3 m³.

• **MELLANMODELLEN** ZW180PL är på omkring 17 ton. Även denna är utrustad med en Cummins, men med sex cylindrar som ger 128kW. Skopvolymen är 3,2 m³.

• **DEN STÖRSTA VISNINGSMODELLEN** är ZW250 på 22 ton. Maskinen har en sexcylindrig Isuzumotor som ger 179 kW. Skopvolymen är 4,0 m³.

ZW140PL



ZW180PL



ZW250



Beröm från norska maskinägare

Medan svenska maskinentreprenörer fått vänta på Hitachis hjullastare, så har maskinerna funnits i drift i Norge under 2,5 år. De norska erfarenheterna är översvallande positiva. – Hjullastarna från Hitachi håller samma höga klass som grävarna!



Per Farsjø gör tummen upp för Hitachis hjullastare! Oddmund Farsjø og Sønner AS har en ZW220 sen två år tillbaka. Den används som kombiservicemaskin för alla slags uppgifter – från snökörning till gruslastning i täkt.

Bröderna Per och Ulf Steinar Farsjø med Oddmund Farsjø og Sønner AS i Kragerø i södra Norge satsade på Hitachis hjullastare direkt efter den norska lanseringen.

De har i övrigt en maskinpark som omfattar åtta Hitachigrävare upp till 55 ton, en Bell Dumper, en borrhög och lastbilar. Företaget har 23 anställda och arbetar framför allt med anläggning och arbete i täkter.

– Vi hade en äldre hjullastare från 80-talet och behövde nyinvestera. Så frågan var om vi skulle våga satsa på ett nytt märke.

Till sist var det bland annat Hitachis driftssäkerhet på grävorna och goda relationer med Hitachis norska agent som avgjorde.

– Många i personalen var tveksamma eftersom Hitachis hjullastare var oprövat. Men nu är det ingen som klagar, säger Ulf Steinar Farsjø.

– Vi har hittills 1300 timmars drifttid utan ett enda problem. Alla är nöjda, hjullastaren är stabil, stark och tyst. Den håller samma höga kvalitet som våra Hitachigrävare, säger han.

Wiggo Rønningen är ytterligare en entreprenör som satsat på hjullastare från Hitachi. Han driver en entreprenadrörelse i Osen, Hedmark

med sju Hitachigrävare, dumper och nu även en ZW220 hjullastare.

– Det är en fenomenalt lättkörd maskin med bra kapacitet, bra sikt och god förarmiljö. Den har överträffat våra förväntningar, säger han.

Samma slags positiva omdömen kommer från pappersbruket Södra Cell Folla AS utanför Trondheim. Driftskoordinatorn Geir Malmø skriver i tidningen Nanset Stikka (Norges motsvarighet till Grävlingen) att man lyckats höja produktiviteten och sänka driftskostnaderna tack vare den nya Hitachi ZW250 som går i skift under krävande förhållanden.

– Förarhytten har bra komfort och bra sikt åt alla håll. Styrkan på Hitachi ZW250 är mycket bättre jämfört med våra tidigare maskiner, skriver han.

Även tekniske chefen på Nanset AS (Hitachis generalagent i Norge), Knut Gaarde är imponerad av hjullastarna:

– Vi får väldigt bra feedback från våra kunder. Under de 2,5 år vi sålt maskinerna har inga särskilda problem dykt upp.

– Jag kan säga att Hitachis hjullastare håller minst lika hög kvalitet som Hitachis grävare, säger Knut Gaarde.



Hjullastaren går lös på det tjälfrusna krossmaterialet utan problem och får massor av beröm av de norska bröderna för sin styrka och goda förarmiljö.



Även mini klarar steg 3

Nu klarar även Hitachis 12 minigrävare steg 3-kraven. De små grävarna har dessutom genomgått en ansiktslyftning med bland annat förbättrad hyttkomfort.

Förnyelsen av Hitachis minigrävarserie innebär att alla grävare från 1,1 ton och uppåt numera lever upp till miljökraven enligt steg 3. Vissa av minigrävarna har fått förbättrad motorteknik för att klara kraven, medan andra klarat att leva upp till dem med de motorer de redan hade tidigare.

Minigrävarna har också genomgått en ansiktslyftning. Den berör dels hyttmiljö och komfort med bland annat bättre förarstol, högre ryggstöd, ljusare inredning, och bättre sikt. Dels också kvalitetsförbättringar på exempelvis stickor och schaktblad, som förstärkts.

Förändringarna innebär att maskinerna från 1,1 ton och upp till 6 ton har fått nya maskinbeteckningar.

SÅ HÄR BENÄMNS MODELLPROGRAMMET FRÅN I ÅR:

ZX10U-2	1100 kg
ZX14-3	1620 kg
ZX16-3	1820 kg
ZX18-3	2000 kg
ZX22U-2	2600 kg
ZX27-3	2900 kg
ZX29U-3	3300 kg
ZX33U-3	3520 kg
ZX38U-3	4050 kg
ZX48U-3	5100 kg
ZX52U-3	5400 kg
ZX60USB-3	6200 kg

(Läs mer om maskinerna på www.delvator.se. Klicka på minigrävare i menyn "produkter".)

WWW.DELVATOR.SE

Skärpta krav på eftertraktad bok

Nya skärpta CE-regler ställer nu högre krav på instruktionsböckerna som skickas med nya maskiner när de säljs runt om i Europa. Böckerna måste vara på rätt språk och stämma med maskinen det gäller.

De nya reglerna innebär att Delvator AB inte längre kommer att sälja svenska instruktionsböcker till maskinägare med parallellimporterade maskiner.

Skälet är att kraven blivit högre på instruktionsböckernas utformning.

Dels måste de vara skrivna på språket i landet där maskinerna säljs och dels måste de också stämma överens med hur maskinen det handlar om är konstruerad och tillägsutrustad.

– Från Delvator kan vi inte ta på oss ansvaret att sälja svenska instruktionsböcker till maskiner som vi inte vet hur de är utrustade, säger företagets eftermarknadschef Thomas Johnsson.

LillPär om Delvators mervärden:



”Det kan jag skriva under på!”

Motorn havererade i LillPärs grävare. Men redan efter en vecka satt en ny motor på plats i maskinen. – Delvator har alltid ställt upp för mig, det är ett odiskutabelt mervärde att göra affärer med dem, säger Pär Höglund.

Det var strax före jul förra året som en av de fem Hitachigrävare som tillhör LillPärs Schakt AB i Leksand havererade.

– Det kändes tufft. Trots att maskinen, en ZX225 USLC-3, bara är ett par år gammal la motorn av för gott och jag hade ingen garanti kvar på den, berättar han.

Men LillPär har en mångårig relation med Delvator, tack vare alla maskinaffärer som gjorts under årens lopp. På Delvator vet man därmed att LillPär sköter sina maskiner väl och gör alla servicar med rätt grejer och oljor.

– Jag ringde till Delvator i Eslöv och berättade vad som hänt.

tade vad som hänt.

Efter kontakter mellan Delvator och Hitachi togs beslutet att ersätta LillPär med en ny motor.

– Sex arbetsdagar senare satt den nya motorn på plats och maskinen var igång igen.

– Det var inga problem, inget snack och ingen kostnad för motorn.

För LillPärs Schakt AB innebar det en stor ekonomisk besparing, en ny motor kostar en bra slant i inköp.

– Jag kan skriva under på de mervärden som Delvator brukar tala om. Jag kommer definitivt att fortsätta göra affärer med dem!



Sex arbetsdagar efter motorhaveriet var LillPärs ZX225 USLC-3 igång igen med ny motor.

De ställer upp för kunderna!

De är sex personer. De finns när man behöver dem. De kostar inget extra. Det handlar om Delvators supportavdelning. Sex maskinexperter som ställer upp för Delvators kunder och som kompletterar verkstädernas kunskap.

De sex representerar en imponerande expertkunskap gällande Hitachis grävare, garantier, extrautrustning, reservdelar, CE-regler, service, reparationer och support.

– Vår uppgift är att ge en bra och person-

lig service till de Hitachiägare som köpt sin maskin av Delvator. Det handlar om att vara tillgänglig, lösa problem och hjälpa maskinägarna att tjäna pengar, säger supportavdelningens chef, Thomas Johnsson.



HÄR ÄR DELVATORS SEX ANSIKTEN UT MOT MASKINÄGARNA:



Thomas Johnsson. Chef för supportavdelningen. Kan det mesta om Hitachi och känner till de flesta av landets Hitachiägare. Har hand om övergripande supportfrågor och om serviceavtal. Tycker om utmaningar!



Magnus Hansson. Ansvarar för teknisk support och får därmed ofta svara på de mest skiftande frågorna. Gillar fordonsteknik och läser gärna biltidningar!



Henrik Ivansson. Henrik ansvarar för reservdelar samt logistik. Henrik går gärna en vända på golfbanan, eller på skidor när förutsättningar finns!



Per Jönsson. Har hand om garantifrågor och dokumentation (t ex för CE-märkning). Per skriver även förrinstruktioner och gör riskanalyser. Gillar fotboll!



Henrik Nilsson. Expert på utrustningspaket för Hitachi. Jobbar mycket med att åstadkomma så bra utrustningspaket som möjligt för maskinägarna. Ägnar fritiden åt att renovera sitt hus!



Mikael Jensen. Ordermottagare för reservdelar, både gentemot maskinägarna och mot verkstäderna i Delvators servicenät. Diskjockey som hobby och skicklig vid grillen!

Grävlingen

Grävlingen ges ut av Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv
Besöks/leveransadress: Vikhemsv. 18, 241 38 Eslöv
Tel: 0413-692 00 Fax: 0413-692 18
Ansvarig utgivare: Christer Arvidson
Grävlingen produceras av MT Förlag, www.mtförlag.se
Tryck: Affärstryckeriet AB, Falköping

B

Beställ Grävlingen gratis på www.delvator.se!

Avsändare: Delvator AB, Box 196, 241 23 Eslöv

Nya maskiner ett lyft för förarutbildningen

Fyra moderna Hitachimaskiner är en central del av den förnyelse som skett vid maskin- och yrkesförarutbildningen i skånska Sjöbo. Nu kan utbildningen leva upp till moderna krav och har dessutom fått det lättare att locka elever.

Utbildningen vid Sydsånska gymnasiet i Sjöbo är en av de största i hela landet, när det gäller att erbjuda maskinförar- och yrkesförarutbildningar.

En av ambitionerna är att erbjuda eleverna en modern maskin- och fordonspark och skolan lockar elever såväl till gymnasieutbildningen som till de uppdragsutbildningar som bedrivs i samverkan med komvux och näringslivet.

– **Vår princip är** att de utbildningsmiljöer vi erbjuder ska motsvara de arbetsmiljöer man möter ute i verkliga arbetslivet, förklarar utbildningssamordnaren Fredric Larsson.

Satsningen har gett resultat i både stort och smått. Fredric och hans kolleger kan notera ett ökat intresse från elever, föräldrar och även från andra skolor. Nu har man lika många förstahandssökande till utbildningen som det



Christian Månsson, Simon Nilsson, Olivia Svensson och Alexander Jerndorf går på maskingymnasiet i Sjöbo och berömmar skolans nya, moderna maskinpark.

finns platser (60 st när det gäller maskinförarutbildningen). Sjöboutbildningen har också blivit en förebild för andra skolor, som kommer på studiebesök för att se maskinparken och ta del av driftkostnader och finansieringslösningar.

– **Vi får också positiv feedback** från arbetsgivarhåll när eleverna går ut på apu-praktik. För oss själva kan vi glädja oss åt så enkla ting som extra fotstöd på maskinerna, motorvärmare och en bränslebesparing åt skolan på 30 procent jämfört med tidigare.

Olivia Svensson, en av eleverna är extra glad: – När jag kom ut på praktiken fick jag också köra Hitachi, så det kunde inte varit bättre, berättar hon.



Instruktör Oliver Larsson (själv tidigare elev på skolan) och utbildningssamordnare Fredric Larsson är glada och stolta över de nya maskinerna. Nu erbjuder de eleverna körträning som motsvarar vad man möter ute i arbetslivet.

MASKINGYMNASIETS HITACHIMASKINER:

ZX50U
ZX80SB
ZX130LCN-3
ZX140WT-3

Läs mer om utbildningen på www.sydgyg.se

Delvator**Hitachi by Delvator**

En garanti för bättre effektivitet, högre driftsäkerhet och bättre totalekonomi.

FÖRSÄLNING

Piteå: 0911-145 40
Härnösand: 0611-55 20 31
Falun: 023-197 35
Karlstad: 0739-20 12 84
Sollentuna: 08-590 729 50

Västerås: 0703-13 00 31
Linköping: 013-10 44 40
Växjö: 0470-691 11
Göteborg: 031-91 97 85
Eslöv: 0706-96 92 08

SERVICE

Kiruna: 0980-150 20
Gällivare: 0970-157 30
Piteå: 0911-145 40
Skellefteå: 0705-21 36 26
Umeå: 070-583 89 92
Härnösand: 0611-55 20 35
Föllinge: 0706-68 02 45
Falun: 0706-89 31 91
Uppsala: 018-33 41 50
Stockholm: 08-35 85 90
Rönninge: 08-532 531 90

Kil: 0554-133 25
Fjugesta: 0585-271 25
Linköping: 013-13 72 78
Jönköping: 036-15 06 70
Göteborg: 031-91 89 14
Halmstad: 035-21 10 30
Gotland: 0498-502 84
Älmeboda: 0477-601 55
Eslöv: 0413-692 15
Staffanstorps: 070-325 25 97